

明年家电行业爱拼才能赢

随着商务部对家电以旧换新政策截止日期的一锤定音,拉动内需政策马车之一——以旧换新政策将于月底如期退出江湖。

至此,这个曾今创造过国内家电销售的神话,在应对国际金融危机、扩大消费、节能环保等方面做出贡献的政策将“寿终正寝”。倒计时:8天。在节能惠民、以旧换新、家电下乡刺激政策逐一退市后,家电行业的晴天将就此终结。家电企业未来将“赤裸裸”“打拚”前行。

【大事件】家电下乡倒计时

12月15日,商务部新闻发言人沈丹阳在新闻发布会上表示,按照方案,家电以旧换新政策暂定为今年12月31日结束。商务部目前正在会同相关部门上报国务院请示此项工作如期结束。

2009年开始试行的家电以旧换新政策,在持续了两年半后,于本月底正式宣告“寿终正寝”。诚如商务部所说,在应对危机、扩大消费、节能环保方面起到了重要作用,国家、企业和老百姓都得到了实惠。

在湖南,家电以旧换新推广在省会长沙试点的基础上,于2010年7月在全省正式启动,实施以旧换新的家电包括电视机、电冰箱(含冰柜)、洗衣机、空调、电脑五大类。

【点评】

作为全球性金融危机下,国家拉动内需的特殊产业政策,家电下乡和以旧换新形成了带动国内市场家电消费的热潮,有效拉动家电消费领域的内需,盘活了家电消费产业链。伴随着年关岁末的到来,节能惠民、以旧换新、家电下乡政策等三大刺激政策步入退出通道。

【大事件】节能惠民工程

从6月1日开始,实施了两年的节能产品惠民工程告一段落。据国家发改委公布的数据显示,通过实施节能产品惠民工程,带动了每年4000亿元至5000亿元的相关消费,是扩大内需的重要措施,而更重要的是使高效节能产品市场份额提高



12月22日,长沙市芙蓉中路国美电器店内,市民正在选购彩电,店方介绍“以旧换新”政策将持续到年底。 记者 童迪 摄

了10%-20%,达到30%以上,每年可节电750亿千瓦时,减排二氧化碳7500万吨。

从2009年政府开始实施的节能惠民工程,主要是针对家电领域中耗能最大的空调产品,靠财政补贴方式对能效等级1级或2级以上的空调、冰箱、平板电视、洗衣机等十大类高效节能产品进行推广应用,包括已经实施的高效照明产品、节能与新能源汽车。

【点评】

节能惠民工程的实施,除了让中国老百姓以实惠的价格享受高效产品外,同时可以有效拉动内需,促进节能减排,推动技术进步和产业升级。

【大事件】家电下乡

日前,财政部、商务部、工信部联合下发通知,2011年11月30日,山东、青岛、河南、四川三省一

市家电下乡政策如期结束。

据悉,随着首批“家电下乡”试点省市11月30日到期,四年家电下乡政策也将在各地如约结束。自我省启动家电下乡以来,截止11月30日,全省14个市州共设立“家电下乡”销售网点13075个,家电下乡产品累计销售量1124.20万台,销售额250.59亿元;已补贴到户1033.44万台,补贴金额28.78亿元。今年前11个月,下乡家电销售量累计已达464.25万台,销售额达116.10亿元,已经提前超过今年预定的销售目标。

【点评】

11月是首批家电下乡试点省市政策退出前的最后一个月,消费者赶在政策结束前集中消费,提前释放了部分需求。在刺激性补贴取消情况下,家电业下滑趋势明显,行业洗牌将不可避免。

