手续费涨了 购物你还分期付款吗

■记者 杨斯涵

只要轻轻一刷，想要的东西就收为囊中之物，信用卡的出现方便了不少白领的购物生活，而分期付款则更是让消费能力有限的持卡人提前地享受生活，但是近日有银行上调了信用卡分期费率，这将给分期付款的持卡人带来更多的购物成本，那么你还会选择分期付款，提前消费吗？

1万元分期一年多花84元

某股份制银行近日发布公告表示，信用卡账单分期、自由分期手续费率将进行调整，记者发现，此次费率的调整主要是针对账单分期和自由分期，月利率上调幅度在0.02%—0.07%之间，其中12期分期付款上调幅度最大，达0.07%。

以1万元的自由分期为例，如果客户选择分12期付款，在费率调整前，每期只需60元手续费，调整后则需要67元，一年下来客户需要多缴纳84元手续费。但是，公告中也明确表示，“新的手续费率政策将于2012年3月1日起正式生效，在此之前成功办理的账单分期及自由分期业务将不受影响，继续按照现行费率标准收取手续费”。

免息是噱头，手续费比利息高

国内银行绝大多数都有信用卡分期付款业务，而在众多银行信用卡首页上往往会凸显出“分期付款零利息”字样，这往往也成为了众多持卡人选择分期的原因，但是“零利息”究竟是银行为客户提供的优惠条件，还是仅仅只是一个美丽的谎言呢？

“银行也是盈利单位，不可能单纯地让客户享用‘免费午餐’。”业内人士李浩告诉记者，“客户在办理分期业务时，手续费就是银行的盈利来源。每个银行对于分期付款手续费的收取方式都不同，有的银行会选择在首次一次性交清，有的则是每月平摊费用。对于每月平摊的费用，如果客户选择提前还清，也需将所有手续费补齐。”李浩也提醒持卡人，无论上述哪种还款方式，持卡人需支付的实际年利率都是一年期商业贷款基准利率的两倍以上。

国有银行手续费更划算

据记者了解，兴业银行早已于2011年2月16日就将消费分期付款和账单分期付款手续费上调，年利率幅度在0.3%—1.2%之间。究竟哪家银行的信用卡分期付款最为优惠呢？

记者对中、农、工、建、交、民生、广发以及深发展等10家商业银行进行比较，以12期信用卡单笔分期付款手续费为例，其中深发展的手续费月利率最高达0.75%，而中农工建的手续费月利率为0.6%，广发银行的为0.65%。相对于股份制银行，一些国有大银行显得要更划算一些。

比较 邮购分期不收手续费

分期付款根据场合的不同分为商场分期、邮购分期与账单分期。

商场分期：3期一般免手续费，6期和12期的费率各银行收费标准不同。

邮购分期：持卡人收到银行寄的分期邮购目录手册中选择，然后通过网上分期商城订购、打电话或者传真邮购分期申请表等方式向银行进行分期邮购。一般无论期数多少均不收手续费，但购买周期较长且退换货相对繁琐。

账单分期：用户只要在刷卡消费之后且每月账单派出之前，通过电话等方式向发卡银行提出分期申请即可。但账单分期不能免手续费，所分的期数越长手续费越高。

湖南彩民，您为自己投上一票了吗？

福彩惠三湘 专栏

一张张小小的彩票，书写了一份大大的爱。彩民，正是用这点点滴滴的爱心积累，让日行一善成为了所有彩民的骄傲。

2012“你好，公民”潇湘风尚大典把湖南彩民列为了年度风尚慈善家的候选提名名单，这是对我省彩民长久以来对慈善事业的爱心奉献的莫大肯定。此次风尚慈善家提名10人，票选入围3人，最终获奖1人。慈善不是一种短时闪现的恻隐之心，慈善是每时每刻的现在，近乎本能并且没有终点。在慈善传统尚未成为广泛共识的今天，彩民无疑是先行的大爱者。所以，请大家为彩民、也为您自己投上您的一票。

2月15日–2月24日18时期间，全省彩民朋友可以通过拨打96360热线，以及登录活动网页——风尚大典专题页面（http://c.rednet.cn/zt/2012feng-shang/）参与投票。96360以及网页的投票最终权重比为4:6。

2月24日18时投票截止，2月25日组委会将根据读者投票情况，公布各奖项入围名单和最终决定获奖名单的专家评审团成员。

2月25日，组委会将从所有投票读者中抽选出百名“风尚达人”幸运读者，获得组委会送出的特别礼品。

身为彩民的您，还等什么呢？赶快为自己投上一票吧！全省的彩民朋友都在用自己的实际行动奉献爱心，人人都是忠实的爱心使者，是大爱无疆的慈善家！现在请您一起参与，为湖南彩民投上光荣的一票！ ■湘福彩

经济信息

周五起，通程电器10万台特惠空调开抢

2月24日–27日，通程电器将在全省范围内掀起“万人空巷抢空调”的大型空调促销活动，将通过三大举措，将更加优惠的高能效空调产品带给广大湖湘市民。

举措一：大单备货10万台，保证货源更充足

根据以往的购买经验，在旺季能得到更多的实惠，因而往年在此刻不少市民均选择了观望。而“万人空巷”颠覆了一直以来“淡旺季分明”的传统，在淡季期间充分调动了市民购买积极性。笔者获悉，24–27日，通程电器全省47家门店同步举办的“万人空巷抢空调”活动，将一举抛出10万台空调采购大单，近10万礼品资源，一场期待已久的“万人空巷抢空调”，将让市民再次感受抢购风暴和热情，提前享受2012年空调旺季给力礼。

