

长沙“投币式”餐馆 买单“丰俭由君”

吃白食,当心被暴打。不过,长沙有一家餐馆,在那吃白食不会挨打,只要你不怕佛祖怪罪。

这是一家素菜馆,没有菜单,也无人收费,客人按照自己的心愿,爱给多少钱就给多少。这家店究竟赚不赚钱,又靠什么赚钱呢? ■见习记者 肖志芳

没有点菜单,餐费随意给

在长沙某房地产公司上班的韩韩在好朋友的推荐下,去了这家位于中山亭的素菜馆。两人选好位置坐下后便准备点菜,但餐馆服务员称“没有菜单”,问及价格,服务员竟说“自投心意,随你们给。”

看着韩韩吃惊的表情,店员解释,“我们这里不提供主动点菜,而是根据顾客的人数,以不浪费为原则配菜。没有菜价,无人收费,客人都是根据自己的心愿把钱投进功德箱。”顺着服务员指的方向,韩韩看到一个佛堂,里面有几尊佛像,显眼的位置有一个红色的功德箱,一名顾客正往里面塞了两张百元大钞。

据店长张小梅介绍,会所是由几位在长沙打拼的志同道合的朋友共同出资开办,餐馆推崇佛教文化。“无名付出,不以盈利为目的,意在为聚集在此的有缘人排忧解难,精神愉悦。”

两人三个菜,心意有“尺”度

随人自投心意,那么心意的尺度又如何掌控?其实,店主也给消费者的心意“画”了一把“尺”:大厅成本价50元/位,包厢60元/位。

韩韩两个人用餐,厨师配了三个小份素菜:青椒炒冬瓜、青椒菊花菌和干豉,另加一壶茶和两杯豆浆,以及一些糖果。虽然觉得这个建议成本价太高了,但由于在佛门之地,韩韩也只好把100元投进了功德箱。

市场上几块钱一斤的蔬菜,摆到餐桌上竟要上百元?张小梅给予的答复是,“会所里所有菜品都是益阳安化县的有机蔬菜,用的是植物油,因此成本较高。刚开始的时候没有建议价,慢慢地来的人越来越多,客人很困惑,不知道到底要给多少钱才合适,于是就估算了一个成本价供大家参考。现在大家一般都是按这个价给的钱。”

虽然店主称不以盈利为目的,但会所赚钱吗?

张小梅称,功德箱每天开一次,每月收入除去人工场租水电日常开支,所得盈利全部作为善款,并举办各种社会爱心帮扶体验行动与文化沙龙讲座等活动。收支明细、资助详情,每月在会所公示,并通过网络、微博及时发布信息。

