2012湖南(红星)年货购物节系列报道

白酒竞相涨价,酒水年货你备好了吗

红星年购节上高端白酒很便宜

■文/杨刚

虽然目前距离春节还有一个多月的时间,但白酒已经你追我赶,竞相开始涨价。记者日前走访了各大超市、烟酒店,所有的店主都表示,近期的白酒价格只有一个字可以形容——涨。其中高端白酒的价格可谓"异军突起",部分白酒的涨幅高达40%。

【现象】

白酒集体"耍酒疯"

"给我来两瓶53度的飞天茅台。""1930元一瓶。""啊?你确定?我上个月买的才 1800元!"11日上午,一名市民在城区某商场白酒专柜前被最新价格"吓"走了。

目前,泸州老窖、五粮液等白酒价格已经提前上调零售价格。泸州老窖集团旗下的国窖1573价格上调,部分地区终端零售价涨至1389元,涨幅超过40%。

近期国内白酒价格直线上升,业内人士认为,这是上半年"限价"带来的负面效应。唯有酒类贸易有限公司总经理彭有为认为,白酒业的调涨势头仍会持续,即使春节过后,"未来十年,预计白酒价格会以每年10%幅度上涨。"

【调查】

"逢年必涨"为何?

业内人士认为,白酒年底调价是因成本上涨只是一个借口。成本问题并不是影响大多数白酒品牌涨价的主要原因。

湖南省酒业协会负责人表示,相对于毛利率普遍过高的高端白酒,原材料成本上涨几乎可以忽略不计,而酒企的"战略发展"或许才是主要原因。对于以"面子消费"为主导的高端白酒,企业都不希望因为与竞争对手的价格差距过大出现档次之分,因此,价格上涨不可避免。

白酒经销商吴女士按照近年高端白酒频繁提价后的销售情况分析,高端白酒的接连涨价,首先与其特殊的品牌定位有密切的关系。高价酒的消费群体并不是普通大众,主要来源于公务宴请、节日送礼,这部分消费群体需求大,对于价格的敏感度却相对较低。

【趋势】

"春节前肯定还会涨"

白酒"逢节必涨"的现象已经司空见惯,今年中秋、国庆节假期间的白酒涨价幅度就远远高于往年同期。经销商、业内人士普遍认为,春节前夕白酒价格还会有一定的上涨。

人民路一家名烟名酒专卖店张先生认为:"白酒春节前还会有一轮价格的上扬,而这次所覆盖的品牌范围会更大。"

"供不应求以及成本上涨是推动白酒价格上涨的关键因素。"某品牌白酒的销售经理易先生告诉记者。

其实,对白酒销售商来说,热销白酒进货困难已经不是一天两天的困扰了。因此做高端白酒销售的朱先生大胆预测:"春节前,白酒还会涨,53度飞天茅台突破2000元不成问题。"

年关将近,白酒价格你追我赶竞相上涨。 杨刚 摄

相关新闻

年货购物节买白酒便宜30%

"逢节必涨"是白酒行业铁律。随着2011年年关将至,白酒业按照往年习惯竞相涨价也无可厚非,但今年涨势格外迅速凶猛,打了消费者和市场一个措手不及。

消费者应怎样应对白酒涨价呢?家住井湾子的黄先生表示,他准备在2012红星年货购物节上购买酒水。"去年红星购物节上,白酒的价格就比市面上的要便宜30%,今年我想应该也差不多。"

黄先生的打算是很有预见性的。记者了解到,参加2012红星年货购物节的白酒企业都表示,在购物节上白酒不但不涨,还会推出很多优惠活动。

湖南酒鬼酒股份有限公司负责人明确表示,酒鬼酒旗下高端酒"内参"、"红坛十五年"、"紫坛二十年"、"52度精品"等品牌都不会涨价。

"三溪老郎酒不会跟风涨价,请消费者放心。"三溪老郎酒湖南总经销商彭有为表示,在年货购物节上,三溪老郎酒所有参展的中高端品牌都会买一送一。

此外,汾酒、浏阳河、酒神酒、加福酒、京爷酒等各种名酒都将参加年货购物节,他们将会以你意想不到的优惠给你"拜年"。