

金融新体验

ICBC 中国工商银行

随着银证合作的不断加强,第三方存管的功效越来越凸显。那么,如何理性选择银行开通第三方存管业务,才能既避免错失股市的投资机会,又能在轻仓彷徨期充分利用闲置资金呢?

■见习记者 肖志芳

股市不太安全?总有一招稳赚

网上银行能买基金,证券公司也能转购银行理财产品

短期理财产品收益是活期的4倍

【案例1】

陈茜是长沙市某公司的白领,手上有一笔50万的闲置资金,她在财富证券开了一个户,学着炒股。去年国庆小长假,她听人介绍说现在证券公司都是和银行合作,采取第三方存管的模式,双向发起,能在证券端发起转账,也能在银行端发起转账,十分便捷。于是她把这笔钱拿去购买了工行的一款理财产品灵通快线,7天到了交易日便又赎回。

令她惊喜的是此款理财产品的年化收益率是1.8%,短短7天的时间收益达到了:500000×(1.8%÷360)×7=175元。对比了一下,若当初没有把这笔资金用来购买理财产品,而证券的资金账户是活期利息,7天的收益是500000×(0.4%÷360)×7≈39元,买理财产品的收益是活期的4倍多。“在保证资金灵活性的同时,还能获得额外的收益”,陈茜喜出望外。

支招

利用第三方存管 小长假也能赚一笔

据工行湖南省分行机构业务部银证业务客户经理陈武透露:“很多投资者利用第三方存管的模式,在小长假把证券账户的资金转到银行购买短期理财产品,等到了交易日再赎回,以获得短期利益的最大化,这是一种很好的理财方式。”

银证互通,大额贷款也能轻松搞定

【案例2】

顾鑫是长沙某公司的老板,前段时间在财富证券购买了一只近5000万元资金的股票,最近临时需要一大笔资金,加之买的这类定向增发的股票一年内不可

抛售,资产固化让他心急如焚。工商银行湖南省分行了解到情况后,在以股票作为质押物的前提下,迅速给顾鑫发放了股票质押贷款,一解其燃眉之急。

支招

网上银行也能成为 购买基金的安全渠道

“工行的网上银行和电话银行为客户提供了便利、安全的基金购买渠道,银证合作是大势所趋。”据财富证券公司经纪业务总部理财规划师刘晖介绍,目前,财富证券已与工行200多个网点对接,将一起打造金融超市,为客户提供更多的便捷。



第三方存管业务为理财者提供贴心服务。

证券账户资金变动可随时在银行查询

【案例3】

“现在,交易结算资金交由第三方存管银行统一存管,保证金由银行和券商双重信用作为保障,心里踏实多了。”老股民李建国告诉记者,他在证券公司保证金账户上的资金变动情况随时都可以在银行柜台查到,这样既方便又安全。

支招

第三方存管保证客户资金安全

据工行陈武介绍:“目前证券交易结算资金普遍采用第三方存管模式。客户可以在银行端(银行柜台或者网上银行银证业务)查询到自己在证券公司保证金账户上的资金变动明细,使资金运作更加透明。”

名词解释

第三方存管

拿证券交易中的第三方存管来说,它是指委托存管银行按照法律、法规的要求,负责客户资金的存取与资金交收,证券交易操作保持不变。

ICBC 中国工商银行
工银财富理财专家团队
理财热线: 95588

金融资讯

北京银行绿色信贷成节博会大亮点

近日,第四届节博会在长沙红星国际会展中心完美落幕。除了节能企业充分展示了其在节能领域取得的新成果、新技术,绿色信贷成了此次会展最大的亮点。

陈总是湖南某家节能服务公司有关项目的负责人,近期,公司开展的风机变频节能合同能源管理服务项目存在500万元的资金缺口,由于没有有形抵押物,融资遇阻,公司陷入两难境地。正值陈总焦头烂额之际,他在此次节博会上了解到北京银行推出了一款“节能贷”,接受未来收益权质押模式,他顿时眼前一亮,立马跑过去咨询。

据北京银行长沙分行中小企业部客户经理张婵介绍,“节能贷”是北京银行为节能企业量身打造的一款信贷产品。它创新了担保方式,采取未来收益权质押,并辅助其他担保方式,予以组合担保;同时与EMCA合作,为其会员企业提供信贷资金;并结合合同能源管理市场模式,根据企业实际用款期限,发放超过一年期以上的中长期贷款。

