商娱共赢,"全才"代表。

汉兰达引领大中型SUV市场跻身主流

2011年,由于优惠政策退出、宏观经济调控等因素 影响,国内汽车销售增长仅为2.45%,增速为13年来最 低。而在大中型SUV市场,汉兰达却年销量近9万辆,增 速达到10.4%,进一步扩大了大中型SUV的市场规模, 使汽车市场呈现百花齐放的良性发展态势。

今年1月,汉兰达再度发力,以7000余辆的销量成 为"20万辆俱乐部"成员。业内人士评价,短短2年半的 时间,汉兰达使大中型SUV市场形成近30万辆的规模, 照此发展,该细分市场未来有望跻身主流市场。



在SUV市场,各大车企的竞争激烈, 据不完全统计,仅去年一年就有十余家 车企推出SUV车型。在这群雄四起的 SUV市场中, 汉兰达始终保持着SUV销 量排行榜前十的优势,并一度月销量超 过万辆。可以说,汉兰达得到市场的 认可与欢迎,与其强劲的实力紧密相

作为一款引领潮流的豪华座驾,汉 兰达颇具力量感、肌肉感的外观设计与 超大舒适的内部空间相结合, 也能更高

轿车享受和SUV的驾控感一"部"到位

汉兰达自诞生时就被注入"全才"的 基因。正是这"全才"的身份,让它在这风 起云涌的车坛上, 获得来自业界内外的 共同瞩目。秉承了"无界限"的开发理 念,汉兰达集合豪华轿车的舒适性、 MPV的多座宽敞空间、SUV的强劲 动力和通过性等优势于一体,能够满 足消费者多情境的使用需求。商务场 合,人们接待贵宾、洽谈生意,钟情

层次地满足消费者的用车需求。旗舰车 型还采用了全球十佳的3.5L 2GR-FE V6发动机,最大扭矩达到337Nm,拥有 如林书豪般的傲人爆发力, 百米的加速 时间仅为9秒。同时,除了配备丰田享誉 全球的GOA车身,汉兰达标配7个SRS空 气囊,同时,带EBD的ABS防抱死制动系 统、带TRC牵引力控制系统的VSC车身 稳定控制系统、HAC上坡启动辅助控制 系统、DAC下坡辅助控制系统等电子装 备也一应俱全。

于它的豪华外观与高端内饰; 节假期 间,人们可以驾驶汉兰达休闲购物、短途 旅行,又为它宽敞而灵活多变的空间着

可以说,汉兰达的多元特点,也让它 的受众群体变得多元化。今天青睐汉兰 达的人群,既有实力雄厚的企业家,也有 注重品味的时尚精英,还有热衷自驾游 的年轻一族。



致力于为车主提供一辆dream car

汉兰达热销20万辆,很重要的原因是它 全方位握住了整个时代的变迁规律,为车主 提供了一辆dream car。

汉兰达在推出之际就充分考虑到当时 的国内有相当一部分的群体,他们不论是在 消费能力、社会地位上都算不错, 且喜欢 SUV开阔的视野, 宽敞的空间。然而纵观 SUV市场的产品结构,要不就是不能满足大 众需求的进口昂贵SUV车型,要不就是主打 越野在舒适与实用性并不够的专业SUV车 型,抑或是低廉不够档次的中小型SUV。一 款能够兼顾运动性与舒适性,同时拥有尊贵 豪华感的,且性价比高的综合性SUV迫切为

市场所需要。广丰充分把握住市场需求,一 举将其目标市场精准的定位在豪华城市型 SUV市场,满足这部分消费人群的需求。为 了更大限度地为更多消费者满足SUV的梦, 汉兰达推出了2.7L和3.5L两大排量,7个等 级10款车型,更有五座和七座两种类别,满 足了不同人群的需求。

据一位销售店工作人员介绍,前来选购 汉兰达的大多数事业有成,汉兰达打动他们 的不仅是"宜商宜娱"的特质,还有"无界限" 带来的全新生活理念:一个成功的人,应该 是能够自如游刃于工作与生活之间,化两者 ■记者 郭钰



湖南永通・广汽丰田华运丰四方店 销售/售后/二手车咨询热线: 0731-82888666 广汽丰田汽车有限公司 官方网站 www.gac-toyota.com.cn

顾客服务中心: 800-8308888 (免费热线) 400-8308888 (可用手机拨打,只需付市话服务费)

我店首次推出主题为"专业呵护 悦享春天"的春季服务活动,

来店即享高达34项春季专项免费检查,为您爱车提供全面呵护!

TOYOTA 车到山前必有路 有路必有丰田车

全新凯美瑞特惠升级大礼包

二手车置換成功最高可获3000元油卡

地址:长沙市三一大道346号(四方坪)