

零食堆里吃出“金豆子”

中国邮政储蓄银行
为您创富支招

“我渴望拥有哆啦A梦的万能口袋,我梦想自己握着Fate stay night中Saber那把主宰命运的神剑,我希望自己成为火影忍者中鸣人那般……”

说到尽兴处,李鑫竟忘我地唱起了动画片“蓝皮鼠和大脸猫”的主题曲,“大脸猫大脸猫爱吃鱼,喵喵咪喵喵咪……”

很难想象,眼前这样一个激动起来就会手舞足蹈,笑起来会露出两个酒窝的大小伙子,创业后实现了两年20多倍的增长奇迹。

■实习生 李程 梁兴 记者 姚乐

首创动漫视频分享网站,惜败于土豆网

李鑫是个骨灰级的动漫迷,从日本最红的动漫《火影忍者》、《死神》、《宠物小精灵》,到国产动画片《大头儿子小头爸爸》、《舒克与贝塔》、《喜羊羊与灰太狼》,李鑫几乎每集必看,从不落下。

凭着自己对动漫的狂热,又恼于当时没有网站更新分享动漫,李鑫和他的堂哥以及两个大学同学在大学期间就首创了动漫视频分享网站。靠着高人气的网站点击率,李鑫在大学期间就足足赚了15万元,这也是他创业的第一桶金。

转行零食配送网站,两年增长20倍

历经了这次失意后,他不断反思。经过深思熟虑地谋划和精细的市场调查后,李鑫于半年之后开创了“了撇网”。

作为一个刚刚起步的网店,了撇网创业初期的艰难,带给李鑫太多阵痛,特别是两件“小”事让他记忆犹新。

2009年年初,李鑫的店子才刚起步,顾客要求送的货也没有金额下限。“在一个非常寒冷的冬天,有顾客打电话来要送两包价格加起来才11元的麻辣食品。在送货的路上,我双手就快被冻得麻木了,有好几次我都想掉头回去。但是一想到要积累客户源,我硬是咬咬牙送过去了。”

“一个客户也不能放过,单再小,天再冷也要给客户送过去。”正是这股坚韧的毅力,为网店后来的发展打下了坚实的基础。

还有一次李鑫送货到一个认识的女生家里,她看到李鑫很辛苦,很随意的问

“钱到手后,我内心中就开始膨胀起来,再加上我大手大脚花钱的习惯,很快15万元在大学毕业后就只剩2.5万了。”

李鑫当时的挥霍和只看到眼前的利益让他至今悔恨不已,他的动漫视频分享网站也在不久之后就被兴起的土豆网所取代。而和李鑫同一时期的,还有51.com的创始人庞升东和im286.com(落伍者论坛)的创建者董勤锋,他们也都已经很有名气了。李鑫不禁感慨,自己错失了良机。

了一句,“你这样一天能赚10块钱不?”

一名长沙理工大学毕业的本科生,面对小女生问出一个“你一天能赚10块钱不”的问题时,李鑫艰难地咽下了这口气。“不管怎样,我李鑫也不至于解决不了自己的温饱。我一定要做大,做强给别人看!”

好男儿能屈能伸,李鑫凭着自己的一股“牛劲”,终于在同行当中杀出了一条血路。了撇网2009年的销售额为20万,2010年为150万,2011年则预计会达到450万。

李鑫很看好零食这一块市场,在衡阳和株洲等地已经有了“了撇”的连锁加盟店。他计划在湖南的几个主要城市创设连锁加盟店,形成一个物流网络,再逐渐做大,辐射到奶粉、母婴制品等行业,最后形成触角扩散到全国范围。昨日的零食哥,今天俨然成了零食堆里的“金豆子”。

零食网店创业经

进货、选货有门道。了撇网上的零食一般都在厦门、上海等港口城市进货,其中将近有三分之一的食品是台湾货。进货之后,李鑫和员工亲自品尝食品,对食品的质量、口感和味道进行综合打分,80分才算过关。

