

津湘、申湘再添国家级新荣誉

日前,记者在走访时获悉,在2011年11月25日《中国汽车报》社主办的2011中国汽车营销服务大会上,湖南津湘投资有限责任公司凭借着杰出的销售业绩,荣膺“全国十佳乘用车经销商”,而湖南申湘汽车星沙商务广场有限公司则蝉联“全国十佳营销集团”。

据了解,在今年的“五十佳”的评选过程中,评选组委会依据参选企业提供的文字资料,进行了大量的厂家摸底、暗访调查,实地走访、媒体公示以及倾听消费者意见,使得本次评选更加缜密,评选结果也更

为公开、公正、公平。经过反复考评、层层选拔,评选组委会从全国近3万家汽车经销企业中最终评定出数十家优秀企业和个人。

据悉,全国“五十佳”汽车经销商评选活动举办至今已至第九届。从2009年我国成为全球第一大汽车市场,汽车产业在中国日趋进入成熟期,随着产业的成熟,销售增长变缓,而产业内的竞争日趋激烈,生产厂家的数量逐渐减少,经销商也会面临类似的情景。为进一步提升汽车经销商综合竞争力,提升经销商服务质量与服务体系,为广大购车消费者营造一个更优良的

购车环境,2011年全国“五十佳”汽车经销商评选活动,将全面总结全国优秀经销商的卓越成就,提升荣膺全国“五十佳”桂冠的经销商的品牌影响力和综合优势。

2011年全国“五十佳”汽车经销商评选活动,在保持前八届评选秉持的公平、公正、公开原则基础上,提升经销商入围企业数量,为更多的优秀经销商提供公平竞技的平台,同时结合广大消费者的意见,暗访入围经销商的综合指标,让全国“五十佳”的含金量更进一步提升。

■记者 刘宇慧

江淮和悦推出“升级限价”活动

2月13日,江淮和悦2012全系列产品“升级限价”行动在湖南拉开帷幕。江淮乘用车通过此举意图坚决打击终端市场价格虚高和混乱现象,进一步规范市场报价行为,明确和悦2012全系列产品升级和限价行动,使和悦2012系列产品直入6万元市场区间,成为最具性价比的自主A+车型,江淮乘用车亦借此打响了2012年车市价值战的第一枪。

据悉,此次江淮乘用车对和悦进行了全面的升级,在原有产品市场和消费者反馈的基础上和悦2012系列产品做了多项技术改进。其中和悦三厢车型在外观、内饰、NVH、底盘和电器五大方面进行了多达21项改进;和悦RS车型升级内容也涉及17项之多。借助此次产品性能“升级限价”行动,和悦进一步释放了价值空间,获得了更大的价值优势,为和悦持续上扬的销量表现奠定基础。

据江淮乘用车相关领导介绍,此次和悦2012新品“升级限价”行动涉及和悦全系车型,并且推进全国统一价销售,意在让广大消费者真真切切感受和悦的高品质、高价值。江淮乘用车以“价值战”叩开2012年新春车市,充分保护了消费者的实际利益,让消费者享受更高的价值回馈。

作为江淮乘用车的主打战略车型,江淮和悦在2011年的市场表现优良。来自江淮乘用车公布的销售数据显示,江淮和悦2011年全年累计销量达到81741辆,较2010年增长率达25.7%,跻身自主A级车第一阵营,成为了国内自主品牌A+级家轿市场的领军车型。

■记者 樊超



▲湖南津湘投资有限责任公司旗下子公司湖南Jeep-克莱斯勒新城店。



东风雪铁龙启动原价置换C5活动

日前,记者从东风雪铁龙湖南星一店获悉,东风雪铁龙原价置换2012款C5活动已在湖南区域正式启动。即日起至2月29日,客户到东风雪铁龙湖南各4S店均可享受二手车原价回购置换东风雪铁龙法国总统座驾2012款C5。据介绍,此次置换活动旧车不限品牌,只要是当事人名下的汽车均可参与置换,参与置换的旧车回购最高以该车购车发票金额为准,详情请到东风雪铁龙各4S店咨询。

作为国内首款以“Riding quality”动态舒适理念打造的中高级轿车,C5开创性地倡导消费者对中高级轿车按照全新标准进行选择,将“大空间”、“豪华感觉”的“静态舒适”关注点,提升到各种行驶状态下的安全性和驾乘舒适性关注点——“动态舒适”,回归了轿车使用价

