

铁通存话费送宽带 电信装宽带送电视上网业务 有线500元就可使用宽带一年

三网融合掀起宽带市场“新三国战”

在长株潭三网融合试点一年多后,通信运营商与广播电视行业的第一轮厮杀已经正式展开。

11月28日,读者肖先生向本报爆料:这几天省有线电视网络公司在他所居住的小区做推广,称只要花500元钱就能开通4兆宽带一年,而在他家附近的另一个小区,电信公司也在做活动,宣称只要花1000元,不仅能办理2兆的宽带,还能赠送一年的电视上网业务。而铁通公司正推出存话费送宽带业务。

实际上,这是一场老百姓“乐见其成”的资费价格战,也是三网融合试点以来,长株潭地区广电业和通信商首次将触角互伸到对方的领域抢地盘。

有线、电信、铁通三家摆擂台

据肖先生爆料,这几天,省有线电视网络公司在长沙佳悦悦馨都小区摆起了宽带办理展台。

“他们的宣传单上说2兆宽带包年价为500元,在推广期间,还可以享受宽带升级成4兆的优惠。”肖先生表示。

据肖先生透露,在他家附近的另一个小区,电信也在做活动,2兆的宽带包年价格只需要700元,而交1000元的话,不仅能办理一年的2兆宽带,还能赠送一年的电视上网业务。“省有线电视涉足宽带领域,电信也将业务扩大到电视上网层面,而且收费都比以前便宜多

了。他们是不是在打价格战?”肖先生表示疑惑,不过他认为,这样也好,老百姓选择的余地多了,而且还实惠了好多。

实际上,不只是省有线电视、电信公司在开展这类优惠活动,铁通也“不甘示弱”。日前,铁通也推出了一项优惠活动:只要移动客户预存1000元话费,就赠送一年的宽带。

资费下降质量不打折

各方的争夺,让长沙市民陶小姐遭遇了“幸福”的烦恼:“我家里用的是艾普宽带,原本选择它是因为费用比较低,但现在电信、省有线电视都开展了宽带业务,费用也都不高,如果算上有有线电视的资费还更加实惠,看来以后我要为选择使用哪家公司而烦恼了。”

不过,也有市民表示出了担心:费用降低这么多,服务和质量会不会下降?

“当然不会。”省有线电视负责宽带业务的吴建军坦言,实际上,这本身就是三网融合给普通家庭带来的好处,用更少的开支享受更多的服务。三网融合后,一个网络就可以同时满足上网、看电视、打电话等需求,三者之间相互交叉,信息共享,“由于不必分别为电视、电话、宽带缴纳费用,总资费也必定会下降”。

■记者 刘玲玲



■漫画/王珏

名词解释

三网融合是指电信网、广播电视网、互联网在向宽带通信网、数字电视网、下一代互联网演进过程中,三大网络通过技术改造,业务范围趋于相同,网络互联互通、资源共享,能为用户提供语音、数

据和广播电视等多种服务。通俗的讲,就是以后的手机可以看电视、上网,电视可以打电话、上网,电脑也可以打电话、看电视。三者之间相互交叉,形成你中有我,我中有你的格局。

经济信息

全省苏宁门店启动岁末最厚盛宴

苏宁率先打响2011年收官之战

上周苏宁电器在各大品牌的倾情支持和鼎力助阵下,“0利风暴”促销盛宴收得“盆满钵满”,成功打响岁末收官大战的第一枪。其销售态势让各大厂家对苏宁更是情有独钟,纷纷表示本周将继续以大力度的资源及礼品进行倾力支持,以进行年终大力度冲刺。同时消费者此季节的购物需求也是全年中最大的。顺势而为,凭借畅销的新品、精品,丰富的礼品以及到位的服务三大优势,苏宁率先擂动2011岁末促销战鼓,以大手笔优惠给全省消费者带来震撼的消费体验。

畅销新品集体亮相 内购盛宴力度空前

继冬季家电节之后,苏宁电器各大

品类纷纷挑起战旗,快马加鞭抢占冬季家电市场份额。从传统家电到3C产品,从生活电器到OA外设争相亮相,各大品类相继上场,强劲势头一发不可收拾。

彩电一直以来作为家电市场的香饽饽,无疑成为苏宁岁末收官盛宴中最大的亮点。除彩电销售火爆外,空调产品上演的反季促销大戏也迎来了一片喝彩。在各厂商倾囊助阵下,本周苏宁推出的近千款主流产品的降价将再次击穿消费者的心理极限。

本周五苏宁电器携手海信彩电、奥克斯空调等行业畅销产品举行内购会,全面释放工厂直销价,最高优惠达20%-30%。3C产品方面三星S5380发布渠道首选苏宁,第一时间给消费者带来最新体验。同时加大礼品投放回馈三湘父

老,让全省消费者彻底享受到实实在在的便利。

同时,苏宁与各种供应商洽谈了丰富的独家首销、特供机型资源,其中,惠而浦、先锋、松桥、法迪欧、扎努西等与苏宁独家战略合作的品牌将会有更大幅度的让利活动。

超低价敞开供应,乡镇门店蓄势待发

今年的春节来得比较早,随之而来的返乡人群也是较多的。苏宁电器积极响应“四化两型”建设,投入乡镇市场的货源、资源也是相当可观的。市场主流机型及新品登陆乡镇市场,确保消费者能够第一时间购买最心仪的产品。这不仅为苏宁连锁布局的完善,更是未来乡镇市场管理下沉的发展趋势。

