

跳水皇后高敏卖包,足球明星邵佳一卖母婴用品……

# 运动员退役后热衷跨界当“掌柜”

■记者 未晓芳 实习生 邵林楠

不少运动员退役后如果不能像林丹、刘翔那样当上“广告天王”,也会搞点副业,充实自己的钱包。记者发现,目前有15位体育明星在淘宝上开起了网店,包括跳水皇后高敏、足球明星邵佳一、原国家篮球队主教练王非等。

奇怪的是,这些明星多“脱离主业”,卖的商品与自己曾经从事的体育活动关联度不大。不过,体育明星店生意不如娱乐明星店火爆。

## 跨界开网店 各显神通

第24届和25届两届奥运会女子跳水三米板金牌得主高敏,卖的不是跟跳水有关的用品,而是开起了一家专营时尚女包的网店,风格定位在时尚的都市白领。足球明星邵佳一的淘宝店则是主营母婴保健品,他本人也是亲自上阵,担任自己网店的模特;而另一位足球明星王大雷和篮球明星朱芳雨涉足了时尚界,其中朱芳雨销售时尚休闲鞋,而王大雷则主打英伦风服饰,不仅在自己网店的首页亮相,更直接打出“王大雷带您穿出男人风范”的广告语。

更令人意外的是,2010年初退役的足球明星隋东亮,开了一家专门销售大闸蟹的网店。只有原国家篮球队主教练王非的网店最紧靠“主业”,他开了一家专门销售篮球用品的网店,也直接起名为“王非篮球旗舰店”,销售各种带有“王非”商标的产品。

★**点评:**体育明星之所以“跨界”经营,跟体育器材受众面窄有关。艾瑞咨询分析师苏会燕认为,体育器材面对的人群更窄,而包包、服装是网购最大的品类。从这个角度看,体育明星是很有商业头脑的。他们开店借助的是自己的知名度,知名度之下,粉丝对其所售品类的要求会更高。

## 生意不如娱乐明星

体育明星开店自然比普通人有优势,自己的名气和影响力就是店铺的金字招牌。但是,从店铺的信用累积、成交数量、收藏数量等数据来看,体育明星网店整体经营情况不如娱乐明星。

对比之下,娱乐明星的宣传和推广上都更胜一筹。如杜海涛的小店,今年6月杜海涛的店铺“熊先生”一上线,就得到圈内好友微博友情转发,上线当日就卖出4500件商品,24天就冲上了皇冠。

★**点评:**体育明星不如娱乐明星会做生意。长沙网创电子商务有限公司CEO任双说,淘宝网虽然整体流量大,但商家很多,竞争很激烈。普通网民开网店的也很多,但死亡率非常高,究其原因就是没有推广。这一方面,在没有专业推广团队之下,娱乐明星本身整体的策划、炒作水平远高于体育明星。



资讯集装箱

## 湖南游客去伦敦 可在广州免费住一晚

本报8月9日讯 记者今天从南航湖南分公司获悉,由于近期前往伦敦旅行的需求旺盛,南航决定从10月28日开始,广州-伦敦航线由每周3班增加至每天一班。此外,湖南境内的旅客经广州前往伦敦,南航可提供免费住宿一晚。

■记者 唐能 通讯员 易浩

## 周六橘洲焰火 上演《湘江赞》

本报8月9日讯 记者从长沙市旅游局获悉,本周六晚八点半,长沙橘子洲周末音乐焰火晚会将为市民奉上一曲焰火版《湘江赞》,将分为《美丽湘江》、《英雄湘江》及《辉煌湘江》三个篇章,带您领略湘江北上的流光溢彩。

■记者 唐能

## 2015年,1250亩建设用地 即可为湖南创造1亿元GDP

本报8月9日讯 近日,湖南省国土资源厅下发了《关于落实单位国内生产总值建设用地下降目标的通知》,“十二五”期间,湖南单位GDP建设用地下降率为31%,2015年末单位GDP建设用地规模控制在1250亩/亿元。省国土厅相关人士表示,将促进各项建设少占地、不占或少占耕地,坚决落实单位国内生产总值建设用地下降目标。

