

派喜上市首月现车即售罄

日前，记者从昌河汽车销售公司获悉：由铃木俊宏亲自担纲设计的铃木派喜自去年11月18日上市以来，短短一个月时间内，全国经销商收到的订车数超过千辆，而且首批进入终端4S店的铃木派喜已全部售完。从目前累积的订单情况看，预计铃木派喜的交货期会排到今年3月份。

铃木派喜是横扫欧洲小车市场的Splash国产车型，这款精品小车无论是外观设计，还是内饰做工，以及操控性、安全性、节油性等综合指标，在海外都有着非常不错的口碑，同时也备受国人瞩目。

在昌河铃木长沙和昌4S店，记者遇到了正在选车的侯女士，她表示，由于家庭需要，自己更倾向于一辆时尚和宽敞的车型，经过层层筛选，最终将目标确定为铃木派喜。“它的外观和内饰都让我无比的喜欢，尤其是可爱新颖的猫儿式转速表，特别温馨精致。”侯女士还没有提到车，就已经兴奋不已：“相信将来开着这车接送小孩上学，我和小孩一整天的心情都会是好的。”与此同时，昌河铃木长沙和昌4S店的经理告诉记者：“最近到店订车的消费者络绎不绝。目前铃木派喜推出的3款车型的订单量都不少，其中又以6.18万的尊贵版最为畅销。”

另外，记者发现在各大汽车网站的论坛上，准车主们对铃木派喜一车难求热烈讨论。甚至有车主主动提出愿意加价购买。还有准车主自发组成“团购”小组，集体向经销商发布订购大单。



横扫欧洲小车市场的Splash派喜，备受国人瞩目。

论。甚至有车主主动提出愿意加价购买。还有准车主自发组成“团购”小组，集体向经销商发布订购大单。

对此，昌河汽车、昌河铃木品牌总监陈平表示，目前市场的实际需求远远超过当初的预想，目前各级经销商手中尚有大量新增

订单短期内无法消化。昌河铃木正在全力调整生产布局，全力投入铃木派喜的生产，并协调物流、销售和售后等方面的工作，以便能够尽快满足市场的实际需求。随着新车供应量的不断提升，供不应求的局面将会在最近逐步缓解。

■记者 刘宇慧

开瑞汽车 “驾驭未来”竞赛落幕

近日，由开瑞汽车和三圈电池共同冠名的第十六届“驾驭未来”全国青少年车辆模型教育竞赛全国总决赛划上了圆满的句号。本届大赛中开瑞汽车队的选手们成绩斐然，在电动气垫车直线竞速赛中，胡未然获得小学女子组一等奖，周陆同学荣获中学男子组二等奖；在其他比赛项目中也获得了优异的成绩。

奇瑞汽车股份有限公司副总经理兼开瑞汽车事业部总经理陆建辉表示，连续冠名“驾驭未来”青少年车辆模型竞赛，不仅是为了打造素质教育教育的平台，更是体现了开瑞汽车作为民族品牌，对于祖国下一代成长的关心和重视。

开瑞汽车自成立起便一直在爱心公益的路上前行，从为中国扶贫开发协会开展的“绿色电脑扶贫行动”捐赠搬运车，到为云南干旱灾区捐助的优劲运水车，从赞助支持宁夏农村电影放映工程，为300支放映队伍进行了车辆的优惠购买和赞助支持，到为留守儿童捐赠物品送去关爱，再到助力创富活动。

开瑞汽车打造了一系列精品微车，如国内首款小排量柴油微车优优柴油版，中国第一款轿车化微客开瑞优雅等。开瑞在售后服务上更是推出“整车3年6万公里保修”、“发动机10年质保”政策以及集“经济、快捷、方便”于一体的售后服务体系。而连续两年蝉联J.D.Power排行榜的冠军，是对开瑞不懈努力的肯定与鼓励。

