

宾利长沙,将为宾利锦上添花

专访宾利汽车大中华区执行总经理施尔天



2012年6月6日下午,作为英国顶级豪华轿车品牌——宾利正式进驻长沙,揭开了宾利在湖南地区发展的序幕。

在宾利长沙店举行开业典礼之前,本报记者对宾利汽车大中华区执行总经理施尔天进行了采访。 ■记者 田泽伟

年底全国宾利展厅数将达25家

三湘都市报:宾利今年在网点布局上可谓动作不断,宾利希望通过这样的扩张,在中国达到一个什么样的规模?

施尔天:此次我们新开设展厅的长沙,恰好是宾利在中国经销商网络的第20个城市,接下来还将会有5个展厅开业,今年内宾利在中国的展厅数将达到25家。接下来合肥、哈尔滨、大连、宁波等地的展厅也将陆续开业。

三湘都市报:宾利进入中国市场短短十年,便已成功赢得众多客户青睐,更获得各种专业奖项。十年来,宾利在中国的业绩怎么样?

施尔天:过去十年,宾利中国的业绩有目共睹,交车由2002年41台大幅增至1664台,增幅达40倍,稳占中国超豪华车市场的领导地位。

在2012年首季度,中国地区的销量再次刷新纪录,交车共547台,同比增长91%,使中国首次成为宾利全球第一大市场。

英女王登基纪念版长沙首秀

三湘都市报:此次宾利长沙开业,宾利都带来了哪些新车型?

施尔天:为庆祝此次开业,我们把4月北京国际车展中首度亮相的两款重量级车型——慕尚女王登基钻禧纪念版以及全新欧陆GTC敞篷轿跑车带到了长沙,并在现场举行了首发仪式,充分说明了宾利对长沙市场的重视。其中,慕尚女王登基钻禧纪念版是宾利为庆祝英女王登基60周年和表达敬意,由宾利Mulliner定制部门精心设计,以其特有的皇室马车图案为标志打造的慕尚限量版车,全球限量60台,专为中国市场推出,售价688万元。

长沙将为宾利在华销售锦上添花

三湘都市报:您怎么看待长沙市场?宾利对于新店开业之后的长沙市场有什么预期?

施尔天:长沙正逐步发展为中国中部地区的经济、文化、交通中心,影响力辐射全国,拥有巨大的奢侈品消费潜力,同时,长沙的客户对于豪华、尊享等理念有比较深入的理解,所以对于长沙市场的前景我们还是非常看好的。此外,宾利长沙展厅的设立对宾利在华的进一步发展具有重要的战略意义。可以说,宾利长沙的成立,是宾利中国网络拓展的重要一步,让华中地区更多高端客户感受到英伦大匠的魅力,为宾利在中国的销售锦上添花。

爱丽舍启动十周年感恩活动

时值东风雪铁龙爱丽舍上市十周年之际,爱丽舍启动了十周年感恩回馈活动。即日起,用户进店到购车,即享十重大礼。新用户当月提车即享感恩大礼,老用户尊享免费检测、保养和维修工时费及备件价格优惠等礼遇。当月购车的新用户还有机会赢取价值3000元幸运大奖。到店保养维修或成功推荐购车的老用户,均有机会赢取延保一年的幸运大礼。

作为国内家轿启蒙运动的推动者,爱丽舍在2002年上市之初就创下5万辆的销售佳绩,历经十年,销量依然强劲稳定,这与爱丽舍十年来坚持为用户提供成熟品质与经济实用兼顾的价值体验分不开。立足“精品家轿”的爱丽舍承载着中国百姓的汽车梦应运而

生。凭借着优雅时尚的外观、卓越的操控性能和适中的价格,成为2002年家轿市场的“火爆之星”。2008年,爱丽舍推出了全新设计和300余项改进的2008款新爱丽舍,在车型配置上更趋人性化。从2002年到2012年这十年间,爱丽舍历经四次重大革新升级,累计进行400余项的技术改进和数十万次的不同测试,不断进行的“价值升级”满足了不同时期消费者的需求。

对消费者而言,爱丽舍定义了一部百姓买得起、用得着的好车的标准:品质可靠、驾乘舒适、价格适中、油耗低、维修方便。“可靠耐用”、“底盘稳”、“省油”、“加速有劲”……一句句简单而质朴的爱丽舍评价,汇成了强大的口碑力量。



