

乡里人在青山绿水中过城市生活

科学发展
成就辉煌

——走进两型社会试验区

农民的钱袋子鼓得比城里人快,这是我省“两型”农民生活的真实写照。

数据显示,我省城乡居民人均可支配收入比由2009年的2.48:1降到2011年的2.08:1,长望浏宁四县(区、市)的经济总量均进入全国百强县,在去年首次超过长沙主城区。

1978年,安徽凤阳县凤梨公社小岗村率先点燃家庭联产承包责任制的星星之火,我国农村大地上迎来第一次蜕变;30多年后的今天,以两型社会建设为契机,既要金山银山更要绿水青山的新乡村在三湘大地蔓延开来。

■见习记者 潘海涛



宁乡县金洲镇关山村推进农民聚居化,为村镇发展腾出大量土地。记者 赵持 摄

【场景一】 土地流转后收入来源更多

2008年以前,莲花镇只是望城区面积最大、最“边远”的一个农村乡镇,而今平整宽敞的柏油大道穿镇而过,粉墙黛瓦的平房拔地而起,甚至城市居民小区常见的健身器材也在修葺一新的公寓楼下“安家落户”。

这都是土地流转的功劳,莲花镇党委书记杜湘晖难掩内心喜悦地说,“以立马村为例,过去立马村家家户户种水稻,土地流转后收入与种水稻的收入相差无几,更重要的是农民成为‘自由人’,还能抓其他收入。”目前该村土地流转率达到99.5%,今年该村的人均收入有望达到1.2万元,除了租金和薪金,有的还有“股金”收入。

2010年6月,天泉科技与当地农民合资成立了天泉蔬菜种植专业合作社。农民按

1000元每股入股,每年按12%的比例获得固定收益,收入不足部分由天泉科技“保底”。

在地里卷草毯的一位张姓农民说得更为具体,“一部分农民可进城打工,不愿进城的农民也可到流转土地上当工人,月工资1600元到2000元,最高的一年可拿到4万块钱。”

【场景二】 在广州工作的儿子返乡当农民

从长沙市区驱车往东半小时,金洲大道旁,亲近自然的山水之趣、江南水乡式的城镇群落,就是关山村。走进一家挂着“望月轩”招牌的农家乐小院内,61岁的杨碧桃老人满面春风地快步迎上来。这里一天之内曾招待过18个国家的游客,去年纯收入是18万元,今年还要看涨。

谈起自己生活的变化,杨老感慨不已,几年前为了给自己的孩子凑齐大学学费,

他几乎跑遍了全村,而今在广州一家律师事务所当律师的儿子,去年主动辞掉工作,返乡当起了农民,用杨老的话来说便是,“现在城市的生活哪比得上农村的日子”。

对于关山村的村民来说,幸福来得并不突然,关山村的每一个动作,都掐住了农村发展瓶颈的“七寸”。近年来,关山村新增耕地1900多亩,节约建设用地近400亩,吸引市场投资30多亿元,解决了“建设资金”难题;流转土地4000多亩,形成葡萄、茶叶等4个千亩级基地,迈上了现代农业发展道路。

【场景三】 垃圾分类让农村媲美公园

长沙县果园镇是中国现代戏剧奠基人田汉的故乡,镇上的经济状况并无太大亮点,然而街道的整洁程度却让人耳目一新。驱车在该镇走马观花一趟,从镇上到村组,家家户户门前都放有垃圾桶,房前屋后基本见不到垃圾,犹如在公园里穿行。

“一粒废电池可毁了一亩田,一个农药瓶能坏了一塘水。”该镇居民罗国华谈起垃圾分类处理时头头是道。他告诉记者,通过两年的宣传推动,现在乡亲们不再将废塑料袋、鸡鸭毛等四处乱扔,家园恢复了往日山清水秀的模样。

2008年,全国首个农村环保合作社在长沙县果园镇挂牌成立,该镇生活垃圾首先由农户进行分类,自行处理可降解垃圾,不可降解的工业类垃圾扔进垃圾桶后,由保洁员上门收,把可回收的变卖掉,不可回收的进行压缩处理,通过上述方法,农村生活垃圾中只剩下10%左右的不可利用垃圾送到垃圾场进行填埋。

