

这两天买理财产品,含金量高两成

即将到来的清明小长假里,股市和基金照例休市,但总有些节日无休的理财产品能帮你赢得多过活期多倍的收益,提前下手配置安享假期,何乐而不为呢?

细心的投资者会发现,今年清明节是从4月2日到4月4日,而3月31日和4月1日正好是双休日,于是,股市就有了5天的休市期。就在这个关口,已经有银行推出比常规产品收益高出20%的清明节特别版产品。对于理财投资者来说,赶在假日来临前,掐准时点配置好账户里的闲置资金,在享受假期之时,还可小赚一把。

■记者 刘永涛 通讯员 孙雷 胡再华

“清明版”理财产品亮相

现在的银行和商家一样,善于抓住每个中西节假日来制造产品卖点,清明节也不例外,虽然许多人对清明节理财概念尚未上心,但银行却在暗地发力普及“清明理财”。

记者3月29日走访长沙多家银行了解到,理财产品仍是当前大众投资的首选渠道,多家银行纷纷应景地推出了短期理财的“清明节版本”。

其中,光大银行长沙分行就推出了清明节特别版理财产品,招行长沙分行也推

比日常收益上涨逾两成

因为是特别版,收益自然要比日常版高出不少。记者对某银行理财产品日常版和清明节特别版的收益比较,资金分别为10万、50万、500万,对应的日常版年化收益率分别为2.6%、2.8%和3.0%,而同样期限的特别版收益率则提升为3.5%、3.6%、3.8%,上涨逾20%。

另有一些银行推出的周期30-60天,在清明假期前开始计息的产品,起点金额10万元,收益率基本在5%以上,而同样期限的普通产品,收益率则多在4.5%左右。

收益率提升的同时,销售也更为人性化。光大银行长沙分行的理财经理表示,虽然3月31日是正常起息日,但考虑到很多股民在收市之后来不及办理产品的申购手续,因此银行也开了绿灯,在3月31日全天开通申购通道,而招商银行长沙分行还专门开通了电子银行理财夜市。

出了相似的产品。比如一款代码为101701的产品,起点金额10万元,计息周期为3月31日到5月4日。此外,该行还推出了周期在50天左右的私人银行专享产品,起点金额也是10万元,计息周期恰好包括了清明假期。



算账

货币基金因其风险低、成本低、变现快的特点,成为很多投资人在不确定的市场中追求稳定收益的首选。不妨来算一笔账:当前银行活期利息是0.5%,货币基金平均7日年化收益率为5%。如果投资者手中有100万元闲置资金,按照3天假期计算,放在银行的活期利息约41.1元;而3天假期这100万元买入货币基金的平均收益约411元,后者是前者的10倍。

扩展

货币基金也是不错的选择

除了清明节概念的银行理财产品,投资者的选择还有货币型基金。今年以来,一些绩优货币市场基金的年化收益率基本保持在5%左右,是市场相当有竞争力的品种,比如万家货币基金今年以来平均7日年化收益率达到5.003%。

记者获悉,目前国内货币市场基金主要投资于期限在1年以内的货币市场工具,包括现金、协议存款、债券、央票、债券回购等。业内人士同时提醒,清明小长假来临前的几个工作日,基金公司一般会暂停货币市场基金的申购,投资者一定要留意基金公司的暂停公告,安排好申购时间。

业界动态

新华保险 推移动理赔快速结案 足不出户半小时就拿到理赔款

本报3月30日讯 家住长沙县青山铺镇赛头村的何先生去年购买了新华保险美满人生意外险(卡单),保费100元。前不久,何先生因被电锯锯断两根手指而住院治疗,出院后新华保险理赔人员仅半小时就办好了理赔手续,何先生足不出户就获得了理赔款2260元。

何先生能在短时间内拿到理赔款,得益于新华保险今年初推出的一项新服务——“移动理赔服务平台”。据介绍,该项服务措施以3G移动技术为基础,可实现“零距离”现场理赔服务,免去了客户到柜面递交理赔资料 and 等候理赔的过程。

■记者 刘永涛 通讯员 何珊

平安产险 门店首设仲裁调解处

本报3月30日讯 日前,平安产险湖南分公司在其长沙芙蓉路门店试点设立仲裁受理处,邀请仲裁机构和仲裁员常驻门店现场办公,专门针对交通事故人伤案件进行调解,为客户提供从人伤调解到案件赔付的“一站式”专业服务。

这一服务在省内保险公司系首创。即日起,由长沙仲裁委专业人士组成仲裁团队入驻湖南平安产险门店理赔调解室。该公司表示,将仲裁机构引入门店,以提高理赔时效,缩减理赔流程,让客户在最短的时间内将调解、结案、支付等手续办理完毕,将解决“车险理赔难”落到实处。

■记者 刘永涛 通讯员 方芳

农业银行 致力于留学生金融服务

本报3月30日讯 一年之计在于春,长沙“2012年湖南春季留学移民联展”近日隆重开展。记者在展会上发现,农行湖南省分行营业部向留学中介机构和学生提供了去英国、美国、澳洲等国留学的各种金融咨询和预约业务登记,并根据客户不同留学阶段的金融服务需求,提供一站式金融服务。据统计,当日农行共接受300多名学生和20多家中介机构的金融业务咨询,近百名学生留下了信息资料,同时与十多家留学中介确立了业务合作关系。

■通讯员 汤霞 石兴国 记者 杨斯涵

存款10万,育儿买车齐步走

理财师:贷款购车;建立育儿储备金;加强保险规划



案例

热线:0731-84329965
网址:cj.voc.com.cn

李小刚,36岁,已婚,夫妻两人已在长沙定居。目前,家庭资产在10万元左右,其中80%是股票。李小刚的年收入是12万,妻子暂时没有工作。在河西有住房一套,每个月需还房贷1200元,分20年还清,今年是还贷的第2个年头。

之前,李小刚和妻子都没有计划要小孩,现在随着年龄的增加以及父母的压力,准备2年内生育小孩。此外,还想在3年内购置一台10万元左右的汽车。李小刚想请教理财师,这期间该如何配置手头上的资产。 ■记者 侯小娟

财务分析

1、李先生家庭资产中股票所占比例过多,风险较高,应当适当减少股票在家庭资产中的比例,转投向风险较低的银行理财产品。

2、李先生年薪12万,平均月收入1万元,用于还房贷1200元,生活费用每月3600元左右,还有5200元可用于投资。

财务规划

1、生育计划。李先生准备两年之内生育小孩,就目前来说,财务上不会有影响,但得储备小孩的养育基金以及教育基金。在投资上建议选择三个月左右5万元起点的中短期滚动产品,这样既能够做到风险较低的投资,也能够有比较好的流动性。

2、保险计划。李先生的妻子暂时没有工作,李先生担负的家庭责任也在增加,他应该建立涵盖健康、意外等全方位的保障,保费支出控制在年收入10%左右,带来的保障在年收入十倍左右,通过专业人士选择自己适合的险种,做好风险防范,才能迎接新成员的到来。

3、购车计划。李先生3年内的购车计划最好通过汽车贷款来实现。所以,李先生需准备3万元左右的首付和1.5万元左右上牌、保险等费用,贷款7万元分三年还清,每月还款2200元。首付等费用需要通过每月的储蓄来实现。建议将5200元预留2200元还车贷,余下的可做储蓄零存整取。

4、基金定投。余下3000元中1000元用于期缴一个长期的年金型保险,另外2000元可用于做两只基金定投,作为将来的养老金补充,以及小孩的教育基金储备。

本期点评:
中国光大银行长沙分行理财师 梁凯