7月销量达到8813台，同比增长24.4%

汉兰达诠释“无界限”新主张

日前，中国汽车工业协会的数据显示，7月份汉兰达销量达到8813台，同比增长24.4%，在今年整个车市增速放缓的情况下，汉兰达继续保持逆市热销的势头。至今，汉兰达上市两年多，累积销量已经超过16万台，连续24个月居细分市场销量、上牌量双料冠军。

作为一款以“无界限”为定位，主打“宜商宜娱”的豪华城市型SUV，汉兰达兼具了豪华轿车的操控性、舒适性、燃油经济性和豪华SUV的强悍外形、高通过性以及高端MPV的大空间等优势，除了满足商务需求外，也为人们丰富的娱乐休闲生活提供了各种可能。

【宽敞】霸气的出游伴侣

城市生活中，还有一种现象越来越普遍。很多尚未成家的青年才俊，在职场上辛勤忙碌，但在生活中往往枯燥单调，更需要朋友的陪伴。所以，周末呼朋唤友、叫上三五知己出来聚会，他们需要的是一辆能乘坐很多朋友的车。

李海涛就是这样一个人，个性独立，富于挑战，创业近5年，公司进入稳步发展的轨道。李海涛的座驾是一辆 2.7L 豪华导航版汉兰达，每次的聚会活动它都提供了不少便利和欢乐。“汉兰达7座能够容纳比较多的人，后备箱空间很大，车内还有不少储物盒，能放下烧烤与音乐设备。再加上它外观比较大气，内部舒适豪华，基本上朋友聚会都乐意我开车出来，这让我在朋友圈很自豪。”

【便利】安全的家庭移动休闲艇

与单身贵族相比，城市家庭更注重绿色健康的生活。吴刚是成都的一位汉兰达车主。他最大的爱好是周末带着家人经常出游。吴刚表示购买汉兰达是基于这种考虑，“7座的车，能带家人四处游玩，装载休闲物品，还有国际标准的儿童安全座椅固定装置，可以随时随地保障孩子的安全。”

周末，吴刚便带着全家老少前往“采摘游”。“汉兰达的导航很精准，去哪里都不怕迷路。另外，无论在城市路、高速路还是郊区等各种路况，汉兰达开起来都很平稳，车内很安静，一家人可以车上聊天玩游戏，老人和孩子还可以睡觉小憩”。回程的时候还带回大包小包的各类蔬果，将汉兰达290L的后行李箱装的满满的。吴刚说，每次这种满载而归都让一家人有一种“幸福感”。

■记者 郭钰

全新长安CX30星城发布

8月25日，全新长安CX30发布活动暨“长安华捷，关爱永恒”长沙华捷4S旗舰店开业庆典在中南汽车世界隆重举行。长安汽车股份有限公司总裁助理、长安轿车销售事业部总经理况锦文先生亲临现场见证了这一盛事。

据悉，本次发布的CX30三厢集合了中级车的优势与智能系统的设计，是一款配备了丰富安全配置和智能化配置的智能家轿，体现了长安汽车科技创新的精妙智慧。无论是驾驶操作、主被动安全，还是乘坐的感受、节能环保方面，都将让消费者切实感受到长安汽车的产品实力。为迎开业，此次长沙华捷特推出百万感恩钜惠、八重豪礼，以回馈新老客户一直以来对长安汽车长沙华捷的支持与信赖。

与此同时，长沙华捷希望助学活动正式开启，活动现场成交的30台集团客户，长沙华捷都会在每台成交的长安汽车营业款中直接拿出100元捐助给我们的贫困学子，同时，长安集团华南大区B网领导代表、长沙华捷汽车销售有限公司员工代表分别捐赠5000元、2000元。活动当天一共募捐到10000元整关爱助学金，这笔充满着无限关爱的助学金直接送到今年以高考601分考取中国地质大学的贫困学子万冯星手中，用于他今后继续深造。同时，长沙华捷也呼吁广大的爱心人伸出关爱之手，一同加入到关爱助学的队伍中，让爱心延续，让关爱永恒。 ■记者 樊超

全新一代迈腾B7L登陆湖南中拓瑞众

近日，一汽–大众重磅B级车–全新一代迈腾B7L在湖南中拓瑞众4S店向星城消费者首次展示出自己纯正的德国血统。一场以“智臻成就 辉映人生”为主题的全新迈腾上市发布会在主持人激情澎湃地介绍中拉开了帷幕。

全新一代迈腾B7L有“小辉腾”之美誉。在创新技术的应用以及操控方面，都进行了大幅度的提升，呈现更科学、更前瞻、更舒适的产品属性，实现了纯粹的豪华蜕变。在主流B级车中，堪称长轴距的典范。长轴距的设计，带来大空间的同时，提升了行驶稳定性及舒适性，彰显豪华本色。

大众B级车的历代车型都成为该级别产品设计潮流的引领者和推动者，大众B级车的每一次变革都深刻反映着当时最前沿的市场需求。随着大众品牌影响力的不断提升，依靠大众车的优质品质，新迈腾B7L的上市必将会对已经竞争十分激烈的中高端车型造成一定的影响。

据介绍，此次一汽–大众全新迈腾的上市活动后，湖南中拓瑞众将会展开一系列品鉴和体验活动。客户近期到店鉴车赏车，都有机会获取礼物。■本报记者

奇瑞服务技能竞赛复赛开赛

8月27日，以“技艺超群，满意一百”为主题的奇瑞汽车第七届服务技能竞赛中南赛区复赛在长沙拉开帷幕，本次大赛紧跟奇瑞汽车品牌发展战略，包涵奇瑞旗下所有轿车品牌——奇瑞、旗云、瑞麒、威麟，进一步拓展和扩大了竞赛影响力。复赛共设置“机电技师”、“喷漆技师”、“服务顾问”三个竞技岗位，优胜者将获得全国总决赛的参赛资格。

比赛当日，记者在中南赛区现场看到，入选复赛的18名技术精英齐集长沙泰阳服务站内，奇瑞汽车销售有限公司售后服务部科长娄鑫莅临现场致开幕辞，并现场观战，检验选手的专业技能能力。

据娄科长介绍，本届售后服务技能竞赛复赛严格按照奇瑞公司标准，同时结合国内实际情况对选手的服务技能水平进行评比，旨在进一步加强服务体系的整体维修技能，实现区域服务站之间的经验交流和优势互补，最终提升顾客满意度。

据悉，奇瑞售后服务技能竞赛作为培养人才，检验人才的重要平台，至今已成功举办了六届。比赛通过挖掘和整合奇瑞服务体系内各方面的技术资源，全力打造集相互学习、相互交流、相互促进于一体的技术平台，彰显了奇瑞汽车致力于铸就更加专业售后服务团队的决心。

■记者 樊超

湖南鑫源汽车销售有限公司 销售热线：0731-84062356 18607318782 地址：中南汽车世界新车展示厅D104

湖南飞宏汽车销售有限公司
地址：长沙市雨花区花桥路（武广高铁站往南1.8公里）
电话：0731-84280006、84280009、84016936（中南汽车世界）

政府采购定点单位
销售热线：13308415889 13808478740