

用工荒调查·家政业

在长沙,9个雇主争抢一保姆

市内各大家政公司分赴各地“抢人” 元宵节后,“保姆荒”或缓解

本报2月5日讯 “目前回家休假的保姆已陆续返长,但远低于需求量。”记者今日从长沙市妇联家政服务中心了解,继春节“保姆荒”后,请保姆的争夺战还在继续。“目前各个分部每天约有20名家政服务员返回长沙,但与有需求的雇主相比,仅达到1:9。”

长沙市妇联家政服务中心开福分部每天处在忙碌状态,从1月28日至31日仅4天时间里,该分部就接了200多个要请住家保姆的用户订单。“现在需求量很大,可实在又找不到人,只能让雇主等几天再

说。”调查中,几个家政服务机构的工作人员无奈地对记者说。

据业内人士分析,春节后保姆抢手的现象是市场发展变化导致的,季节性的“保姆荒”也属正常。近几天,尤其是正月十五后,返乡的保姆基本上都会重回城市,此外,随着保姆薪水的提高,年前一些公司到湘乡、安化、衡阳等地招了不少新人,这些人都会在近期组团抵长。

“过了元宵节以后,‘保姆荒’有望得到暂时缓解,那时候市民再找保姆就容易了,而且选择也会更多。”业内人士建议。

提醒

通过中介请保姆,当心陷阱

“刚通过家政服务机构请了个保姆,可干了不到一天就要辞职,交到中介机构的几百元介绍费也要不回来了。”2月5日,家住长沙市万顺家园小区的付先生说起请保姆一事非常恼火,“不会是中介跟保姆合伙起来骗介绍费的吧?”

付先生的妻子刚生了小孩,为方便照顾,想请一名住家保姆。2月4日,他找到了位于长沙市梓园路红旗区的“夕贝家政”。“工作人员给我推荐了杨群英,说她有几年的经验,照顾得仔细,人也能干,最重要的是干得长久。”付先生告诉记者,“感觉还可以,就当场签了合同,交了300元介绍费和100元管理费。”手续办好后,付先生就带杨群英回了家。可是,5日一早,杨群英却突然说辞职不干了。“昨天还说能干长久,今天就辞职,这怎么行!”付先生找到了“夕贝家政”理

论,可是家政中介老板刘池满的答复是:保姆不干他们也没办法,并答应帮他另找一个,但中介费不能退。

5日下午,刘池满几次打电话给付先生要求到公司解决此事,可是当记者与付先生一同来到“夕贝家政”时,刘池满却未见踪影,工作人员不知去向。“‘经介绍出门,不论何种情况概不退费’,你看这个合同写的,明明是霸王条款。”

据业内人士透露,部分不正规的中介确实有骗取中介费的情况。他们与一些保姆合伙骗雇主,让保姆在新雇主家干上三四天就走人,而骗得的中介费相互分成。业内人士建议,市民在选择中介时要注意:一是看口碑;二是到中介的店内,亲身体验其在保姆管理等方面是否有正规的跟踪等措施。

■记者 王智芳



2月5日,长沙市蔡锷路某理发店,虞老板说以前是学徒交学费,现在给学徒发工资,请员工也得两千元一个月,所以只好自己上阵。

记者 龚磊 摄

用工荒调查·美发业

90后年轻人嫌苦怕累 美发师“青黄不接”

节后,长沙美发业也开始闹“用工荒”

“老板,我要剪头发。”

“不好意思,现在人手不够,请先坐会儿。”

“那算了!”

看着客人转身离去的背影,雷勇长叹了一口气:都三个多月了,这美发师怎么这么难招?2月5日,记者走访发现,节后,长沙美发业招工困难尤为明显,成为用工荒的“重灾区”。

月薪三千难招理发师

雷勇和朋友合伙在开福区双拥路上开了一家名叫“SE专业形象设计”的理发店。去年10月份,雷勇在店里张贴“纳贤榜”,打算招几名理发师和理发师助理,理发师给出的保底工资每月是1200元至1500元,包吃包住。“做得还行的话,每个月可以拿到3000元。可是店里的员工一个月来了三个走了两个。”看着满屋子等着的客人,雷勇万分着急。

无独有偶,附近一家理发店的老板也正在为招不到理发师而烦心。用店长的话说:“八个月前开张时开始招人,现在还是缺人。”

记者随后走访长沙城区街巷发现,绝大部分理发店门口都贴着“招聘”单。“春节前后生意特别好,可是应聘情况却不乐

观。”长沙魔鬼造型黄兴店的工作人员彭女士说,“我们不仅理发工缺,连管理层方面的人员都很缺。”

年轻人冷落美发业

“不知道为什么,这两年,很多年轻人都不愿意干我们这一行了。”35岁的广州人阿彪已经在长沙当了十多年的美发师,他向记者感叹,店里经常来一些年轻人,大多都是干上半年几个月就不愿意干了,都说美发师这活儿太累了,一天站十几个小时。