李文食品打造10万吨果蔬加工基地,邵阳脐橙罐头热销美国、加拿大

昔日果子烂在地里,如今“换妆”远嫁海外

科学发展
成就辉煌

——走进重大项目和重点工程

往年,每逢水果丰收,邵阳新宁、武冈的农民却高兴不起来:因为交通不畅、喊不起价,果农干脆要购买者自己去山里摘,再按几毛钱一斤贱卖;大部分果子甚至只能烂在地里。

看到这一切,端了多年外贸“铁饭碗”的李文坐不住了。他毅然辞去公务员的工作,成立湖南李文食品有限公司,带领农民致富。

如今,当地农民再也不用为水果丰收而犯愁。李文的公司专门从果农手里定向高价收购水果,再进行罐头食品深加工,产品远销美国、加拿大、日本、韩国、欧盟、东南亚等国家和地区。

看到果贱伤农,他砸掉“铁饭碗”

8月6日,记者来到了离李文食品有限公司2公里远的果蔬加工建设基地。

“这一片足有200亩,以后就是我们的加工厂房。”公司总经理赵伟初指着被铲得平整的地块说,那里原有5个山头,现在被“啃掉”了4个半。

在赵伟初眼里,公司创始人李文的创业经历颇具传奇色彩:李文曾是邵阳市粮油公司的经理,后被调到新邵县外贸局,长期从事外贸工作。2003年,他扔掉手中的“铁饭碗”,创办湖南李文食品有限公司,2004年国有企业改制,又整体收购了原邵阳市罐头食品厂。



工厂生产旺季时安排4000农民工就业。

通讯员 王跃德 摄

而用李文自己的话来说,“下海”更是为了实现自己的创业梦想,更是因为想帮父老乡亲一起致富的情结。邵阳是农业大市,果蔬品质优良,而因为交通、储藏等原因,新宁、武冈等地的优质脐橙等水果往往卖不出好价钱,大片大片烂在山里。“从那时起,我就想搞一个生态绿色的食品公司。”李文认为,对产品进行深加工、提高附加值以后,销路自然不愁。

产品远销海外,1.3亿建果蔬基地

如今,李文早已圆梦。

李文食品有限公司主要经营农副产品深加工与销售:果醋类、食品罐头、盐渍菜加工、制罐制袋、来料加工、国内外物资贸易等。2010年6月,李文与世界500强可口可乐公司洽谈,双方具有合作意向,公司新上3万吨橙汁生产线项目,完成

后生产规模可达10万吨果蔬加工,总投资12870万元,预计在2015年建成。

“糖水橘片主要销往欧美市场,甜酸藟头销往日韩,辣椒酱等其他蔬菜产品主要销往国内市场。”赵伟初欣喜地称,现在产品市场行情很好,这都得益于公司与农民成了利益共同体。他介绍,公司通过统一供种、统一标准、统一技术、统一收购的模式,施行定点、定产、定质、定保护价等方式,一边保证产品的质量,一边保护农民的利益,避免果贱伤农。

目前,公司与英、日、韩等国际跨国集团公司建立了良好合作关系,与华中农大、湖南农大、湖南农科院、省农产品加工研究所、邵阳学院建立了长期产学研协作关系。通过引进、吸收和自主研发等手段,果蔬加工能力达到3.5万吨/年。

■记者 赵伟 通讯员 王跃德

展望

力争5年后上市

目前,公司发展存在一定困难。如生产规模扩大,造成资金链紧张;食品企业属于劳动密集型,现在招工难度加大;与浙江一些大企业相比,公司出口不具有其独特的地理优势,所以增加了外贸成本。但是,对于这一切困难,李文表示有信心克服或弥补。

他透露,公司未来除了生产果蔬以外,还将做一些休闲食品,将鲜果出口作为公司未来发展的大战略,力求公司以后每年产值达到10亿元,5年后争取上市。