举措二：联手十五大空调巨头，强力促销优惠更多

为了积极备战此次大型促销活动，给广大市民带来更多实惠，本周末起，通程电器联合格力、美的、海尔、海信、志高、奥克斯、科龙、春兰、长虹等十二大空调巨头，联手出击，强力启动通程电器“万人空巷抢空调”活动。届时，通程与各大空调厂商的联手发力，保证了本次空调节优惠力度更大，优惠更多！

举措三：上午买，下午送

笔者从通程电器处获悉，活动期间，通程电器还将推出“上午买，下午送”的急速送货服务。届时，只要在每日中午12点前购买格力、美的空调的消费者，均可享受长沙市二环以内“上午买，下午送”的急速送货服务。名额有限，先到先得。

格力实现家用商用双“领先”

2011年 12月17日，继在家用空调领域凭借1赫兹变频技术挑战低频运行极限、并获得“国际领先水平”鉴定之后，全球空调行业领军企业格力在中央空调领域再传捷报——全球首台双级高效永磁同步变频离心式冷水机组（以下称“高效直流变频离心机组”）在珠海格力电器成功下线，并顺利通过了包括周远、江亿等多名院士在内的专家委员会的技术鉴定。专家委员会一致认定，格力高效直流变频离心机组为国内外第一台采用高速永磁同步变频离心式冷水机组，攻克中央空调领域的多项世界难题，技术处于“国际领先水平”。

至此，作为空调行业的世界名牌，格力在家用、商用两大领域全面抢占技术制高点，实现家用和商用领域的“双领先”。

格力1赫兹变频技术可以让空调节能40%，也使在低频运转下的空调功耗仅有45瓦，有力推动了家用空调节能技术的升级。格力的技术优势并未止于家用空调领域，而是在中央空调这一商用领域同样强势出击。尤其是格力高效直流变频离心机组的成功下线，以及“国际领先水平”鉴定结果的顺利通过，进一步彰显出格力技术实力的雄厚与全面。

据了解，2010年格力研发投入超过30亿元，相当于全年营收5%的比例，这一数字已接近甚至超越国际同行水平。应该说，正是格力对于自主创新的高度重视以及在空调技术方面矢志不渝的投入，使其不断打破国际制冷巨头的技术垄断，从而赢得了广泛的知名度和影响力。

对此，格力电器总裁董明珠一语道破其中道理：花钱只能买来国外企业淘汰的技术，你也必将被锁定在产业链的低端。只有通过自主创新，掌握了核心技术，企业才有话语权，才有核心竞争力。

一样的苹果，不一样的味道

中国电信iphone4S市场关注持续飙升

“犹抱琵琶半遮面，千呼万唤始出来，中国电信iPhone4S终于在3月9日马上要上市了”一位经常乘坐高铁的刘先生对记者说，他等中国电信iPhone4S手机已经等待一年了，并表示上市第一天他就会换中国电信iPhone4S天翼3G手机。

这个世界，归根结底还是要凭实力说话，而买者，总比卖者精。这不，电信版i-Phone4S刚刚发布，精明的“果粉”们，就已经从一样的苹果中，品出不一样的味道——

味儿更甜——超优网络。电信i-Phone4S最骄人的亮点无疑是电信的3G网络。一流的苹果加一流的网络，应该会是自由舒爽的甜味吧。3G网络遍布城乡，覆盖最广，通信自然无比自由；极限环境（高铁）及城市密集区质量稳定、信号稳定、速度快，使用者的心情自然无比爽快；绿色环保，通话功耗（辐射）最低，让人可以放开胸怀无所顾虑。前不久，飞象网总裁项立刚曾经在自己的微博上推荐经常乘坐高铁的人士换189。这可能是追求品质人士的共识吧。

汁儿更多——超大流量。低门坎套餐，让更多的人可以轻松拥有一部苹果并获得超值的电信服务。据了解，中国电信最低入门套餐门槛低至49元，套餐内流量大，更含WIFI上网时长。129元以上即可办理主副卡，流量自动升级等业务，加上“越用越便宜”的套餐主张，如此多汁多味，更是让无数消费者“芳心”大动。

营养更丰富——贴心服务百年相伴。3月9日之后将提供iPhone专家服务，不仅如此，百年电信服务网点遍布城乡，电子营业厅、掌厅、网厅、QQ客服、微博客服等各种服务渠道和手段无微不至，就像一道道盛宴，不仅营养丰富，而且触手可及。

作为一款3G手机，iPhone4S只有在稳定的3G网络环境里才能极大的发挥其各项性能，也只有拥有价廉质优的资费和价格，它才能飞入寻常百姓家，而触手可及的服务，才能让万千百姓尽享“苹果”味道。一样的苹果，中国电信将呈现怎样的味道？要知道苹果的味道，只有亲口尝一尝，尝过之后，会有更多惊喜！

■杨刚 禹辉钇