

搏·型 2012

汽车湘军“转型”湖南永通特别报道

永通，再一次领跑

十多年前，湖南永通在四方坪建起湖南省内第一家按全球标准打造的奥迪4S店，湖湘车市在永通的引领下率先步入“4S时代”；十多年后的今天，仅在长沙已有近200家4S店开门纳客，而这一位车市领军者却已开始了自身的悄然转型，将企业发展的方向拓展向全新的蓝海。

步入2012年，受经济整体形势的影响，新车销量下降、库存压力加大都成为影响汽车经销商生死存亡的大问题。而湖南永通却在这样的背景下持续发力，在完成万家丽南路4S店集群的全面“东拓”之后，又开始了长沙车市“西进”运动：上海通用别克河西店在金星大道北率先开业，上海大众、一汽-大众、一汽大众奥迪等3家4S店也将于年内河西开业。而更让人瞩目的，则是湖南永通在全新商业模式方面开始的尝试：“汽车医院”概念的提出、中南最大规模二手车市场的筹建、怀化汽车物流城的打造……

这些都在向我们表明，作为湖南汽车销售行业的龙头，湖南永通已不再把自己定义为单纯的汽车销售商，而是把未来企业发展的重心放在了汽车服务产业链的各个方面。转型，在2012年的湖南永通已率先发生。

2012，新一轮的起跑已开始。在我们目光所及处，引领在市场最前列的仍然是永通——又一次的领跑，又一次的超越，相信湖南永通的下一个“黄金十年”已经可以被预见。

■何尚武

