湘车商率先尝试战略转型

津湘汽车尝鲜“创新金融”

近两年，车市低迷，导致主营业务遇困，处于产业链前端的汽车经销商纷纷谋划转型。上周，在成都举办的全球汽车论坛上，全球汽车行业领导人德勤指出，中国汽车经销商迫切需要把握机遇，包括进一步发展售后服务、汽车金融与保险、二手车销售等，以应对由于中国汽车市场发展放缓带来的风险。

目前经销商的经营模式转变中，本土几家车市领头大佬已经未雨绸缪。记者从湖南津湘汽车了解到，津湘汽车已抢先布局，有望构筑和形成包括银行信贷、融资租赁和证券融资在内的创新型汽车金融服务。未来一段时间内，以津湘汽车为代表的汽车流领域经销商将上演转型大戏。

湖南津湘汽车集团旗下的雷诺天和4S店。

抢滩融资租赁业

据了解，融资租赁业产生于20世纪50年代的美国，其后由于其本身所具备的诸多先天优势，在世界各地获得了快速发展。目前融资租赁在欧美发达国家已成为仅次于银行信贷的第二大融资方式。而中国自2008年以来，融资租赁业发展迅速，已在航空、船舶、医疗、印刷、工业装备、教育、建筑工程、港口等领域成为主流融资方式，并已助推相关行业持续、快速的发展。面向未来，融资租赁业作为一种创新型金融服务已成为中国大陆版图上的“朝阳产业”。

津湘汽车董事长范可风介绍，自2010年以来，融资租赁业在中国迅速崛起，全国注册运营的融资租赁公司有181家。过去3年，全国融资租赁业的市场总交易额约为7000亿元人民币，复合增长率超过50%，其增速呈几何倍增长，在金融行业中处于领先地位。

率先转型领跑“十二五”

对于未来，范可风颇有信心，他表示，在“十二五”规划的蓝图框架下，融资租赁业所依附的“土壤”——中国GDP在未来五年仍将保持较快增长。第二产业，即制造业，约占GDP的一半，这样的产业结构使以设备为依托和载体的融资租赁经营方法有了生存和发展的基础。其次，随着“十二五”规划的实施，中国城市化、工业化步伐的大力推进，新兴行业和装备制造业的快速发展，民生工程、保障房建设、中西部基础设施建设，以及“医改”、“教改”的稳步落实，与此相关的固定资产和新增设备的投资需求将持续增长，这也为融资租赁行业的发展带来了极大的发展机遇。

范可风向记者介绍，为了顺应发展，由湖南津湘投资有限责任公司和香港港丰亚太投资有限公司共同出资组建，成立弘高融资租赁有限公司，公司具有一支高水准、高素质的专业国际管理团队，必将融资租赁这一金融创新型的“朝阳产业”使其在湖南成为产业与金融的最佳纽带，打造成中小企业与融资的首选平台。弘高融资租赁公司将本着“团结、求实、专注、创新”的企业精神，以“诚信、专业、专注”的理念向社会各机关事业单位、中小企业及个人提供全方位、一体化、优质满意的服务，共同发展，共享丰盛。

6月份起，融资租赁购车已在集团内部8大品牌、16家4S店开展，业界高端品牌如奔驰、宝马、奥迪、保时捷等品牌已有部分成交订单，其它商用车对此业务也有所垂青。有专业人士称，未来一段时间内，以津湘汽车为代表的汽车流领域经销商的转型大戏即将在今年秋冬正式上演。

■记者 翟婧舒