

**引言：“煤老板卖手机！”巨兽终结手机行业暴利的大旗！每台手机只赚十元的价格！将手机这个传统意义上的高科技产品变成了“白菜”的价格，短短一年时间在全国狂开3000家手机工厂店，听到之处无不宣泄了一股股抢购的狂潮。让每个得到实惠的消费者都笑逐颜开。也让中国这个占世界人口的国家，手机的普及速度从高端人群走到了寻常百姓，从城市走到了农村。尼彩——正以行业亘古未有的蓝色风暴席卷全国的每一寸土地。2012年6月22日，尼彩半年开仓待惠月正式启动，上一款明星热销机型也将以最低的市场价格发售，同时更有价值的豪礼回馈广大的消费者！每卖出机型数量有奖，心动不如行动，您还在等什么……**

# 蓝色风暴强势来袭 尼彩手机六月开仓特惠

**抢购时间：6月22日——7月2日**

A photograph showing a large group of people from behind, looking into a store window. The window has a prominent sign that reads "Leather Hand-sewn Shoes Only 100 Yuan". The scene suggests a busy shopping area or a promotional event.

**代言尼彩，大兵有话要说**

我是被尼彩手机“逼”生了！当记者问及大兵为何代言尼彩手机时，大兵丝毫不

没有编组对局形式的  
机器模式的赞誉。

“我绝对得不到399元的手机有这么多的功能，可以毫不夸张地说，魅影手机性价比绝对位居第一！”

大云还“见包叔”说白己在长沙的演出门票仅为20元，但每场演出都是人满为患，而像“萃具时代”一元，却引得全国各“个”一显身手想亡观她作品的艺术家！所创作，自一辅导。

样的尼彩手机只要399元，却引得全国各地排队抢购！“我是一个一直努力想让观众花最少的钱看到最好作品的艺术家！所以，我的画作都是自己创作，自己编导。

自己摸出、自己和的汤匙，这好比是尼彩手机工厂门店等于机厂“直销”，没有代理费和中间环节，当然性价比高嘛！所以我也不敢评价，尼彩手机是全世界性价比最好的手机！”

卖手机，“煤老板”要称霸

“我们要用3到5年的时间，实现苏宁20年的跨越式发展之跨，让犯彩工厂店成为最具性价比的手机连锁终端店，使苏宁成为手机行业亚马逊、国美！”新闻发布会上，“深喉报”卢亮诚面对全国近百名记者首次道出惊人语“旗下毁狂”！

“传统的手机销售模式，是采用层层代理。一部手机从厂里出来，至少还要经过全国总代理、地区总代理、省代理、市代理、县代理、五大道营销点体系逐层加价带来的后果就是一台手机最终到达消费者手中的零售价，比出厂价翻了几番。”刘

洪波解释，确保尼彩“裸价”的关键，则是他们砍掉所有中间环节，在手机行业开辟了一种前所未有的“直销盲营”的新销售模式：通过规模化生产，发掘人工生产成本；通过工厂直营，砍掉所有中间环节，极大压缩销售成本；通过“只赚10%”的薄利多销的经营理念，最大限度让利于消费者。如此三管齐下，使得一款手机仅按市场同类产品三分之二多点的价格问世。

“打造中国性价比最好的手机是尼彩日的梦想和信念。而我们不断地对产品升级、更新，满足市场需求则是尼彩最根本的核心！”卢洪波表示，尼彩将进一步学习乔布斯将iPhone升级到3.1、4.0、4S的精神，狠抓四个升级：产品升级、质量升级、店面升级和管理升级。“未来3年，我们将在全国布局10000家尼彩工厂店，让老百姓都能够在上又好又便宜的手机是尼彩坚定不移努力方向！”



抢购热线: 0731-82917799 400-677-0007

智能手机工厂店：长沙市黄兴南路步行街森和大厦一楼（小古道巷口）