最后,对食品的价格进行估算,再取个均价。若是食品的进价和最后的估价之间有一定的利润空间,才会最终将食

品上架。

牢牢地抓住长沙市场是公司立足的根本。保证长沙市民当天订购,当天就能收到货。这是其他很多网购公司都做不到的。

和“堂客们”多交流。所谓“堂客们”是指40岁以上50岁以下的中年妇女。她们消费水平高,对于产品的忠诚度,而且更重要是她们的“口口宣传”能力很强。



李鑫亲自为下订单的顾客挑选食品。 记者 王翀 摄

记者手记

“毛绒玫瑰”也扎手

李鑫看上去个性张扬,但记者在他和交流过程中,能明显感觉到他内心深处的那份稳重,他告诉记者这份稳重来自于一段特别的“玫瑰之约”。

大学期间,李鑫的女朋友曾送他一朵毛绒编织的玫瑰。毛绒玫瑰是一位即将离开人世的病人为了感激医生的照顾,在最后的日子里亲手编织送给医生的。李鑫拿到毛绒玫瑰后,当下就认定自己一定要将这种永不凋谢的爱宣扬出去,风风火火地就做起了卖毛绒玫瑰的生意。

然而当他将成本为两三元毛线和铁丝做成毛绒玫瑰,想以10元一朵的价格出售时,却遭到了当头棒喝。所有人都以毛绒玫瑰是“假花”为理由,拒绝购买他的商品。李鑫的毛绒玫瑰生意还没开始,就亏损了近两千元,毛绒玫瑰成了扎手的刺玫瑰。

“玫瑰之约”的惨痛经历,带给了李鑫很大的影响。他从此告诫自己,创业不能单单只凭一时冲动和一腔热情,更要深思熟虑,三思而后行。

邮储银行·理财师连线

问:由于没有抵押,像李鑫的网络完全是一种创意产业,针对文化产业中,没有抵押企业如何到该行融资,有哪些类型的贷款?需要哪些条件?

答:如果没有抵押物,客户可向我行申请商户小额贷款,其特点是无需抵押,方便快捷。

申请小额贷款需满足的基本条件有:

- 1、年龄在18(含)至60(含)周岁之间,具备完全民事行为能力的自然人。
- 2、具有合法有效的身份证明、贷款行所在城市的户籍证明或有效居留证明。
- 3、具有良好的信用记录和还款意愿。
- 4、具有稳定的合法收入来源和按时足额偿还贷款本息的能力。
- 5、有明确的贷款用途,且贷款用途符合相关规定。
- 6、需要有保证人(1-2人)或组建联保小组(3-5人)。
- 7、贷款行规定的其他条件。

问:可贷款多少金额?

答:商户小额贷款单笔最多可贷10万元。

邮储银行长沙服务网点

省分行直属支行	85989316	东风路支行	84201602
东塘支行	85710077	五一路支行	84411294
高桥市场支行	84766242	师大支行	88882601



经济信息 与丙肝“赛跑”

你知道吗?与慢性乙肝不同,遵循“早发现、早诊断、早治疗”的原则,多数丙肝患者可以治愈!遗憾的是,很多丙肝患者并不知道这一点。

因此,要想远离丙肝,就要与病毒“赛跑”,尽早进行科学的筛查与诊治。曾有过输血史、血液透析史、静脉吸毒史、经常洗牙、文身和穿耳孔等丙肝高危人群都应主动进行丙肝病毒检测。

在中国医师协会的牵头下,本市湘雅医院即将开展大型丙肝免费咨询与诊断,为众多丙肝高危人群带来福音。

让我们一起,赢得这场与丙肝病毒的比赛!

“携手共进 抗击丙肝——丙肝健康诊疗行动”活动看板

时间:6月10日-6月24日

义诊医院:湘雅医院(湘雅路87

号)

义诊专家(感染病科主任医师):谭德明、谢玉桃、谢建萍、鲁猛厚等
温馨提示:参与本次活动,可免丙肝抗体检测费,欢迎参与。

此次活动最终解释权归主办方所有。

金属探测器
三合一探测地下,墙体,金属,探测,探测,探测
长沙电话: 0731-85510915
厂家: 0770-5015870 www.guitan.com
桂林市兴华探测有限公司(全国联保)

湖南性保健研究所附属医院
省市医保定点单位
节假日照常上班
上班时:早8:00-晚9:00
电话:0731-83846666
院址:长沙车站南路715号(港岛往南50米)
市内乘108、135、368、406、803、906、915路至桂花村站下车