

2007年,先后有8家险企在湘设立分公司,曾一度引发揽才热潮。
而自今年二季度以来,已有5家保险公司相继获准在湘筹建或设立湖南分公司,对人才的争夺,早已是暗流汹涌。

■记者 刘永涛 实习生 潘海涛

人和篇·



B23

2011年9月16日 星期五
编辑/贺齐 图编/言琼
美编/代宏福 校对/曾迎春

保险扩容,人才紧俏

或许再没有哪个行业的人员流动会像保险业一样频繁,并能造就一批批明星。

伴随着国内保险市场的迅速扩容,众多新设的保险机构纷纷涌入这一潜力巨大的市场。然而,与日益增加的市场主体极不相称的是,保险人才储备远不能够满足现有的市场需求。急于抢占市场争夺保费的保险机构显然等不及自己培养的人才慢慢成长,展开了近乎疯狂的挖角大战。

在湖南,近几年保险业发展亦堪称快速。但随着越来越多的外资公司前来抢滩,再加上中资公司不断跑马圈地,从业务人员到公司管理层人才,可谓异常紧俏。

新设公司重金挖人

刚刚31岁的王鹏(化名),虽然入保险业仅5年时间,但已经由普通业务员一路小跑地升到所在公司的个险部经理,1个月之前,同城一家保险公司向其发出了“英雄帖”,允以高职厚酬。

业内人士平淡地指出,这只不过是湖南保险业人才暗战的一个小案例而已,随着新公司潮水般涌入,湖南保险人才争夺战已经进入了明招暗抢的境地。

2007年,是湖南保险业引入市场主体最多的一年,先后有生命人寿、平安养老、都邦保险、太平人寿、民生人寿、渤海保险等8家险企在湘设立

分公司,曾一度引发揽才热潮。

而自今年二季度以来,已有长城人寿、英大财险、紫金财险、安邦人寿、国华人寿5家保险公司相继获准在湘筹建或设立湖南分公司,进入湖南省的全国性保险公司将轻松突破40家。对人才的争夺,早已是暗流汹涌。

比如,长城人寿湖南分公司总经理杨佳仁即为原平安人寿湖南分公司的副总,而该公司另有多位管理人员,则来自平安人寿、合众人寿等同城险企。英大财险、紫金财险、安邦人寿、国华人寿等公司的挖角行动亦在进行中。

“跳槽”带动身价攀升

“原公司的保单业绩和带领团队,是跳槽时向新东家要价的砝码,跳槽对他们来说,职位、收入双提高。”湖南一位保险高层人士说。

记者发现,当前新设保险公司的“一把手”几乎都是人保、国寿、平安、太保走出去的高管。天安保险湖南分公司总经理柯汉明介绍,新设保险公司在人员配置上主要来源于两个方面,一是同业人才,二是自己培养出来的新生力量。对于人才来说,新公司最大的卖点就是团队人脉、发展空间和行业品牌。据悉,柯汉明曾在湖北天安保险、太平洋保险、建设银行工作多年。

2010年成立的某寿险湖南分公司负责人亦称,新入湘保险公司无一例外地采取了最快捷有效的办法:挖



保险业的扩容,保险业人才成抢手货。
记者 童迪 摄

角,而且都是从身边的老牌保险公司去挖一些“像样的人才”,有的甚至一挖就是一个团队。

今年8月获批筹建、总部位于长沙的“吉祥人寿保险股份有限公司”,而今更是成为不少保险人士追逐的目标。有业内人士证实,该公司管理层的多位人员均来自泰康人寿、新华人寿等省级机构的负责人,“一旦跳槽成功,就会身价倍增。”

探因

两大因素促使人才紧俏

记者观察发现,在2007年左右成立的国寿财险湖南分公司、人保寿险湖南分公司等,包括“一把手”在内的大量员工,大多是从国寿、人保两大公司产生的。而更早成立的新华保险湖南分公司、太平洋产险湖南分公司等,现任主要负责人都是自公司内部成长起来的。

“高端人才是抢手货。”谈及业内的人才争夺战,湖南某保险公司人事部经理不假思索地告诉记者,“善于管理和开拓市场的高端人才尤其短缺。”

她表示,形成目前湖南保险人才市场高端人才需求紧俏的原因无外乎两点。首先是大量新公司涌入,带来的近百个高管职位,而且这些职位急需在短时间“落地”;此外,近年来,每年都会有一定数量的年轻骨干业务经理“溜出”湖南,去外省寻找更好的发展机会。



湘西长行村镇银行
祁阳村镇银行
宜章长行村镇银行

恭贺湖南省第二届金博会圆满成功

◎ 湘西长行村镇银行

全国首家地市级村镇银行——湘西长行村镇银行于2010年12月16日落户魅力湘西首府——吉首。我行是由长沙银行作为主发起人发起设立的股份制商业银行,现辖总行营业部、吉首支行和凤凰支行等营业网点。根据业务发展需要,今后2-3年内我行将在湘西州所属各县增设分支机构,实现对湘西州区域内金融服务的全覆盖。作为湖南省内唯一的西部大开发概念银行、唯一的少数民族地区自己的银行,我行将紧紧依托长沙银行在人员、技术、管理等方面的优势,牢固树立“服务三农、服务中小、服务居民”的市场定位,倾力成为湘西州新农村建设的主力军、中小企业融资的新伙伴、城乡居民理财的好帮手,致力铸就绿色银行、民族银行、草根银行的卓越品牌,努力打造全国地市级村镇银行的发展标杆。

◎ 祁阳村镇银行

祁阳,自古有“锦绣潇湘”之美誉,全国最大的活溪碑林享誉世界,2008年12月19日,由长沙银行发起并控股的祁阳村镇银行应运而生。成立以来,立足自身优势,充分发挥独立法人机构“灵活、快捷、高效”的特点,扬长避短,在市场竞争中确立“服务三农、服务中小”的特色定位,扶持了一批当地民生项目和农业龙头企业建设,解决了一批个体工商户、创业农户的资金需求。截至8月底,资产总计8.8亿元,各项存款达7.6亿元,各项贷款达4.3亿元,其中,中小企业贷款45家,农户贷款815户,累计循环发放贷款超过10亿元。累计实现利润3200万元,不良贷款为零,为打造成最具成长性的优秀村镇银行奠定了坚实的基础,使之成为全国村镇银行中的一颗璀璨明珠。

◎ 宜章长行村镇银行

宜章长行村镇银行于2010年12月30日正式开业,是由长沙银行作为发起银行,协同宜章县电力有限责任公司、宜章新山达化肥有限公司等5家法人作为发起人共同出资成立的股份有限公司,注册资本为5000万元。她的诞生,不仅是长沙银行跨区域发展的战略选择,更是建设社会主义新农村,构建和谐社会,推进富民强省的有效补充。她将以“立足县域、服务三农”为宗旨,有效促进宜章地区形成投资多元、种类多样、覆盖全面、服务高效的银行业金融服务体系,促进当地农业产业化和新农村建设发展以及宜章经济的繁荣。全力打造湖南乃至全国县级村镇银行的闪亮名片,谱写新农村金融的崭新篇章!

立足县域 服务三农 播种希望 成就梦想

