一家六口从四川来长搞传销

长沙多部门联合执法，每天出动上千人全城剿传销

本报8月23日讯 只要缴纳3800元，可以收获381万元的回报？今日上午7时许，为期10天的长沙市集中打击传销行动启动。400多名执法人员分赴开福区洪山管理局和芙蓉北路街道等4个社区。记者跟随执法小组在开福区洪西安置小区搜查到一个传销组织，令人意想不到的是，来自四川的游云超一家六口竟走上了传销路。

一家六口来长搞传销

上午7时30分许，长沙突降大雨，执法人员冒雨来到洪西安置小区，挨家挨户进行搜查。在8栋4单元201房，执法人员发现来自四川的租户游云超答非所问，十分可疑。同他一起居住的还有其父母、表弟、姐姐，以及上幼儿园的外甥女。执法人员在他的背包里搜出了一张上面记录着80余名下线的名字和电话号码的纸。

另一个笔记本上则记录着每天的日程安排，占据时间最多的一项，就是所谓的“拜访客户”。

在相邻的202房，执法人员同样也发现了涉嫌传销的相关证据，江西人邹俊平被广东女孩刘娟以培训的名义骗到长沙，但培训什么，他却一问三不知，只是说来到长沙几天都被刘娟带着到处游玩。

执法人员搜到刘娟的一个笔记本，发现居然同游云超属于一个组织，而且刘娟还是负责培训的“讲师”。

聊网游骗新手入门

记者仔细翻看刘娟的笔记本，发现这名讲师的笔记本除了记录拜访的客户外，还清晰地记录着每次讲课的时间安排和课程表。有意思的是，笔记本还记录着如何教新手“入门”的方法：“攀老乡、聊网游和共同爱好，以及讲述自己入行的故事”，还真像某企业的培训讲师。

根据其记录，该传销组织有严格的员工等级：分“实习业务员、组长、主任、经理、高级业务经理”五级；有畅通的晋升渠道：“实习业务员当日当时晋升制”、“主任到经理5日晋升制”；同时还有“行业制度、直接奖、间接奖、补助奖”等奖励制度。对于各级别的回报，刘娟则用金字塔式图分别标识：“实习业务员570元、组长760元、主任1140元、经理1596元、高级业务经理5700元”。

正在搜查时，执法人员发现刘娟一直在用手机发短信。查看刘娟的手机，发现她一直与一名叫“杨金山”的人短信联系着。据手机短信显示：8点55分，刘娟发送“我们家被抓了”；8点57分，杨金山回复“谁被抓了？”8点59分，刘娟发送“现在找我们房东的号码”；9点01分，杨金山回复“房东在4楼，合同没有记”。现场执法的公安人员判断，很有可能刚才刘娟趁机向同伙报了信，现在同伙来询问她具体情况。

现场的执法人员称，这伙人打着“1040工程”的幌子从事传销活动。“他们声称只要缴纳3800元，拉客户进来后，可以收获381万元的回报，拉进8个人，两年内可保底赚到192万元。”

据统计，今天的行动共清查涉嫌传销窝点230个，清查并遣送了850名涉嫌传销人员，移送公安进一步侦查的涉嫌传销头目6人。

长沙市工商局局长陈跃文接受记者采访时表示，“这次行动将在长沙9个县市区统一展开，采取部门联动，每天出动上千人，对涉嫌传销窝点进行地毯式的清查整治。”

■记者 何志华 实习生 伍婷

8月23日，洪西安置小区，工商人员在出租房内搜查到一个传销组织。 记者 范远志 摄

《被带上警车后，她放肆哭咧》后续

警方称杀女母亲患抑郁症

本报8月23日讯 8月22日，月湖安置小区2期19栋发生了一起母亲掐死亲生女儿的案件（**本报8月23日A14版**）。今天，洪山桥派出所已将此案移交开福区公安分局。分局表示，已确定朱某患有抑郁症，但犯案时是否发病还有待进一步的医学鉴定。

23日下午，记者再次来到案发的月湖安置小区2期19栋。辗转找到朱妹子曾去收过电费的麻将馆，老板说，“她进来的时候我感觉她都站不稳了，脸色很难看。”董爹爹说，朱妹子每周都会义务清扫楼梯间。“她很内向，但人还蛮勤快的。”

对于朱妹子掐死女儿一事，街坊们表示，是封闭的生活环境造成了悲剧的发生。昨晚打来热线的徐先生说，朱是生完小孩后患上抑郁症的，搬到安置小区2年来很少下楼，做饭的菜都是老公带回家。“有几回她去麻将馆打牌，她老公发现后马上喊她回家，不让她在外面逗留。”

