

创世纪

T17

2011年6月30日 星期四 编辑/白娜 图编/刘丰 美编/代宏福 校对/苏亮

三湘都市报

【美迪装饰董事长】

在长沙家居界,美迪装饰是一家表现很低调的公司,有种隐约的贵气却无法掩饰。

作为长沙家装界的“前辈”,美迪装饰已走过十年。在很长一段时间里,美迪装饰都领跑着长沙家装行业。盈利能力上,毫不逊色。在经营业绩频现波动的家装企业,美迪装饰稳如磐石、稳健攀升的自我之路,殊为不易。

2004年,美迪装饰联合省室内装饰协会及其他家装企业共同编制《湖南装饰施工工艺标准》及《湖南装饰验收标准》,最终成为湖南家装业首个行业标准。此举也让美迪装饰名声大震。

转折始于2006年。钟菊成控股汇智装饰,成为长沙家装行业内同行并购的第一例。随后,他又成功地将雅筑装饰、喜居装饰、金空间装饰等揽入麾下,成为业内当仁不让的“并购能人”。

今年2月,由美迪装饰编辑的首个《中国住宅高级装饰标准》手册在长沙首发,作为官方唯一的认证标准。有人笑言,美迪是在让整个家装行业按照它的节奏走,厉害。

从2002年开始,美迪装饰每年项目以30%的速度递增,目前全省已有9家分公司。

钟菊成表示,在未来的2-3年内,公司着力打造“大宅设计院”,争取在服务高端客户方面更上一层楼,同时将业务扩展至外省,向全国装饰行业前五强挺进。

钟菊成

「并购能人」



袁超辉

「家装少帅」

【点石家装董事长】

他有一个绰号:“家装少帅”。在湖南一线家装企业界,年仅37岁的袁超辉是最年轻决策者。他少有人地实现了眼光和智慧的结合,将点石家装成功打造成业界首屈一指的家装巨头。

1998年,他离开令人艳羡的金融行业,开始自主创业的艰辛之旅。初期面临的困难之大也是他没料想到的。刚起步的点石家装只有一间30平方米的房子,人员也仅有3人,当然,没有客户。

“要永远相信自己正在做的事,要不你就没有舞台。”袁超辉言行如一,随着房地产市场的高歌猛进,下游家装建材也感受到了空前利好,点石家装的发展脉络也渐渐明朗。

稳健是企业持久之道,创新才是制胜之道。2004年,点石家装首发《明码标价家装成本白皮书》,在装修报价混乱不堪的年代,此举如一道闪电一样触动业界,为点石积累了良好的声誉和口碑。

今年3月18日,点石投资的首家5万平方米产权式世界级家居产业园投产建设,成为首个家装4S产业园,这为点石家装未来持续发展储备了充足的马力。在袁超辉眼里,家装行业没有太多高精尖,“提供与众不同的产品和服务”,是袁超辉和点石始终坚持的原点。

他少有人地实现了眼光和细节的结合,而拼命三郎的劲头,也传导到公司上上下下。眼下,袁超辉已向地产投资、家具制造开始尝试,借多元化融资演绎行业的“极品飞车”。

■本版撰文 白娜

巨迪厨柜



订购热线:

T.84747680

建党献礼巨迪厨柜倾力巨献 超低特惠

来店有礼 订单重礼

订单一重礼:

享受交500元抵800元货款,直省300元

订单二重礼:

即送“韩国精品骨瓷调料套装”价值148元

订单三重礼:

可参与幸运大抽奖,最高价值598元

优惠置换

7月1日起至7月31日

健康石标准系列置换石英石标准系列,

只需补成本差价420元/米

搭配世界厨房主流的巨迪高硬度、

耐高温、强抗酸碱石英石台面,

保证十年无忧使用。

精选特惠

《健康一族》5998元进口E0级厨柜搬回家!

订单即送帅康牌不锈钢灶具一台

(型号:98K5芝)或欧琳水槽一个(型号:823芝)任选其一

《温馨家园》6588元经典简欧厨柜搬回家!

《花样年华》台面+地柜1885元/延米;

送吊柜(仅限厨房吊柜)

(更多精选特惠请到巨迪展厅详询)



此优惠活动仅限长沙巨迪厨柜展厅,长沙以外活动优惠详见当地巨迪厨柜展厅

长沙旗舰店地址:长沙市芙蓉区万家丽中路一段75号(东方家园建材广场北侧) 联系电话:84729561 84747680

长沙居然之家门店地址:长沙市开福区金源购物中心居然之家四楼4-1073

联系电话:88780650