

药房的销售招术,说奇不奇,说不奇也奇

设休息区的比没设的生意好一倍

It's business
这就是生意
sxdshjkwz@126.com 0731-84329854

■实习生 周浩 记者 刘玲玲

“将军!张大爷,您又输了!”“不算!不算!老王,重来一盘!”如果告诉你,这是发生在一家药房门口的场景,你会不会感到好奇?

电视、按摩仪、量血压、免费茶水……如今,长沙的部分药房都在药房门口设立了休息区,不仅给人提供休息的地方,还会提供免费按摩和身体检查……

药房为什么要这么做呢?

药房成了老年人消遣地

带着这份好奇,记者走访了长沙市区的几家药房。

在长沙市涂家冲的九芝堂连锁药房,两排供人休息的椅子摆放在大门两侧,而在店内柜台边,一名店员正帮一位老伯测量血压。

“我们店里不但有血压测量,还可以提供免费吸氧服务,还在不同季节提供不同的凉茶。”店员小谭笑着告诉记者,“每天会有附近的老人来这里下棋,他们都快把这里当成一个休闲的小场所了。”

量完血压的刘老伯满意地笑道:“这个药房提供的服务很贴心,也给我们带来了便利。”

而位于侯家塘的双舟大药房还为顾客专辟了一块休息服务区。正在服务区内接受仪器按摩的周奶奶说:“我就住在附近的

小区,每天早晨在小区里锻炼完身体,就到这里来休息一会,和其他人聊聊天。”

给店面赢得了口碑

电视、茶水、按摩仪器,这些都需要投入成本。药房的投入能得到相应的回报吗?

“肯定能。”双舟大药房店员小刘“斩钉截铁”地说,“自从2007年开设这些服务设施以来,我们店里的生意就一直很好,现在我们店每天的顾客都在400人次左右。”

九芝堂连锁药房刘店长也表示:这种设施其实花不了多少成本,但是却给店面赢得了非常好的口碑。

“好的口碑就是药店的金字招牌。我们店面现在一天的顾客不少于500人。”刘店长乐呵呵地说。

没休息区的店面顾客少一半

设了休息区的药房客流量很大,那些没设休息区的药房的客流量如何?

梓园路的心健大药房和东塘南的养天和大药房龙程店所处位置人流量很大。不过,据两家店面的负责人介绍,两家店面每天的顾客人数都在一二百左右徘徊。与前面的双舟、九芝堂两家药房的人流量差了一半以上。

养天和大药房的店员小李也很纳闷:“我们店面有两千多个品种的药品,价格水平也与长沙市内的各大药房基本等同,价格并不昂贵啊?”

记者把之前采访两家药房的情况告诉该店店长后,店长恍然大悟:“原来这就是造成差距的原因。”店长立马表示,“我们会赶紧加强这方面的服务,这个是绝对不能落后的!”



3月28日,长沙市蔡锷路,某药店门前,药店提供的免费休息设施和茶水吸引了众多顾客。 傅聪 摄

超薄悦读

全国首个“导游日”在湘倡导成立 张家界为导游续保10亿元

本报3月28日讯 全国首个“导游日”28日下午在张家界正式倡导成立。张家界全体注册导游员获得了续保10亿元、新版导游服等珍贵“礼物”。

张家界宝峰湖旅游实业公司与平安财险张家界中心支公司继续签订了《为导游员投保合约》,总保额由去年的3亿元升至10亿元,为在张家界市注册的导游员和全国各地拥有导游证、在张家界带团的导游员每人投保保额为10万元的人身意外伤害险。

■记者 谭斯亮 通讯员 周芦岫

空调冰箱难言涨价

厂家通过“拐弯”消化成本压力

上周末空调界的一场“红白大战”,使得本月初业内风传的3月底白电涨价论开始变得悬疑起来。此前,受铜和铝等原材料价格不断上涨等消息影响,业内普遍认为:空调冰箱洗衣机等白电产品3月底涨价不可避免。实情如何,请看记者调查。

“拐弯”提价

与西门子、松下、三星等直接提价不同,3月份,绝大多数白电厂家采取“拐弯”措施,冲抵涨价压力。

28日,国美电器和府店一张姓促销员肯定地告诉记者:“和3月初比,空调冰箱洗衣机价格都没有涨。”事实也是如此:年前标价2000元以下的中低端空调,现在大

多出现在二三线品牌柜台上,格力、美的等主流品牌基本以中高端变频空调作为主推。

“去年同期,很多冰洗厂家都有很多优惠机投放,美的售价1499元的三门冰箱和1799元的滚筒洗衣机让业内大跌眼镜,但是今年大面积优惠机型没有出现,市场以中高端机为主。”苏宁电器湖南分公司冰洗市场负责人表示。