值的本源。C5 2012款在保持大气尊贵、卓越驾乘、完备安全、越级配置等优势的基础上,提升动力组合、外观内饰、科技装备上,实现“动态舒适”、“3+X”安全保障、尊贵形象和人性科技装备的超越,创领中高级轿车动态舒适典范,为消费者打造全方位的尊贵享受。

凭借雪铁龙MCS大师级底盘科技与黄金动力组合、钻石动力组合的搭配,C5实现了全路况三重立体减震技术、高速抓地循迹稳定技术和5IS多维超静音技术三者完美结合,带给驾乘人员“体舒、心定、神扬”三位一体的动态舒适体验。这种动态舒适真正将性能与舒适融为一体,而从静态舒适到动态舒适的转变,形象一点地说,完成的是B级车从“经济舱”到“豪华舱”的完美“升舱”。

■记者 刘宇慧

迎店庆,讴歌试驾送豪礼

日前,湖南讴歌顺熙店迎来了其两周年店庆。为回馈Acura,湖南顺熙启动“狂欢月”活动,凡近期莅临讴歌湖南顺熙店试乘试驾的客户均可获得加油卡、MDX限量车模、Acura多功能胎压检测计、Acura时尚钱包等多重豪礼。

两年前,源自北美的畅销豪华运动品牌Acura正式登陆湖南市场,为湖南消费者带来了独树一帜的“运动豪华”豪车体验。Acura以先进的前沿技术,打造出了蕴含独特“运动豪华”气质的车型,以个性

鲜明的运动基因为顾客带来了极致的驾驶乐趣,为湖南消费者完美诠释出“以精湛工艺打造完美汽车”的造车理念。

作为湖南地区首家4S店——讴歌顺熙店以年年创新高的销量为驾驶者带来了极致的驾驶乐趣,以高标准的优质服务赢得了客户高度满意。在两周年这个最值得纪念的日子,为感谢新老顾客的关怀与支持,Acura湖南顺熙店“非凡科技 畅享讴歌2周年店庆狂欢月”特别回馈活动浓情开启。

■记者 刘宇慧 田泽伟


莲花L3自动挡限时钜惠8888元

日前,湖南宾至莲花汽车4S店启动“放手去爱”莲花L3自动挡车型限时优惠活动。即日起至3月14日,莲花汽车旗下莲花L3全系自动挡车型钜惠8888元。以莲花L3两厢时尚型自动挡为例,目前售价为8.46万元,优惠后价格为7.57万元,首度杀入7万元区间,在国内主流A0轿车配置中,自动挡这个价格极具性价比,手动挡的价格、自动挡的享受。

莲花汽车引进英国莲花技术,由英国莲花进行技术输出和品质管控。定位于玩

家级潮人运动车的莲花L3主打潮流与运动,是2011年中国汽车拉力锦标赛(CRC)总冠军车型,是在潮流运动轿车市场上的一枝独秀。莲花L3自动挡配备F4A41自动变速箱。F4A41自动变速箱的电控部分在欧洲、美国、韩国等有发明专利达80多项。配以由英国莲花工程公司一手设计研发的Campro发动机,性能毋庸置疑,澎湃动力动人心魄,极速驾驭瞬间即至,堪称国内同级别最具驾驭感自动挡轿车。

■记者 田泽伟 刘宇慧



福迪汽车

国IV柴油皮卡

最低53800起



【诚聘】汽车销售员若干名, 联系电话0731-84076875

湖南分公司(长沙星沙中南汽车世界H11栋4S店) 销售服务热线: 0731-84076878 84078836
 岳阳: 0730-8909111 郴州: 0735-2367216 吉首: 18907438787 株洲: 13517336363 怀化: 0745-2363666
 娄底: 0738-8401999 邵阳: 0739-5229418 衡阳: 18975433098 常德: 0736-7817199

长沙分公司: 0731-84076877 怀化: 0745-2252516 郴州: 0735-2155631 邵阳: 0739-6102707 长沙: 0731-8429006
 湘西: 0743-8279008 永州: 0746-8324039 常德: 0736-8700059 衡阳: 0734-8040129 邵阳: 0739-8231209
 邵阳: 0739-4122280 怀化: 0731-20133915 娄底: 0741-6258650 常德: 0736-7676801