■记者 樊超

湖南进口大众举办辉腾名家讲坛

日前，进口大众湖南德顺、德熙两家4S店携手央视《百家讲坛》名家郦波，在融程花园酒店举办了主题为“言智于表，慧智于心”的辉腾名家讲堂。

记者在活动现场注意到，活动现场展示了中西不同的文化特色，从德国的纯手工艺品，到琴棋书画等中国传统文化，在细节之处渗透和体现了辉腾对品质与细节的精细

雕琢，让客户从精神层面感受源自德国的出类品质与文化内涵。

进口大众厂家相关负责人在接受本报记者采访时表示，睿智的车主能够体味成功的真正滋味，追寻与身份相符的安然适意，熟谙取舍之间的分寸度量，无时不在谋思文韬武略，在生活情趣与事业进取之间张弛有道。作为豪华轿车标杆，进口大众辉腾以品

质、沉稳与内敛，赢得了众多懂得品位与鉴赏的高端客户。针对客户群体豁达明志的人生追求，丰富的生活阅历，以及对思想与精神境界的不懈追求，进口大众搭建了这个更为广阔的文化交流平台，希望与尊贵客户形成思想互动与文化交流，通过精神力量的凝聚，唤起车主对辉腾文化的认同感与归属感。

■记者 田泽伟

湖南制造 家乡人开家乡车

龙年大吉 北汽威旺306喜送六重大礼

1. 购车即享2000元新年红包(可抵车款)
2. 购车再送2000元大礼包
3. 购车客户介绍 购车不花钱
4. 购车即送龙年大礼包
5. 购车即送“招财”车贴
6. 购车即送“招财”彩灯

北汽威旺306

买设备，要实在。北汽威旺306是北汽集团又一个新力作，作为区销量冠军北汽威旺，凭借卓越品质与先进技术在微客市场取得了辉煌战绩！为答谢广大用户，喜迎龙年，北汽威旺306隆重推出六重大礼！详情请垂询北汽威旺当地特约经销商。

湖南长沙 德顺 0731-84653038	邵阳 0739-2728978	铜仁 0557-3639333
常德 0731-22223888	湘潭 0731-24256666	衡阳 8907351075
怀化 0731-22223999	郴州 0731-22223838	永州 0573565508
邵阳 13077200568	娄底 07387033958	邵阳 07387571881
邵阳 18073911099	湘潭 0731-22223838	邵阳 0730-8850066
邵阳 15526263084	邵阳 0737-3301666	邵阳 0758-6885630
邵阳 13071623333	邵阳 07307438299	邵阳 0738-3450102
邵阳 18974986999	邵阳 0387738133	邵阳 0731-2365888
邵阳 13574629888	邵阳 03675718258	

北汽威旺306火热热销中
长沙中区经销商 13755112350 / 3787410336

北汽威旺 400-090-8858 www.baicmotor.com

北汽威旺 农业频道 CCTV-7 农业频道战略合作伙伴

昌河铃木 SUZUKI

贺岁攻势

—昌河铃木全车系轿车龙年钜惠

最高降幅 11800元

车型	原配置	2011年 1.8L排量 购置税	购置税	上牌	送礼包	2011年 购置税	购置税
利亚纳 1.8L排量	舒适型	39400元	11800元	1300元	礼包	27600元	27600元
铃木派喜	精英型	52800元	11800元	1300元	礼包	40700元	40700元
悦翔 1.5L排量	精英型	45800元	11800元	1300元	礼包	33700元	33700元
悦翔 1.5L排量	精英型	45800元	11800元	1300元	礼包	33700元	33700元
悦翔 1.5L排量	精英型	45800元	11800元	1300元	礼包	33700元	33700元
悦翔 1.5L排量	精英型	45800元	11800元	1300元	礼包	33700元	33700元

活动时间：2011年12月30日-2012年2月29日

贺新年，赏新车，活动期间进店赏车、试乘试驾、订购任意一款轿车更可享龙年贺岁五重礼

龙年贺岁礼 购车尊享礼 订车倍赠礼 试驾如意礼 进店吉祥礼

利亚纳1.8L排量 (三厢) 铃木派喜 悦翔1.5L排量 (两厢) 北斗星 爱迪尔A

长沙和昌：0731-84081788 常德裕坤：0736-7699088
岳阳天顺：0730-8181699 衡阳裕翔：0734-8589805
怀化鑫瑞达：0745-2121567

北汽威旺 农业频道 CCTV-7 农业频道战略合作伙伴