

“给我500万,3年包你赚1320万”

长沙领跑者公司“空手”四处招揽加盟商,投诉者称其涉嫌传销

■记者 赵伟 实习生 梁兴 吴蕊

出资1.5万元,3年内包你赚回3.96万元; 出资9万元,3年内包你赚回23.76万元; 出资500万元,3年内包你赚回1320万元; 发展第一个区间代理,奖励5000元,第二个奖励1000元……

多么诱人的回报啊。然而,郴州桂阳

的黄先生非常担心地向本报记者表示,自己交的24000元加盟费很可能打了水漂,希望主管部门能帮他把钱追回。长沙市工商局芙蓉区公平交易分局综合科科长戴军称,领跑者贸易有限公司团队计酬、高昂的加盟费涉嫌传销,但最终是否会定性为传销,要通过省工商局或国家工商总局认定。

【投诉】越看越像传销,担心投入打了水漂

掏1.5万,3年赚4万; 掏9万,3年赚24万……只要投入加盟,发财似乎就在眼前。消息在郴州桂阳扩散着,传到黄先生耳朵里,他有点信了,就叫在长沙某高校读书的女儿去该公司考察了一番。女儿考察完后,认为领跑者公司值得试一试。

11月5日,黄先生迫不及待地取了自己辛辛苦苦教书积累的24000元给了介绍人、有多年交情的同事付某。付某告诉黄先生,公司只接受转账,他开通了网银,可以通过网上帮其支付。

付某给黄先生介绍了返利模式,即黄先生加盟费为6000元,另外发展3个人,各出资6000元,总共为24000元。黄先生一时发展不了其他人,便和女儿各自买了双份,各人12000元。按照公司给予的招商奖,黄先生发展一个区间代理享受5000元的奖

励,第二个、三个各为1000元,公司扣押各项奖励的10%作为网购消费,即7000元-(5000元X10%+1000元X10%+1000元X10%)=6300元。算了这笔账后,同事给黄先生提成了6300元现金。

大概一星期后,领跑者公司寄来了4张收据,作为出资凭证。黄先生见到公司及时寄来了收据,表现得还挺正规,于是积极在同事朋友之间活动。但朋友们告诉黄先生接触的项目可能是传销,这让黄先生的心拔凉拔凉的,他担心自己的钱打了水漂。

黄先生称,目前在他身边的就有四五人加盟,有退休的、有下岗的,还有无业者。

记者联系到付某,他告诉记者自己是10月18日通过朋友介绍加盟领跑者公司的,现在发展了老婆和一个朋友。

【调查】分红模式眼花缭乱,号称明年新三板上市

11月17日上午10时许,记者来到该公司办公地址:长沙惟一国际星城601号,前台后面的领跑者(中国)贸易有限公司映入记者眼帘,整个办公区域有100多平方米,设有财务部、技术支持部、物流部、信息部等。

听到咨询加盟一事,前台服务员相当热情地给记者两张表:《领跑者贸易有限公司区间代理商招商加盟方案》、《代理商加盟方案》,上面写着加盟代理费6000元、1.5万元、9万元、500万元不等。贷款回报有3年3.96万元的,23.76万元的,1320万元的。上面还标注了各种类型的盈利模式以及奖项,比如:招商奖、互助奖、股东分红、管理奖、服务奖、豪华轿车奖、购物利润提成等。

工作人员告诉记者,现在公司16楼招商部正在讲课,具体加盟事宜可以上楼去听

课或咨询。在招商部,一年轻小伙正对着投影气势激昂地讲解着时髦的话题,诸如电子商务、网上物流、风险投资,台下十余位听众正全神贯注地听着,生怕漏过每一个细节,情绪被煽动后不时传来唏嘘赞叹声。

讲解员介绍,公司目前全国有三十几家分公司,三十多家办事处,公司已成为中国电子商务的龙头,欲打造1000个百万富翁。在明年公司将在“新三板上市”,今年6月3日已经举行了“新三板上市”启动仪式,上市后员工可以凭借分红权益凭证得到公司的原始股票,上市后利润至少翻5番。

一名姓李的讲解员私下给记者介绍,招商奖上标注的第一个区间代理,奖励5000积分,其实为5000块钱,当记者问及为什么不用钱来表示,该讲解员没有正面回答,只是说,“你知道了就可以。”

听课者将信将疑

“你们说得这么好听,那我们投资的风险在哪里?”课上,来自株洲的一李姓女子禁不住问起来。“没有任何风险,你放心吧。”这时,一旁一名自称姓周的男子站了起来,他告诉该女子,他加盟这个公司已经1年多,现在是湘潭的区级代理,业务做得不错,赚了不少钱。为了证实自己的说法,他还找来一些加盟者的“分红权益

凭证”。

“说没有风险,还是让人有点怀疑。”该李姓女子告诉记者,她也是株洲的一位朋友介绍过来的,先来听听课,实地了解一下,因为交这么多钱,如果被套进去了,到时就后悔莫及了。她跟其他从株洲来的人一样,虽然有意向参加,但还是得回去跟家里人商量一下。

【执法】查实跟苹果公司合作等宣传子虚乌有

长沙市工商局非常重视记者的“爆料”,并派出工商所执法人员对惟一星城领跑者公司进行了明察暗访。

该公司董事长谭远程面对执法人员,口口声声说自己是正规的公司,开展一种全新的电子商务模式。现在公司发展的加盟商并不多,也就200多人。

在16楼招商部,执法人员收缴了公司宣传册、财务资料等各项资料。当场查实

宣传册上说的跟大银行达成的合作意向、跟苹果公司的合作以及30多家分公司都是子虚乌有。

芙蓉区公平交易分局综合科科长戴军认为,公司的“1+3模式”就是典型团队计酬,通过发展加盟商和收取高昂的加盟费,成为其重要的经济来源之一,这种模式与传销模式非常相似,不过要等汇报到省工商局或国家工商总局才能最后定论。



听课者正全神贯注地倾听领跑者公司讲解员激情的演讲。记者 赵伟 摄

声音

高新区管委会:商务局正在调查

长沙高新区管委会管理部门负责人承认,高新区麓谷信息港确实有将办公场地租给这家公司。不过经过多方了解,这家公司以前是做产品的,现在发展模式疑似传销,

律师:传销嫌疑极大

判断一项经营活动是否为传销,看是否多层次计酬,发展人员有报酬,即“以发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬”。金州律师事务所律师彭贤文表示,领跑者公司以发展代

理商的名义收取加盟费,并且以团队计酬、多层次(二层以上)计酬来发展代理商;有讲课洗脑的活动,且公司和代理商的收入主要以发展人头来取得(加盟费不可退),传销的嫌疑极大。

乐驰
高性能 高性价比

乐驰欢乐购 大礼享不停

一以赏之创造精彩的乐驰,让缤纷多彩的体验持续提升,让惊喜再度升级!

乐驰欢乐购 大礼享不停:一、特价礼:指定车型3.88万元起! 限量抢购! 二、特惠礼:购车即送1000元油卡,再加送3000元大礼包!(特价车除外) 三、分期礼:首付最低仅再8000元,赠千元大礼! 四、介绍礼:乐驰老用户介绍新用户成功购车,可获赠500元服务代金券, 五、试驾有礼:到店参与试驾均有精美礼品赠送。多彩乐驰,精彩生活,珍贵好礼,数量有限,赶紧抓住机会,就此开始全新的缤纷体验吧!

注:本次活动解释权归长沙宝鸿汽车销售服务有限公司所有

800-879-2050 www.cutelechi.com

长沙宝鸿汽车销售服务有限公司 0731-86200999