

5月,将成最佳购车时机

现状:新车扎堆上市,车价依然坚挺

车企:冲刺年中目标,5月购车优惠政策将会集中释放



随着车市进入传统淡季,今年5月将成本年度最佳购车时机。

1 新车扎堆上市,车价继续坚挺

今年一季度最抢眼的当属新车扎堆上市:从2月14日的雪佛兰迈锐宝,到2月22日新CR-V,再到3月1日的传祺GS5下线、3月2日长安铃木SX4锐骑上市、3月3日国产宝马X1上市……林林总总的上市新车接近20款,其数量、密度之多之高,堪称史上之最。

根据往年经验,新车上市之后,部分老款车型将会出现一定幅度的购车优惠,但记者

在走访时却发现,尽管新车集中上市,但车市并没有出现以往的降价优惠,相反依然坚挺。

业内人士表示,之所以出现这样的情况,主要受年前销售高峰以及春节前后的促销等原因的影响,部分的4S店忙于消化未交付的订单,而一般这个过程需要等到4月初才能完成,忙于完成订单的4S店,当然不会去调低价格、优惠促销,因此导致目前车价依然坚挺。

2 车企优惠政策不会年初释放

对于目前急着购车的消费者来说,买车当然希望能享受到最大的折扣。然而,目前的情况似乎与消费者的初衷有所冲突。

各大汽车品牌区域负责人表示,随着新车的集中上市,为了清理库存的需要,部分汽车厂商会在3、4月份出台相关的优惠政策,但这个幅度是非常小的。只有到了一年中的5、6、7月的车市传统淡季,才会有相对较大幅度的优惠措施出炉。“企业要生存,为了完成各自的年中目标,哪个厂家会将自已的优惠政策提前释放呢。”湖南机械行业管理办公室副主任马湘滨在接受记者采访时表示。

3 5月,购车优惠措施将会集中释放

那么,今年上半年,何时才会迎来谷底价?大部分经销商表示,5月车价或将见底,届时将是最佳购车时机。业内人士介绍,随着新车的集中上市,3、4月份各大车商的库存将会加大,车商扛不住的时候,降价是唯一的出路。同时,由于5、6、7月份传统的销售淡季又将到来,双重挤压下,为了完成上半年的任务,各大汽车厂商都会选择在5月集中发力,推出新车、拿出最大的优惠政策,吸引消费者。

业内人士也表示,随着4月份的北京车展的来临,又将会有大量新车上市,而于5月份举行的湖南车展刚好承接北京车展,在新老车型交替的节点,5月份将迎来各大汽车厂商优惠政策的大释放。此外,“五一”长假的来临,众多汽车经销商会在这样一些大的节日,用感恩、回报等元素进行品牌推广,进行促销。因此,5月份将成上半年度最佳购车时机。

阳春三月,是万物复苏的季节,但据记者走访后发现,尽管一年之计在于春,但长沙的车市却并不见得明媚动人。尽管有高达数十款新车扎堆上市作掩护,但由于消费者排队买车的日子似乎一去不返、到店客户的减少,不少4S店老总又开始双眉紧锁。而对于消费者来说,面对如此之多的新车扎堆上市,如何在淡季用最低的成本买到自己称心如意的新车,也成了消费者观望的焦点。

日前,记者在采访了长沙各大4S店以及部分厂商负责人后获悉,由于受新车上市、库存积压以及年终冲刺的影响,本年度最大的购车优惠政策将在5月集中释放,5月将成上半年度最佳购车时机。

■记者 田泽伟
实习生 贺冠军

兰天集团
中国服务业 企业500强

车在兰天下 人在幸福中

湖南兰天汽车集团有限公司
中国服务业 企业500强 湖南省百强企业

电话: 0731-88799085
地址: 长沙市岳麓大道375号

传真: 0731-88799006
网址: www.hnlantian.com.cn