善谋多策的厂商纷纷表示,抓住此次苏宁岁末收官大战的契机,在乡镇门店推出大量市场紧俏的新品、畅销品,并以超低价敞开供应,给年末促销奠定良好势头。

湖南工程机械企业积极开拓印度市场

本报11月29日讯 昨日,湖南省贸促会与全印产业协会共同主办的“湖南工程机械企业推介交流会”闭幕,多家公司与印度方达成合作协议。

据了解,在“湖南工程机械企业推介交流会”上,来自我省的南车时代、中联重科、山河智能、恒天九五、奥盛特重工、麦克机电6家企业向德里港口、Jeena公司等15家印度企业进行了企业和产品推介以及合作洽谈。业界普遍认为,此次交流会为湖南工程机械进一步开拓印度市场打下了基础。

■记者 未晓芳 通讯员 王艳云

华泰圣达菲1.8T 诠释都市SUV新标准

华泰汽车最近以升级版圣达菲1.8T为主打,通过在外形、空间、动力、安全、配置等方面的全面提升,展现出超高的性价比,诠释了都市SUV的新标准。

圣达菲1.8T的外形极富冲击力。融入流畅立体棱线的盾型前脸造型,独特的镀铬中网设计平添了些许敦实与厚重;国际流行的LED灯组设计以及后视镜转向灯组合,完全顺应了当今都市的时尚审美潮流。高达690L容积的行李箱,在装入帐篷、滑雪板等诸多行李和随身物品后,仍有充足盈余空间。尤为值得称道的是,华泰圣达菲1.8T通过搭载具备超高压电子涡轮增压技术的先进发动机,在提供强劲动力的同时又显著降低了油耗,实现了动力性与经济性的完美平衡。在当今油价高企的时代,这无疑令华泰圣达菲1.8T具有显著的竞争优势。

另外,华泰汽车还为对动力有更高需求的“越野迷”朋友推出了华泰圣达菲2.0L柴油版。其所搭载的具有VGT技术的柴油发动机,动力之强劲足可匹敌2.5L汽油机。

湖南省数字认证服务中心有限公司 增资扩股启事

为扩大经营规模,湖南省数字认证服务中心有限公司(以下简称公司)董事会研究决定拟增资扩股,现公开征集意向投资人。

一、公司基本情况:

公司成立于2004年3月3日,工商登记号:430000000011181,注册资金:3000万元;经营范围:凭本企业许可证经营电子认证服务;提供电子信息安防工程设计、施工、其它计算机网络信息工程设计、安装及相关技术咨询和经济信息咨询服务。

二、公告期限:2011年11月30日至2011年12月7日。

三、增资扩股方式及份额:公司现资产持股75%,按股本1:2的比例[即1(股)=2(元)]向社会公开募集2000万元,持公司股份25%。

四、意向投资人须具备的条件和承诺:

1、具有完全民事行为能力的法人、自然人;

2、财务状况良好,没有不良债务和不良记录;
3、提供资金来源合法的证明;
4、一次性交足全部出资款;
5、3年内不得转让所持有的股份。

五、意向投资人应提交的材料

法人:1)法人营业执照、组织机构代码证、税务登记证(原件备查);2)近三年连续盈利的审计报告及最近一月的财务会计报表;3)法人基本情况;4)投资决议;5)法人委托书;6)承诺书。

自然人:1)身份证原件及复印件;2)资金来源证明;3)承诺书。

六、申请程序:

意向投资人应于2011年12月7日前,将本公告要求提交的相关材料报送至公司。地点:长沙市湘江大道101号汇源大厦6楼,联系电话:0731-88180996,联系人:张云娥。

买阳光保险 结缘《我要上春晚》

阳光保险集团阳光人寿湖南分公司推出的“寻千人结缘阳光上春晚全新起航”大型活动,正在进行得如火如荼。只要您购买阳光保险“富贵满堂”,单间承保标准保费大于等于10万,就可以获得亲临北京《我要上春晚》节目录制现场名额一个。阳光人寿湖南分公司将抽取约100名幸运客户亲临北京参加《我要上春晚》的节目录制,同时还将抽取15000名结缘阳光奖,获得幸运礼品一份。

截止到9月底,阳光人寿湖南分公司

已抽取18名春晚有缘人去北京参加《我要上春晚》节目录制:长沙,朱正秋;常德,杨相化、唐孟辉、熊慧;衡阳,秦小辉、文永军、刘汉东、周玉莲、贺干律、宾小玲;岳阳,杨柳青、陈伟祥、周福山、李洪湘、王英;永州,李丽芳;株洲,王丽丽、姚裕新。11月份阳光人寿湖南分公司还将抽取15名以上客户参加录制。

让我们赶快行动起来,参加阳光人寿湖南分公司推出的“寻千人结缘阳光”大型活动,你就能去现场观看《我要上春晚》。