“其实美发行业缺人已经是一个非常普遍的现象,而且已经逐渐有老龄化趋势。”据长沙发泽美发解放西路店的工作人员透露,现在美发行业急需一批新生力量,可是现在的90后大部分都家庭条件殷实,而美发行业最开始所做的工作比较辛苦,所以很少有年轻人愿意从事这个行业。

另一家美发店店长龚哲说,现在美发业没人愿干,不仅是收入低、工作累的原因,跟现在年轻人的求职心态变化很有关系。按正常程序推算,一个学徒工到高级美发师,至少得花5年的时间。”龚哲说,很多年轻人耐不住寂寞,干一段时间,发现没什么起色,就拍屁股走人了。

■记者 吕菊兰 实习生 康蒙 胡文娟

百年中行 全球服务《连载四》

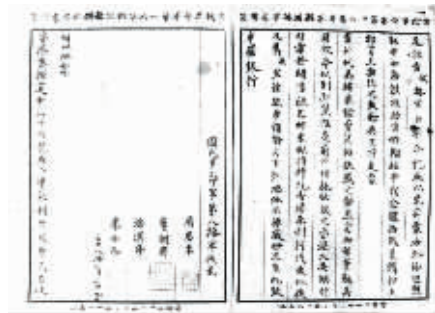
1939年到1945年 努力争取侨汇,积极支持抗战

抗日战争爆发后,政府急需进口大量军用物资,外汇需求骤增;同时出口贸易又因战争关系受到阻碍,增加出口收汇十分困难,外汇供需差距逐渐扩大,因此努力争取侨汇就显得更有意义。中行作为政府特许的国际汇兑银行,在海外设有多个分支机构,因此财政部责成中行统筹收集侨汇。中行努力克服战争带来的困难,积极办理侨汇。

一,克服战争困难,积极组织和解付侨汇。1938年5月,厦门沦陷,民信局和银行同业的侨汇业务多数陷于停顿。中行利用鼓浪屿租界的条件,直接解付临近地区侨汇,同时派员接运侨信绕道送到泉州,由泉州支行疏解侨汇。后又在永春、涵江等地添设机构。由于中行解付侨汇迅速安全,南洋各民信局纷纷委托中行代为解付,一时福建侨汇几乎全部集中到中行代解。

二,增设海外机构,组织侨汇金融网。抗战前期,为了进一步吸收侨汇和战时需要,中行在海外陆续增设了18个分支机构。中行还与邮汇局订立“吸收侨汇合作原则”,规定凡中行在海外设有分支机构或已有代理行的地方,由中行承揽侨汇。在国内,则不论付款地中行有无机构,均尽量利用邮汇机构设点普遍、投递迅速的优势,委托邮汇局解付侨汇。

三,动员侨资内移。欧战开始后,中行意识到东南亚一带已成为日军南进的目标,便广泛动员侨胞考虑自身资金安全,设法将资金内移,或者投资或者移作存款,支持国内抗战和生产建设。居住在泰国、缅甸、越南等地的侨胞,因当地有外汇管



制,侨资内移比较困难。但在中行的协助下,也取得了一定的效果,1940年仅泰国华侨汇回国内存储的款项就有两亿多元。

中行在战时努力争取侨汇的工作收到了很大成效,对支持抗战和维护战时金融稳定做出了一定的贡献。

一、中行成为经收侨汇的主力。抗战前4年(1937年到1940年),全国侨汇汇入累计40.5亿元法币,为同期财政收入的126.8%,平均每年汇入侨汇10亿元左右,抵补贸易入超绰绰有余。

二、经收侨汇过程中,中行主要海外分支机构发挥了重要作用。1939年到1945年的7年中,中行经收侨汇共折合法币35.7亿元,如果将侨汇补助金计算在内的话,解付侨汇汇款超过160亿元法币。



本报法律顾问 陈平凡律师团队
湖南金州律师事务所
本周值班律师:王小明 朱远贵 刘军
全国优秀律师事务所
咨询维权热线:0731-84326110 13397516088

盘中餐
金尊山茶油
中国驰名商标

不用锁 不怕偷
王力电动车
诚招空白区域优秀经销商 财富热线:15268688989

专家说法

大学生不妨先试试 低起点工作

“美发从业人员需要具备专业技术,比较青睐年轻人,但是这部分年轻人存在专业素质不高、社会经验少的缺点,造成人员流动量大。”长沙市人才市场工作人员说,现在不少大中专毕业生宁肯呆在家里“啃老”,也不愿意先找份门槛相对低一些的服务行业的工作先干干。年轻人的这种就业观念有待改变,所谓“行行出状元”,美发行业是一个很有潜力的行业,希望从事这个行业的年轻人不要轻易说放弃。