了解到情况后,陈总喜出望外,觉得企业符合申请“节能贷”的条件,立即向该银行提出申请。北京银行长沙分行核实情况并实地考察后,最终顺利为企业发放500万

元项目贷款,解决了企业资金紧张的局面。

据悉,北京银行长沙分行是唯一一家参加此次节博会的银行,分行借助此次“节博会”提供的广阔平台,通过与现场企业的沟通与交流,全面推广“节能贷”金融服务方案。“去年,北京银行长沙分行在湖南市场节能贷投放量近1亿元。目前我们已与湖南省多家节能服务公司达成授信意向,“节能贷”已经在湖南节能服务行业具有绝对的影响力和市场占有率,北京银行“节能贷”成为省内支持节能企业首屈一指的金融产品。”张婵向记者介绍。

■见习记者 肖志芳

湖南国寿举办客户节

本报讯 17日,中国人寿湖南分公司在长沙橘子洲头举办第六届客户节,并现场公布公司服务承诺,接受社会监督。

近年来,中国人寿恪守“以客户为中心、以基层为重心、以价值为核心”的经营理念,立志于打造“行业领先、客户青睐、最具价值”的国际顶级金融保险集团。该公司在国内率先推出的首张保险客户服务卡“国寿鹤卡”,在医、食、住、行、玩、用等六方面为客户提供了全面、特惠的超值服务。

■通讯员 郭萍 钟俏 邓李 记者 刘永涛

缴物业维修资金 可去长沙银行刷银联卡

6月18日起,长沙市内的业主持任一银联借记卡,可在长沙银行市区内60多家营业网点柜台办理物业维修资金缴款,新渠道和新系统支持所有银联卡跨行刷卡零手续费,此举可谓长沙银行又一项便民举措。记者了解到,长沙银行与长沙市物业维修资金管理中心从今年2月起经过多次协商、洽谈、筹备、测试,研发的新一代自缴系统实现了业主持任一银联借记卡可在长沙市区各长沙银行营业网点进行物业维修资金缴款且零手续费的便利。作为物业维修资金归集数额最大、服务网点最多的长沙银行,新渠道的开通必将极大地方便广大业主就近缴款,避免排队奔波之苦。长沙银行自2010年开通物业维修资金自缴系统,并且无论中午还是周末、节假日都能办理该业务。 ■通讯员 胡岚 记者 刘永涛

浦发推“吉祥三宝”专业服务中小微企业

搭建多方共赢金融平台,“一揽子”产品服务企业成长全过程

当许多银行把抢占中小微企业业务作为“行规”时,各种服务模式和金融产品开始层出不穷。可是,中小企业究竟需要什么样的产品?银行又能否提供合适的金融服务?

日前,浦发银行正式宣布为湖南中小微企业送上一份全新的金融服务大礼——“吉祥三宝”,即以“搭建多方共赢金融平台,提供成长全程金融服务”的批量客户开发和服务模式,联合基金、风投、信托、保险、证券等多方机构,为客户提供

从初创期到稳定期,从创业顾问、银行贷款到集合融资、上市服务等全程一揽子金融服务。

统计显示,中小企业占湖南企业总数的99.8%,占GDP的比重超过57%,但发展困难也非常突出。浦发银行副行长刘信义认为,银行与企业的关系已进入到互倚共赢的全新阶段,如果银行能参与企业从初创、成长、成熟到稳定的全过程,银行的服务价值才能得到充分挖掘和体现。

正是基于这样的认识,2012年,浦发

银行将中小微企业业务发展的重点领域定位为:园区、交易市场和供应链上下游。通过整合各界优势服务资源,设计针对性的产品服务,优化高效便捷服务流程。

记者获悉,“吉祥三宝”模式包括三大服务领域:即针对园区中小企业的“银元宝”模式、针对交易市场(流通流域)中小企业的“银通宝”模式、针对供应链上下游中小企业的“银链宝”模式。目前,已有多家湘企与浦发银行就全程金融服务达成合作。 ■记者 刘永涛 通讯员 赵书生