市场普遍认为,厂家在原材料价格上涨的形势下,控制了中低端机型的出货,转而主推中高端机型,更能确保利润。“比如海尔卡萨帝、美的凡帝罗、三菱变频等,都加大了资源投入力度。很多冰洗品牌还通过与苏宁、通程、国美采取定制包

销机型、联合促销等措施,引导消费者购买性价比更高的机型,赚取更多利润”。

推新的力度更是一波接着一波,“新产品价格承载了一些新功能、新技术,适当提价,消费者愿意接受,如果在现有产品上提价,会损害品牌形象。”有不愿透露姓名的厂家负责人称。

“五一”后涨价?业内意见不一

为何3月底涨价论迟迟只闻声响,未见动作?

记者在采访中发现,3月初各大厂商都认为白电未来涨价趋势不可避免,但现在,业内开始出现涨价和不涨价两派声音。

“其实2月份时,各大厂家就真的很想涨价,

但2月份白电销售不甚理想,一些厂家又不敢涨价了。”有冰箱品牌湖南区负责人称,“完成阶段性目标任务还是第一位的。”

通程电器副总经理刘伟在接受记者采访时表示,“现在很多白电厂家为了保证市场份额,基本不敢随便涨价,而且近期铜价现货也出现了阶段性下调。”他还预测,“即使在五一后,白电也很难涨起来。”

但也有本土不愿透露姓名的电器连锁人士认为,“五一后涨价是肯定的,不然这人怎么活?”他还认为,这将加大行业洗牌力度,“一些二三线白电品牌如新星、金羚等,生存压力将会越来越大,还会通过大力度促销争取时间。”■记者 戴和清

赤脚医生偏方成专利 专治睡不着

氨基酸,能濡养神经,降低大脑皮层兴奋度,恢复神经自我调节功能,从根本上解决失眠。

武汉名实生物科技在方基础上优化改良,并利用美国生物技术提纯,浓缩药效,国家将其命名为“怡睡方”,同时获得国家专利。多数患者服用当日即可明显感觉睡眠质量提高,2疗程告别失眠,极少反复。

患者可拨打 0731-82033236 咨询送货,或到长沙市星城大药房(东塘百幸鞋城旁)、平和堂药号(五一店、东塘店)、河西通程新一佳药号、南门口好又多药号、株洲平和堂药号购买。(省内各地市免费送货上门,货到付款)

偿捐献给国家,经相关科研部门研究证实,方中“牛奶与灵芝”能生成一种多肽

治口臭长春于药师有绝招,只需一粒豆大黑丸,含30秒吞下,当场清新口气,15日彻底除口臭,部分人身体还会散发淡香。这神奇药丸正在长春口臭患者中流行。

于鑑衡,国家执业药师,他总结现代人由于思虑过度、着急上火、过食肥甘,生活不规律等原因,使体内阴阳失衡,浊气过盛,上逆外溢,就形成口臭或体臭,如不及时调理,浊气侵袭脏腑,会引发多种疾病。于药师根据孙思邈《备急千金要方》卷六:五香丸,治口及身臭……常含一粒如大豆,咽汁,日三夜一,五日口香,十日体香,二七日衣被香(摘自1999年版《备急千金要方》198页),结合现代人口臭病因,以丁香、藿香、零陵香、青木香、甘松香五种天赋异香之草药,辅以当归、槟榔、豆蔻、白芷、黄连秘炼成丸,共奏升清降浊之功,“五香”化“五浊”(五浊即口浊;口腔炎症、溃疡,牙渍臭;胃浊;脾胃伏火,积食;肠浊;肠燥便秘;肝浊;肝火旺;体浊;体臭),

底消失,对各种原因造成的口干口苦口臭均有疗效,老人孩子皆可服用。

长春于药师“五香”联用 含30秒吞下去 口苦口臭不见了

于药师深知口臭之苦,遂将该方报请国家批准生产,国家批准命名为“于药师五香丸”。于药师一生与药为伍,生平所愿即是让人药到病除,同时出于自信,他承诺,按疗程购买五香丸,均可获赠1盒,服用无效全额退款!患者可拨打 0731-82033306 咨询送货或到长沙市星城大药房(东塘百幸鞋城旁)、平和堂药号(五一店、东塘店)、河西通程新一佳药号、南门口好又多药号、株洲平和堂药号购买。(省内各地市免费送货上门,货到付款)

治口臭百发百中。每次含30秒,用所化津液漱口吞丸,当场祛口臭,3日后口气清新,胃不胀不酸,口腔溃疡消失,15日大便通畅,口臭、牙渍臭彻

底消失,对各种原因造成的口干口苦口臭均有疗效,老人孩子皆可服用。