“我觉得很值得啊,这里环境、服务都很好,喝喝茶、听听禅,偶尔还可以和师傅交流。”主张吃素且信佛的刘女士经常来这里用餐喝茶,并表示自己愿意花这个钱。

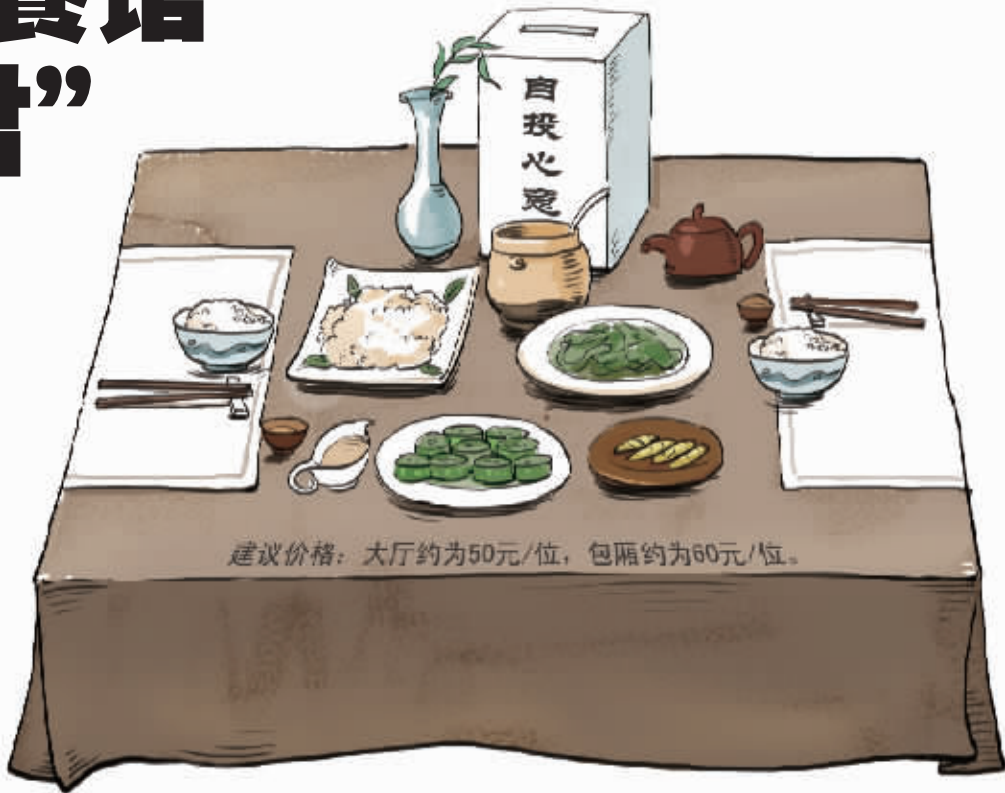
换一种途径赚钱,多一种形式行善

一壶清茶,一盏青灯;一出莲花,一尊如来。如此清净素雅的小居,在这样一个物欲横流、浮躁的年代独显气质,也给需要的人一方净土,片刻宁静。

“商场如战场”,这句话早已成了不争的事实,不管在哪个行业,争夺战处处都在上演。例如前不久京东的“微博营销”事件,出奇制胜成了商家们的又一高招。

明码标价,按价消费,再平常不过,然而自投心意的付款方式却打破常规,成就了另一种创新和尝试,当然这也源于它的特殊性。来素食会所的顾客不是信佛之人,便是素质较高者,他们只是为了找到了一个好的环境,吃一顿养生的饭菜,不是贪小便宜。店家也正是看到了这点,所以才敢尝试。当然餐桌上温馨提示中“按维持会所日常成本核算,大厅约为50元/位,包厢约为60元/位。”也给他们上了一份保险。名为自投心意,实则也有潜规则,以至于在那吃饭的人大多都是按上面的标准给钱。

商家瞄准商机,抓住市场的空白赚钱合情合理。也希望正如素食会所的负责人所言,拿出盈余多多行善。



■漫画/王珏



每月净利或上万

据调查了解,店长所称的有机蔬菜一般是普通蔬菜价格的3倍,公司员工除一名厨师外均为义工,因此日常开支并不多。记者粗略算了一下,会所大厅一共有4张桌子加上3间包厢,若每天30位客人,50元/位,日营业额为1500元左右,月收入保守为4.5万,除去每月5000元的房租费用,加上厨师工资以及食品原料费用,会所每月净利润上万。

据介绍,客人经常捐赠高档礼品在会所寄卖,寄卖后的所得费用归入会所作为慈善费用。会所也于今年7月创立了自己的禅茶品牌,并在会所进行推广与销售,而且标价不菲,大多上千元。



素菜馆的商道

随客人自己的意愿付钱,这可不是在每个店子都能实现的。要是碰到一些经常不给钱或者出手很小气的顾客,这个店怎么经营得下去?不过这家素菜馆不仅没有亏损而且人气越做越旺,它是怎么做到的呢?

为何成了“贵族宴”?

据业内人士透露,去素菜馆用餐的人一般不会在乎这点小钱。现在选择吃素食的大部分都是素质高、有一定地位和实力的人,吃腻了大鱼大肉,天然的素食反而成了最珍贵的饮食;而且现在生活水平越来越高,人们更注重饮食的健康和养生,我们的生活已经从温饱型向健康型、养生型发展,素菜馆就是迎合了大众的这种需求。

店长证实,“我们的客人都是以朋友带朋友的形式,大部分相对来说素质、条件都比较高,有些是居士和师傅,一般不会出现白吃白喝的情况。”可见,原本没钱才吃素,如今却成了“贵族宴”。

为何鲜见吃白食的?

素菜馆做得如此风生水起的另一原因或许是因为那一尊佛像。“建议成本价确实有点贵,但是这里推崇佛教文化,一般信佛的人为了表示虔诚,出手都不会很小气,尤其是功德箱设在佛堂里,面对着佛像,即使是不信佛的人也难免会有些压力,怕给钱少了不好意思。”有顾客表示,“他们就是抓住特殊消费者的这种心理,虽然打出‘无人收费,自投心意’,但是制造的浓厚佛教氛围让客人不得不给甚至多给。”

随便给钱为何出现在素菜馆?

素菜馆的利润空间较其他餐馆略胜一筹。一般餐馆菜品很多,且主要以荤为主,而相对来说,素菜的成本较低,其中的利润空间又上升了不少。

