

一汽丰田:55万辆销量目标不变



一汽丰田常务副总经理田聪明。

近几年来,中国的汽车市场爆发式地增长,让诸多企业实现了高增长,但目前正值国内车市困惑期,日本地震、油价上涨、

为治理堵车而限行等利空因素让2011年的中国车市走进拐点。一汽丰田常务副总经理田聪明近日接受媒体采访时表示,一汽丰田会理性面对这些因素,并对年初设定的全年55万辆的销量目标不作任何改变。

销量的保卫策略

对于怎样保证55万辆的销量,田聪明认为,今年年初,一汽丰田就认为今年中国车市应该恢复到理性的增长区域,所以在年初制定目标的时候,一汽丰田也是按照全年8%~10%的增长速度来安排的。而针对几大不利因素,一汽丰田会深入发展二三四级市场,来弥补这些因素造成的影响。

“在渠道发展方面我们近几年也有一些改变,随着汽车规模的扩大,随着我们中国汽车结构的变化,我们也非常重视,前面谈到二三线城市发展。我们按照不同的经济发展状况推出了不同标准的建设标准,我们去年也推出了分店制,也是伸展到二三线城市,我们去年进行了150多场偏远地区巡展,因为规模比较小,我们通过巡展宣传我们的品牌,宣传我们的产品,同时提供我们的服务,这样也取得了

非常好的效果。”

限购政策下的口碑战

许多媒体关注国家针对北京这种特大城市的汽车限购令对一汽丰田的影响,以及后者的应对,对于这两个问题,田聪明表示,在他看来,限购政策是针对第一次购买,而对于已保有车辆客户则没有这个限制,故而对一汽丰田的影响虽然有却也有限,丰田针对保有车辆客户采取的是口碑战。

“我想通过我们的宣传,通过我们商品的魅力,能够让这些客户再次购车的时候选择我们一汽丰田的车。比如说开过我们一汽丰田车的客户,觉得我们一汽丰田的车故障率非常少,通过这样客户的体验,把我们一汽丰田高品质传播出去,通过客户的口碑传播,来达到一汽丰田销量更上一层楼。”

天灾下的公益坚持

有关不可预测的天灾,一汽丰田经受的磨砺有目共睹,我们最想知道,作为其一汽丰田的舵手级高层,田总有些什么感悟。

“2008年的金融危机对我们冲击很大。2009年我们发展非常好,因为产能不足,上半年和下半年销量比例看我们也非常艰苦。去年是全球召回这个事儿影响很大的。但是不管怎么样,通过这几年的一汽丰田的经历,我特别欣慰的就是,在整个过程中,我们也是得到了社会各界的支持,包括媒体对我们的支持,特别是我们的保有客户,对我们非常的理解关爱支持。”

作为一个企业最基本的,最重要的社会责任,是把这个企业能够带上稳定持久的良性发展的道路上,这样整个庞大的体系,从厂家到销售,到全国已经认证了450个经销店,给我们当地客户带来了一些附加价值,给当地政府带来税收,给当地带来就业,所有这些东西是企业良性运转最重要的社会责任,在这个基础上,我们希望能够做更多的社会公益事业。”

据可靠资料,一汽丰田确实在这几年建立了六百个爱心图书室,并持续予以维护,并且在最困难时节也没有放弃该计划。我们相信,秉承这样态度的一汽丰田,必将破除坚冰,“共创汽车美好时代”。

■记者 马艺芳

郑州日产1—4月销量同比增长30%

据最新统计数据显示,1—4月,中国汽车市场汽车累计销量653.39万辆,同比增长5.95%;郑州日产汽车有限公司1—4月销量累计3万7千辆左右,同比增长30%;1—4月,中国汽车市场多功能乘用车(MPV)销量16.18万辆,同比增长14.65%;郑州日产以NV200、帅客为代表的CDV车型受到消费者欢迎,销量达到1万4千辆左右,同比销量增长远超30%,超过近似车型MPV的行业平均水平。

郑州日产汽车有限公司2011年1—4

月份销量达到3万7千辆左右,去年同期销量2万9千辆左右,同比增长30%,这个增速远高于今年同期汽车行业5.95%的平均增速。2010年,郑州日产年产销目标是10万辆,并已经达成,而在2011年,郑州日产拟定了13.2万辆的产销目标,因此每期平均增速要达到30%左右,就1—4月份看来,虽然汽车大环境比较低迷,但郑州日产仍然将自己的销量增速稳定在了全年目标的平均值左右,在这背后,郑州日产一直坚持的双品牌战略起到了关键作用。 ■记者 樊超



荣获2011
RED DOT DESIGN AWARD
大奖

荣获2010
GOOD DESIGN AWARDS
大奖

荣获2011
IF国际设计论坛大奖

荣获2011
IF国际设计论坛大奖

荣获2010
GOOD DESIGN AWARDS
大奖

以誉驰 行辉煌

东风悦达起亚汽车有限公司被评为“2010年服务质量先进单位”

179匹巅峰动力 7.7L百公里傲人油耗

6月30日前购车用户,即享“购车纪念日五年全面健康体检”尊贵服务,详情请垂询当地4S店。

常人为势而动,唯有精英洞悉世间风云,驾驭未来方向。精英格调新典范——K5,以简约直线美学勾勒隼永审美情趣,以笃定气度凌驾未来左右,驾驭中彰显超越风范。不逊前程美景,只与知己同乘共赏。

湖南天润凯达汽车销售服务有限公司

4S店地址:长沙市中南汽车世界H16 销售热线:0731-82873777 服务热线:0731-82873889

东风悦达起亚汽车有限公司 全国服务热线: 800-828-5988 网址: www.dyk.com.cn

东风悦达·起亚