

《竹草席更疼人,麻将席“凄凉”出局》后续

益阳凉席店卖的多是浙江货,委屈的益阳竹子如何再挺直

# “眼中无竹”才能“胸有成竹”

“看不见”竹子的产品,才是竹产业的未来方向

麻将凉席日薄西山,益阳竹产业似乎也到了“纠结”时刻:记者近日走访时发现,长沙街头的益阳凉席专卖店里,近七成产品都是“浙江制造”。

在全国十大竹乡中名列前三的益阳,凉席产品销量曾经占到全国的半壁江山,麻将凉席更是排名第一。如今为何本土商家和消费者要舍近求远呢?

事实上,益阳凉席曾引以为傲的原料和产业优势,早已被浙江安吉赶超,益阳竹产业的发展瓶颈已经凸显出来。

■记者 未晓芳 实习生 邵林楠



凉席产自浙江。长沙市场大多

## 市场怪相

### 益阳凉席店多是“浙江货”

“清仓处理,一顿乱卖”,打着红色醒目标语的益阳凉席店,是当年长沙人最常见的夏季风景。超市里一两百元的凉席,在这里砍砍价也许几十块钱就能买到。

长沙金苹果大市场外的益阳凉席店,依旧在清仓处理。老板姓王,是益阳人,在长沙卖了五年凉席了。记者看到,店内约三分之二的产品是草席、藤席和竹条席。奇怪的是,这些凉席基本上都贴着“浙江安吉”的标签,是浙江货。店里也有少量的益阳麻将凉席,标价598元的春龙麻将席,现在只卖278元。

王老板说,近几年,浙江安吉等地生产的竹条席、藤席大量进入市场,这些凉席种类多、花样更新快,“价格还更低,品质也更好,消费者眼光自然就跟着转变了。”王老板解释称,这种情况对益阳凉席产业造成了很大冲击。

随后,记者在长沙各大超市调查也发现,益阳产的凉席产品很少,基本都来自浙江、福建。

## 曾经辉煌 直销店遍地开花

益阳竹业在新中国成立初期就享誉全国。温家宝总理题名的“楠竹之乡”更是让益阳桃江全国闻名。据不完全统计,仅桃江县发展各类竹业的企业就有2000多家,产品400余种,农民收入有30%来自于竹产业。益阳凉席店也曾经在各大城市的街头巷尾遍地开花。据2011年的数据,仅在长沙一地,“益阳凉席”直销店就不下200家。

如今谈起益阳凉席产业,益阳竹产业协会筹委会张维却用了“哀其不幸,怒其不争”八个字来形容。

张维对于益阳凉席产业有着特殊的热情。最近一年,他走遍了益阳桃江、赫山等凉席主产区,认识了四、五百位凉席经营者。在他看来,益阳以凉席产业为代表的竹产业看似在迅猛发展,其实发展瓶颈已经凸显。

## 较量败阵 小作坊生产、原材料瓶颈凸显

在与浙江安吉较量中,益阳凉席之所以败下阵来,产品结构单一、技术含量低是重要原因。张维说,早在2002年,浙江的竹制品品种就达4000多种,并组织大型企业去国外学习先进技术、引进先进设备,而益阳的竹制品基本停留在初加工阶段,主要是凉席和竹夹板,同一吨原材料生产的成品价值远低于江浙一带企业。

原材料瓶颈也是重要原因。张维在一年多的走访中发现,因为前几年冰灾,益阳部分毛竹生产基地被破坏,加上这几年凉席产业的扩张,益阳已经出现了原材料

竹片不能自给现状,很多生产户在旺季都无米下锅,只能高价买原料。而在十大竹乡之末的浙江安吉却早在2007年与福建、湖南、江西等产区建立了数百万亩的毛竹供应基地关系,缓解了原材料供应不足的潜在风险。

益阳为数不多的凉席品牌春龙竹艺总经理刘春龙也感到了危机。他认为,小作坊生产模式是无品牌、原材料浪费等一切问题的根源。的确,益阳满地都是不足200人的小凉席作坊,在浙江安吉,已建成竹产业工业园近10个。

## 展望未来 产业整合与规划势在必行

张维说,去年此时,他与几位学经济学的好友成立了益阳农民竹业专业合作社,当时的设想是希望通过统一采购、生产、研发,最终打造品牌、壮大益阳凉席产业。但一年过去了,效果却并不理想。

说服企业入社,在张维看来,是最难的事,“多位经营者都喜欢单打独斗,满足于眼前的小利润,小农意识浓厚,很难改变。要让他们改观,必须要让他们看到效

益。但这不是一个合作社就能做到的。”

如今,张维联合了益阳多位有想法的经营者,正在筹备益阳竹业协会,准备8月底正式成立,将整合益阳的竹业资源,做大做强这一产业。张维认为,通过研发,日益提高竹产品的附加值才是未来的发展方向,“看不到‘竹子’的产品,竹液洗发水、竹纤维等都是比凉席更有潜力的市场。”