■记者 杨迪

SUPOR 苏泊尔

苏泊尔生活馆 SUPORLIFESTORE

苏泊尔生活馆 长沙、株洲、湘潭、益阳地区隆重招商

苏泊尔生活馆

是由浙江苏泊尔股份有限公司直接授权,经营苏泊尔全品类产品的特许加盟店。

公司简介: 浙江苏泊尔股份有限公司,成立于1994年,总部在杭州。目前是中国最大、全球第三的炊具研发制造商,中国厨房小家电行业第二品牌。苏泊尔的产品线覆盖厨房小家电、明火炊具、厨房大家电三大领域。产品包括电饭煲、电压力锅、电磁炉、豆浆机等20多大项,单品超过800个。拥有玉环、绍兴、杭州、武汉、东莞、越南胡志明市6大生产基地。截止2011年苏泊尔业绩已连续11年保持35%以上的高速增长率。



公司网址: <http://www.supor.com.cn> 欢迎有共同理想的创业者加入苏泊尔大家庭。

- 要求:
- 1.有一定的营销经验以及强烈的创业激情;
 - 2.有所属区域市场的网络资源与一定的市场拓展能力;
 - 3.有15-30万的资金实力(视生活馆以及区域市场大小而定);
 - 4.有耐用消费品、快消品经营经验者优先考虑。

财富招商热线: 孙经理 15802623833 凡有意经销苏泊尔产品者,欢迎致电。



特价产品占3成,4天4夜超级团购

苏宁:圣诞、店庆、元旦,三喜齐庆送大礼

本报12月22日讯 12月26日,中国最大的家电连锁企业——苏宁电器将迎来21周年庆典。

届时,苏宁电器全国范围近1700家门店将联动促销,共同刮出公司2011年度力度最大的“促销风”。

湖南苏宁已准备就绪,将于12月19日起,以众多大礼与优惠回赠消费者,齐庆店庆、圣诞、元旦。

特价产品占三成

此次,圣诞、店庆、元旦,三喜齐庆,苏宁已与三星、LG、海尔、美的、海信、诺基亚等数百家上游合作厂商进行了洽谈和签约。各品牌都纷纷推出最畅销的机型货源和最优惠的价格政策。

据苏宁负责人介绍,此次,所有产品有30%是特价产品,其中,又有25%是苏宁定制包销的高性价比产品。

此外,苏宁电器还将再次联合中国建设银行、中信银行、民生银行3家银行,在全国范围内推出“0利率、0首付、0手续费”三零分期付款活动。

四天四夜岁末超级团购

据悉,12月23日至26日,苏宁电器还将在全国范围持续操作平安夜、圣诞节、总店庆3场岁末超级团购,届时,数百一线家电品牌将联合进行超值让利,为期4天4夜的精彩盛惠,不可错过。

【12月23日】 满1000元最高优惠350元

12月23日,苏宁迎圣诞团购盛典满

1000元最高优惠350元。彩电在供价基础上优惠20%,冰洗在供价基础上优惠18%,空调、厨卫产品在供价基础上优惠15%。

此外,苏宁5千万消费券全省免费申领。即日起至12月23日,消费者在苏宁各门店可免费申领面值为600元的圣诞消费礼券。

【12月24日-25日】 去苏宁过圣诞,来者皆有礼

据悉,12月24日-25日来苏宁购物的顾客,即可获得礼品一份。

购彩电、空调、冰洗等两件以上商品:满5000元送时尚手机,满15000元送数码相机,满25000送iTouch,满35000送笔记本。

此外,在12月24日、25日晚上,在长沙苏宁五一广场店、步行街店、东塘店、万家丽店购物满300元,可参加幸运大抽奖活动,届时,电水壶、电磁炉、32寸液晶电视、iPhone4(8G)、iPad2(16G)等你来。

【12月26日】 21岁生日派礼,最高优惠30%

12月26日是苏宁21周年店庆日,购3C、OA生活电器单件产品,满400元供价基础上优惠21元,满2000元供价基础上优惠121元。

购买传统电器单件产品,满2500供价基础上优惠421元,满7500元优惠1421元。此外,12月26日-31日,天天返券、天天送礼,最高优惠30%。

■记者 陈静