施尔天出席宾利长沙开业仪式。



长沙车主李威说,“做生意,最关键的是能急客户之所急,踏踏实实,守信守诺,一步一个脚印。就像我的车爱丽舍这样,踏实,不掉链子。”

猎豹汽车湖南焜峽中南4S店

猎豹汽车全家福 六重好礼天天享

- 一重礼:** 购车即送全车保险(交强险、车船税、10万元的第三者责任险、车损险、车上人员险、指定专修险,不计免赔)五座行车、关爱套件。
- 二重礼:** 购车即送价值3000元的GPS防盗系统,另享3年6万公里免费服务,让您安心驾驶。
- 三重礼:** 购车最高可享3000元储值代金券(面额为300元/张)。
- 四重礼:** 购车即送3000元装饰大礼包(太阳膜、地板胶、脚垫、方向盘套、香水、牌照框六件套)。
- 五重礼:** 购车即送3M专业汽车养护品4件套(3M尊贵镀膜布、3M雨刷精、3M车身反光贴、纸巾盒等),随时随地呵护您的爱车(仅限前100名)。
- 六重礼:** 购车即享免费代办上牌,免手续费;一站式服务,让您省心。

活动时间:2012年6月9日-7月31日
赠礼车型:2012年底,夜明珠系列全系

湖南焜峽猎豹汽车总经销 销售热线:0731-82870777
地址:湖南省长沙市星沙中南汽车世界纬二路B02-01栋 服务热线:0731-82870776

第二届奔奔文化节浓情上线
——贷动梦想,享时代

0首付 0利息 0手续费 3000元补贴

长安奔奔mini耀世5周年 销量突破50万台

长沙华捷汽车销售有限公司
地址:长沙中南汽车世界F04栋 销售热线:85240258

风行汽车

以小换大 轻松升级

告别微客,经营升级,轻松换购商务车

1.6L

雨管微客、轻客,只要你想,马上轻松置换商务车。现在来委智4S店,小车变大车,花费不多面子足! 1.6L小排量商务车,载货载客灵活多变,既体面又经济,车子升级,小生意升级大商务!

免费专业评估服务:经销售手专业的二手车评估师,为置换者进行车价评估,快捷、准确、可靠的置换通道。

购车大礼包:送礼包1.8L新车可赠送价值3000元的大礼包1份; 送礼包1.6L限息款:10台置换1.6L实用短,限时限量,先到先得。

长沙中南汽车世界H11栋
销售热线:0731-84089918 0731-84879158

衡阳志年:0734-8808863 宁乡油邦:0731-87858838
永州平陆:0746-8528668 张家界联拓:0744-8590558
邵阳丰瑞:0739-5225738 娄底博义通:0738-8401998

东风汽车公司
DONGFENG MOTOR CORPORATION 销售热线:4008877668 0772-8281111
E-mail: luff@dfac163.net

K5 NU EWIT

购车即送3M专业汽车养护品4件套(3M尊贵镀膜布、3M雨刷精、3M车身反光贴、纸巾盒等),随时随地呵护您的爱车(仅限前100名)。

超值真配 购买2.0LGLS AT版K5,只需2000块即可增配为18寸轮毂和LED日间行车灯。
试驾好礼 试驾全系任意一款车型,即可获取精美礼品一份。(活动截至6月30日)
有奖评价 参与客户评价,幸运抽奖,有机会赢取iPhone4S。(活动截至6月30日)

柳州华悦贸易有限责任公司 0735-2119777

衡阳市超强汽车销售服务有限公司 0734-8439666
益阳晓园华美汽车销售服务有限公司 0737-2222777
邵阳市和宏汽车贸易投资有限责任公司 0739-5187171
东风悦达起亚怀化燕兴专营店 0745-2295599
永州腾飞达汽车销售服务有限公司 0746-6316068

湘潭市九亚汽车销售服务有限公司 0731-52728988
常德市东亚汽车销售服务有限公司 0736-7776921
株洲金凯汽车贸易有限公司 0731-22208222
娄底华新汽车销售服务有限公司 0738-8379333

2012顾客满意年的“+1”服务像关心家人一样关心客户

清凉夏日 购车即送交强险惊喜抢不停

“价”大酬宾

长沙天隆汽车销售有限公司
4S店地址:长沙中南汽车世界A03-2广场
销售热线:0731-84652800 服务热线:0731-84652800