## 经济信息

### 低分考生复读成功的福音

罗志明382复读,今年523;李梦男450复读,今年586;许名炬397复读,今年529;周志雄451复读,今年558……是什么原因创造了这样的涨分奇迹?带着疑惑,笔者采访了这群涨分“黑马”。

学生们认为,他们复读的成功,和严格负责的班级管理是分不开的。“我们老师都是五点多起床,十一点多才休息!”“我们很多同学都是第一次离开家,但班主任给我们营造了家一样的班级氛围,既严格又温馨。”“我们每天试卷很多,每节课老师们都会精心准备不少资料。”复读的这一年,他们不仅磨炼了意志、提升了学习品质,而且考取了

理想大学。

学生们说,老师们的指导让他们获益匪浅。联生老师对他们进行弱科辅导、学法指导、心理疏导、做人引导等全方位的帮助;教师全职全天辅导让他们随时能找到老师答疑;培优辅弱让他们弱科变强、优科更强;典题整理让他们学习更有针对性……华鑫完善的教学管理制度是学生复读成功的有力保障。

网址: <http://www.cshxdc.com>

招生热线: (0731)88828656  
88828589 13875996619  
18073137899

### 白云边酒系列报道之八 岁月勾沉白云边

荆楚文化所绽放的瑰丽光泽令人心动,其酒文化更是以其别样的魅力散发出沁人的芳香,领跑中国浓酱兼香型白酒的白云边酒,其绵延数千年的发展轨迹,更可印证华夏酒文化的源远流长和博大精深。

白云边所推出的年代酒,正是经越往事风月之上的尊享呈现,正是岁月勾沉历史回响的文化演绎,她让我们无尽地回味五十年代新社会的精彩与激越,尽情地释放七十年代山河一片灿红的

苦闷与伤痛,感怀八十年代改革开放的开阔与憧憬,体验九十年代道德、金钱、爱情、价值的全位刷新与嬗变,其所散发的独特的岁月芬芳,既有“对酒当歌,人生几何”的感叹,又有“气吞万里如虎”的豪情。

岁月勾沉,暗香浮动,走过一个岁月的我们,经越往事情感的洗濯和融合,一定会拥有一种白云边的气质,对未来的日子,也就一定会拥有科学发展的憧憬了!(集5期原件,于10月1日前到秦皇食府各门店,兑价值18元的白云边150ml酒一瓶,共计1000份。团购热线:0731-88860399)

### 国美商城提升满意用户体验收集用户建议

据悉,从8月1日开始,国美电器网上商城正式启动会员用户“建议搜集令”活动,并通过以积分赠送的方式,直接奖励所有提供合理化建议被采购的会员用户,确保为网购用户提供优质低价的商品与快捷专业的服务,通过多重举措打造升级服务体系,全面提升用户满意度。

另外,在8月1日至8月10日活动期间,国美网上商城(以下简称国美商城)将针对用户发送至service1@gome.com.cn官方邮箱中的所有有效意见建议,设立10、30、50积分及上不封顶的多个奖励级别,1个积分可兑换商城的1元购物红券,积分兑换比例为1:1,此红券在购物时可直接抵用现金,没有购物金额限制。

同时,“此次开展征集合理化建议的会员互动活动,将成为国美商城提升用户体验的又一特色服务,我们会持续并坚持推行下去。”国

美商城呼叫中心负责人叶石砚表示,国美商城一直围绕“心服务新体验”的理念,倾力打造专享式会员服务,致力为网购消费者提供真正低价正品与专业服务,改善售前、售后服务质量,提升用户体验是国美进入家电网购市场以来一直努力的方向。

据了解,此次活动旨在改进和完善用户购买、支付、售后服务等流程在内的多个环节,通过搜集用户合理化建议使商城服务更加贴近用户,从而完善用户的购物流程和购物体验,并最终达到提升用户满意度的目的。

另外,国美商城相关负责人表示,国美商城在确保全网低价优势的同时,在物流配送、专业服务、售后等竞争优势方面继续加强,着力打造满意网购体验,确保网购消费者价格服务双重满意。

### 中国体育彩票开奖公告

排列3,排列5第12208期 本期投注额19334034元 22选5第12208期 本期投注额1668696元

中奖号码:7 5 7		
投注类型	全国中奖注数(注)	单注奖金(元)
直选	7733	1000
3组选3	8362	320
3组选6	0	160
中奖号码:7 5 7 1 3		
奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
5一等奖	28	100000

中奖号码:02 05 09 12 18		
奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	20	22646
二等奖	2842	50
三等奖	44528	5

短信查询体育彩票开奖号码,移动发 CP 到 1066125666,小灵通发 CP 到 10661256,联通发 CP 到 10621956,包月定制 6元/月,咨询电话:0731-84429019。

注:开奖信息以湖南省体育彩票管理中心正式公告为准  
开奖信息查询:湖南体彩网 [www.hnticai.com](http://www.hnticai.com)

湖南省体育彩票管理中心  
2012年8月2日