

今天起,国美1700多家实体店共同“抗价”京东

国美家电售价至少比京东低10元



国美线上线均降价

京东向国美、苏宁“开炮”,对于这种做法,张仁勇直言:“京东就是通过微博的形式,来实现促销的目的。”

“其实线上为了宣传,价格已经拉低了,京东压低价格,却没货供应给消费者,还向竞争对手挑衅说我价格比你低的行为,其实也是在打乱供应商的价格体系。”张仁勇表示。

而由于京东的“乱价”,国美也将借此机会进一步提升产品的性价比,实行线上线下同时降价。

价格比京东至少低10元

8月17日,湖南国美门店的价格将与

全国1700多家门店一样同时降价,利用集团整体的采购优势,势必将价格优势进行到底。

张仁勇表示:“为了与国美商城共同对抗京东,湖南国美会组成专人团队,及时跟踪网上京东价格信息,并与网上商城共同‘抗价’京东。”

这是一次目标明确的战争,“湖南国美与京东大家电有重合的型号,且京东有货,湖南可以买到,这样的产品,湖南国美绝对要比他便宜至少10元。”张仁勇明确提出。

目前,湖南国美也正在加紧做价格比较。

张仁勇表示:“明天,大家可以来国美看看家电的新价格。”

链接



8月15日,京东商城CEO刘强东一句“保证所有大家电产品比国美、苏宁便宜至少10%以上”,彻底“惹毛”家电连锁巨头国美电器。

8月16日,国美扔出一枚重磅炸弹,宣布从8月17日起,国美全国1700多家门店及网上商城同时降价,保持家电龙头企业在价格上的大优势,共同围剿京东。

“我们针对的目标很明确,就是打京东。”8月16日,湖南国美电器有限公司总经理张仁勇表示。

■记者 杨迪

商务部:3000家重点零售企业销售额7月同比增长7.8%

商务部8月16日公布数据显示,据商务部监测,3000家重点零售企业销售额7月份同比增长7.8%。汽车销售增速加快,食用农产品价格涨势回落。

此前国家统计局统计数据显示,7月份,全国实现社会消费品零售总额16315亿元,同比增长13.1%;扣除价格因素,实际增长12.2%,比去年同期加快1.7个百分点。1-7月,社会消费品零售总额114537亿元,同比增长14.2%,扣除价格因素,实际增长11.3%。

商务部监测显示,吃穿类商品销售保持较快增长。吃类商品销售额增长11.4%,穿类商品增长8.5%。

汽车销售增速加快。汽车销售额增长11.9%,涨幅比上月扩大7.3个百分点,比去年同期扩大9.5个百分点。据中国汽车工业协会统计,7月全国汽车销量同比增长8.2%,比去年同期加快6.0个百分点。

家具销售较为平稳。家具销售额同比增长3.0%,涨幅与6月持平。



网上比价 店内下单

1700家门店全场电器直破网价

活动时间: 8月17日全面启动

8月25日 侯家塘店 盛装开业

财富增值 预存 **20变200**

北欧 触屏电烤箱
199元

海尔 20L微波炉
299元

天语 E619
双摄像头双待 3.5寸屏/800正式
电信CDMA新价 **199元**

三星 i779
双摄像头双待 4.0寸屏/1600万像素 Android os 2.3
电信CDMA新价 **1531元**

宏碁 E1笔记本电脑
Core i3处理器 14" 16GB
2999元

惠普 CQ43-414
酷睿2-3530M 4GB内存 320GB硬盘
2199元

康佳 32寸液晶LED
节能护眼
1388元

长虹、康佳 35寸液晶LED
2288元

海尔 216升三门冰箱
双门冷藏 三门冷冻 抗菌内胆·保鲜保湿
1899元

西门子 5.2公斤滚筒洗衣机
变频电机1700转 多种洗涤程序
2398元

伊莱克斯 1.5匹冷暖空调
变频省电 节能环保
2399元

尼康D90
1230万像素单反
6149元

本版广告图片仅供参考,所售商品以实物为准,广告中的活动,部分品牌型号不参加,特价机、批发、工程机不参加活动,礼品、现金卡、特价机、赠品数量有限,售完、送完为止,活动细则详询店内工作人员。

有国美·生活美 **25** 国美为您 节省每一分钱

低价 明码实价,更便宜、更实惠,16天差价退还。

贴心 体验式购物,30天质量问题可退货,提供更省钱的购物方案。

保障 99天质量问题可换货,提供长期售后服务,20万专业服务人员。

全国服务热线 单位采购电话 400-811-3333 0731-88181582