■记者 肖祖华 通讯员 万波 郭宏

链接

## 刘璇、朱启南也准备开店

虽然目前体育明星店铺都在起步阶段,但想要踏足这个领域的运动员已经接踵而至。淘宝新店工作人员透露,体操女王刘璇、射击冠军朱启南、篮球明星王治郅、巴特尔等近百位体育明星都有意向开淘宝店,目前正在接洽当中。

记者手记

## 明星开网店是把双刃剑

对于网购,明星一直具有王牌效应。哪怕只在商品描述中植入“明星同款”、“明星狂粉”等明星元素,网店掌柜都能赚得盆满钵满。如果明星自己开店,关注度可想而知。

和“轻车熟路”的娱乐明星相比,退役后的体育明星似乎更需要网店这个生计。最近一两年,体育明星开网店,发展到了一种全新的商业模式,拉拢体育明星与第三方企业合作开店,成为平台商乐此不疲的事业。但是,要把现有知名度折现成真金白银需要很多套路。

平时沉默寡言的丁俊晖就很聪明,他开了家“丁氏紫砂”淘宝店,第一时间在微博上帮忙吆喝:“这是我老爹管的淘宝店,老爹你还能再时髦点嘛?”这条微博吸引了不少客流量。

网店对于明星来说,几乎没有成本,包装运作得好,赚钱比普通网民容易得多。相反,产品没有亮点,质量问题不断,服务态度也差,输掉的就不仅是一个网店,更是体育明星的光辉形象。因为,粉丝有限,众多的购物者不会冲着明星,而忽略购物中的“短斤少两”。

## 经济信息

### 今日,“四大名铺”铺铺有惊喜

——和府店、大华店、东塘店、侯家塘店四大店庆启动

“年中庆的机会错过了,十一长假还要远着,要买家电怎么办呢?”即日起,湖南国美星城“四大名铺”——和府店、大华店、东塘店、侯家塘店,启动店庆活动。

#### “51秒杀”短信获200元套券

消费者购物最关心的不外乎“价格”,而此次“四大名铺”店庆活动所推出的优惠活动更加凸显,所以,消费者可趁着这一波店庆活动,根据之前发送“51秒杀”短信所获得的200元套券,消费者凭套券到四店购买冰箱、洗衣机、厨卫、空调、彩电、3C单件满额即可抵现使用,并且此套券还可与其他活动同时进行。湖南国美电器总经理张仁勇介绍,本次店庆活动,各大厂家也投入了大量的让利资源。

#### 积分疯狂送 最高达2000元

积分活动是国美今年夏季几轮促销的主要回馈方式,它使赠送活动更加明了、直观,消费者在购买家电的同时,可以实实在在地享受到。

另外,在8月10日到8月12日活动期间,消费者到湖南国美四大店购买冰箱、洗衣机、空调、彩电、厨卫,不同品类两件以上满3666元送500积分,全场最高可获赠2000元积分(1积分=1元),购买全场任意商品可直接抵现使用。

**购物发票满额 可抽取NEW IPAD大奖**

8月10日-12日活动期间,消费者购物满额即可凭发票抽取大奖,且奖品数量有

限,抽完即止:一等奖:NEW IPAD(需缴纳20%个人所得税);二等奖:电饭煲;三等奖:电风扇。

同时,这也是湖南国美推出的价格优惠

外的实物优惠,让消费者在享受超低价的实惠外,更能享受到国美送出的回馈大优惠,让湖南国美成为消费者舒心购物的家电商所。

## 中国体育彩票开奖公告

排列3、排列5第12215期 本期投注额19139392元 22选5第12215期 本期投注额:1642096元

排列	中奖号码:038	投注类型	全国中奖注数(注)	单注奖金(元)
3		直选	22126	1000
		组选3	0	320
		组选6	24393	160

中奖号码:02 05 08 13 15	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	30	15295
二等奖	2711	50
三等奖	42044	5

注:开奖信息以湖南省体育彩票管理中心正式公告为准  
开奖信息查询:湖南体彩网 www. hntcai. com

湖南省体育彩票管理中心  
2012年8月09日