

食尚人物

吴建胜：真正的美食无人抵挡



天河大酒楼执行总经理吴建胜。

“做大，做规模已成历史”

看上去不过三十出头的吴建胜，竟然已在餐饮界摸爬滚打近二十年，先后在华天、通程、一路吉祥、新长福等多家知名酒楼从事过餐饮管理工作。

历经近二十年的历练，她早已从一名不谙世事的服务员，成功蜕变为一名成熟的职业经理人，并亲身感受了长沙餐饮行业近二十年的历史变迁。

“以前餐饮行业，大家一心只想做大、做规模，一个店有几十甚至上百个包厢，‘一路吉祥’就是典型代表，最大、最火就是它的标签。”

随着时光变迁，这个昔日的餐饮巨头早已没落，但它却成了长沙餐饮行业的一面旗帜，随之而起的新长福、好食上、毛家饭店、徐记海鲜等多家知名餐饮机构都有模仿它的痕迹。

“后来大家发现，做大做规模的经营方式很累，利润也不高，就都转而做高档会所，做精做专是未来酒楼行业的发展趋势。”

天河走的也是这个线路，只设30个包厢，但每个包厢都是豪华的欧式装修，大气奢华。

“管理团队，而不是团伙”

“餐饮行业的竞争，离不开菜质、菜式、服务、人才等竞争，但最为核心的是人才的竞争。”餐饮业面临最严峻的问题是人员流动性太大。作为管理者，能

吴建胜经典语录：

以往，我们是让消费者感觉“物有所值”，现在我们要力求让他们感觉“物超所值”；我的消费观很务实，不该花的钱绝不多花一分，我不完全拒绝奢侈品，但一定是偶尔所为；

菜式的合理搭配、器皿的精巧配套，服务品质的衬托，环境的映衬，这些都能提升顾客“物超所值”的感受。

目前最着迷的书：《海底捞你学不会》

否留住人才是关键。

放眼餐饮业，服务员大多是90后，有人说，这是完全没有责任心的一代，但吴建胜却不这么认为。“他们其实都特别聪明，能力很强，但是对于他们，激励方法很重要，管理人员一定要深谙他们的心理。”

评价一名管理人员是否优异，关键还要看他管理团队的能力。

“管理一定要形成团队管理，而不是团伙。”

团伙是因利而聚、无利而散的短期合作，成员均是冲着利益而来，无论黑白道，只要有彼此利用的价值，就可纠缠在一起。“团队则不同，团队成员聚在一起除了有共同的目标外，还有共同的指导思想。”

“餐饮连锁是趋势”

有些事，在不经实验前，是无法预知结果的。

“我们店推出了‘台湾铁板烧’，走的也是中高档路线，烤的是鹅肝、神户牛排、银鳕鱼、冰岛生蚝，食材全是进口来的。”

但当初这个项目并不被人看好，大家都认为长沙人习惯了在街边小摊吃烧烤。吴建胜也有些忐忑，但开业后，生意竟会出奇的好。“真正的美食是无人能抵挡的。”她用欢快的语调分析道。

“天河目前还只是刚起步，我们的目的是把它打造成一家中高档的连锁机构餐饮业，只有做连锁，才能持续发展。”

■记者 陈静

冰激凌月饼长沙上市

本报7月21日讯 你吃过“冰激凌蛋糕、冰激凌月饼”吗？如果想试试鲜的市民，可去长沙元祖五一广场店体验了。传统月饼都是用面粉、豆沙、果脯等制成，元祖这一举措，是对传统月饼的全新突破。

据悉，元祖五一广场店将于7月29日正式开业，7月22日——28日将是试营业时间，店员当天会在附近派发试吃单片，你只需凭单片就可到门店免费领取试吃了，除了鲜奶蛋糕和月饼，还有机会品尝到台湾进口的果醋，促销期间，购买产品的，还可获得礼品券与精美礼品。

据元祖的一名负责人介绍，今年元祖将主打“雪系列月饼”，这一系列月饼，与传统月饼的制作工艺将完全不一样，会给人全新的体验。 ■记者 陈静

1小时喝11瓶啤酒 长沙决出3位超级“啤酒哥”

本报7月21日讯 今天，长沙博大泌尿专科医院在梓园社区举行了一场有趣的喝啤酒比赛。经过三轮角逐后，三位长沙“啤酒哥”，以11瓶的成绩并列榜首，最后共同分享5000元的奖金。

当天的比赛分三轮进行，比赛中特别规定不能上厕所。第一轮为淘汰赛，规定50名选手在20分钟内喝完4瓶啤酒；第二轮比赛中，要求晋级选手在20分钟内喝完3瓶啤酒；第三轮的“巅峰对决”，比赛规则为每隔5分钟给选手加一瓶啤酒，晋级到这一环节时，选手已经是7瓶啤酒装在了肚子里，7斤酒下肚。 ■记者 邢云 实习生 彭婧

酒神 15年珍藏

传世酱香 超九品味

贵州省仁怀市茅台镇酒神酒厂

酒神 15年珍藏

贵州省仁怀市茅台镇酒神酒厂

湖南省邦顺贸易有限公司 贵州酒神酒隆重招商中 招商热线：15575831999 0731-85222629 传真：0731-85522229 网址：www.hnbsmy.com 地址：湖南省长沙市芙蓉中路三段495号，城市快线大厦13层