开福区公安分局透露，朱某的作案工具是铁丝或绳子之类的外物。目前，朱某已被刑事拘留。

■记者 王为薇 实习生 谢鸿翔

史无前例特卖盛会 9月1日至12日 万家丽隆重举行

万家丽·湖南第八届家居建材节期间为喜迎中秋、欢庆教师节，万家丽于9月1日至12日特举办新一轮特卖会，它将是家居建材节期间特价大促销的一大亮点。

香港著名影视明星周海媚空降长沙助阵特卖会

据悉，香港著名影视巨星周海媚将于9月10日亲临长沙，参加金意陶瓷砖特设在万家丽举办的非诚勿扰Ⅲ全年最低全国明星总裁巡回签售活动。据相关人员透露，为赢得与周海媚的合影及互动的机会，数百名周海媚粉丝纷纷通过电话和短信的方式参与此次非诚勿扰Ⅲ长沙站签售活动，热线电话几乎被打爆。目前，粉丝团仍在火热招募中，届时粉丝团成员将与周海媚零距离接触，进行互动游戏等，更有机会获得明星亲笔签名的海报等礼品。由金意陶厂家直接在万家丽进行的全年最低折大让利活动，真正做到了把利润让给消费者，将受到了长沙消费者的欢迎。既有明星助阵又有前所未有的实惠，金意陶非诚勿扰Ⅲ明星总裁全国巡回签售长沙站即将上演，值得期待！

同时万家丽负责人还表示万家丽内所有业界知名品牌都将拿出前所未有的特价活动来“捧场”此次特卖会，其让利规模、促销活动规模之宏大肯定是独一无二的。同样所有商品特价都是按照主办方万家丽要求在万家丽全市最低价的基础上进行，实在值得期待！

品牌的盛会

中国十大木门品牌、中国驰名商标—深圳三晋源木业万家丽展厅9月1-11日为庆祝建厂29周年庆，配合万家丽三节同庆，特举办全国千万让利活动活动内容：

一、进店有礼，凡进店客服，即可获赠高档票据夹一个（数量有限，送完即止）；

二、活动时间：全场特价，高档实木门1398元/套起；

三、广庆时间：凡胡桃木类木门，在特优价基础上格外赠送相应单门（配套）五金锁具或另优惠200元/套（二选一）。

富林地板湖南总负责人张勇表示此次万家丽举办的特卖会更是一次品牌盛会，国内顶级品牌悉数参与。万家丽经营品牌，国内业界顶级都是此次活动的参与品牌。张总表示这是一次难得的品牌盛会，能够将这么多国内顶级品牌集结在一起进行大型的特卖会真是家居建材界的一大盛事，是湖南市场的一大盛事。富林为能够参与这么品牌齐全的展会而倍感兴奋，同时张总表示特卖会期间富林地板不会让消费者失望，特价、促销让利幅度肯定是前所未有。

有机结合的盛会

金秋九月，世博会入选品牌—美莱集成吊顶将迎来二十五周年庆，9月10至11日将联合万家丽建材广场以巨惠酬宾活动来感恩回馈广大消费者。美莱集成吊顶湖南办事处总经理李坚在接受采访时表示：美莱已建厂二十五周年，进入湖南十年，湖南用户已迅速突破三十万户，市场占有率稳居行业榜首，成为各大重点工程和装饰企业的首选使用品牌。为配合万家丽·湖南第八届家居建材街、为了配合万家丽喜迎中秋、庆教师节而举办的特卖会，作为代表行业入选上海世博会的领导品牌，为感恩回馈湖南人民的厚爱 美莱湖南办事处取得总部支持，调集了千万超低特价资源空降湖南，给万家丽特卖会助阵。

实惠、方便的盛会

来万家丽购物的凌先生表示，万家丽的活动多实惠也多，这都是众所周之的。毫无疑问，正值装修旺季，万家丽举办大型特卖会就是要给正在装修的各个家庭送去更多、更深一层的实惠，我们不会错过这样的机会。同样，家住锦湘国际的管小姐表示，她曾有位朋友因为听了设计师建议，选择了某家装公司推荐的一款看上去极度便宜的橱柜，结果使用不到半年问题层出不穷，现在烦不胜烦。她来万家丽购物就是为了安心，她知道万家丽经营的都是品牌而且万家丽有“全市最低价”和“先行赔付”作为保证而心里踏实，现在万家丽将要举办特卖会会肯定会有更多大型的优惠活动，这样一来简直就是锦上添花的事情，她很期待这次盛会。

相关链接：

2011年8月7日——2011年10月7日期间，万家丽在《全市最低价》的基础上特举办“巨奖酬宾”活动，一等奖3名：各奖豪华小轿车一辆；二等奖10名：各奖现金美金500元；三等奖20名：各奖现金人民币1000元。

万家丽自走向市场以来就以其新颖的思路、独到的眼光，打破常规经营，多次创造业内奇迹。尤其是作为中南地区的家居建材流通商务中心，万家丽多年来致力服务于合作伙伴和消费者，在商务拓展和行业交流等方面付出了巨大努力，迄今为止已举办了多届商务活动，其中每年一届的“湖南家居建材节”、“橱柜博览会”、“陶瓷文化艺术节”、“湖南精品家具博览会”、“湖南国际精品门窗展示会”等活动已是国内外生产厂家和消费者面对面交流沟通的节日盛会，每次展会观摩的客商和消费者均达几十万人次。

■刘剑锋