



中国青花文化酒

青花情怀 宁静致远

「白釉青花一火成，花从釉里透分明……」

青花，历经炉火的锻造与洗礼……

澄明纯朴，而不失清丽柔婉之雅韵……

率性刚烈，而不失宁静坚韧之风范……

青花，我的最爱！



瀏陽河【青花瓷酒】

湖/南/釀/造 中/國/精/神

品牌运营商：湖南中商浏阳河酒销售有限公司  
 咨询电话：0731-82838453 82834568  
 网 址：www.hnliuyanghejiu.com

# 诚聘英才 虚位以待

湖南中商浏阳河酒销售有限公司是湖南中商集团的控股子公司，专业从事酒类市场运作，公司成立于2007年。目前主营浏阳河珍品系列酒、浏阳河年份系列酒、浏阳河特供酒，以及浏阳河特曲系列酒。公司坚持“以人为本”、“诚信经营”的经营之道，为客户提供增值服务，为员工提供广阔的发展平台，因业务发展，特面向社会诚邀愿与企业一同发展的有志之士加盟。

## ■ 营销主任

工作职责：

- 1.分解和完成公司下达的任务；
- 2.负责本区域的渠道规划、运作、管理和协调，并进行二级销售渠道的搭建；
- 3.负责本区域的终端建设及各项业务及市场活动的落实执行；负责办事处团队和终端员工的有效管理与培养；
- 4.进行销售数据的收集和管理，为公司的相关决策提供依据；
- 5.公司、区域相关政策（产品、市场、客服、人力等）的执行。
- 6.公司为办事处主任提供广阔的发展平台，充分给予办事处经营主动权，帮助办事处主任树立“老板”意识，帮助每个员工成为老板。

岗位要求：

三年以上酒水销售经验，具有较好的客户网络资源，有政府工作经验者优先。  
 薪资待遇：年薪十万以上（底薪+提成+福利+五险）。

## ■ 城市经理

工作职责：

- 1.负责所属区域市场销售、客户开发维护、市场终端推广活动；
- 2.负责完成本区域的客户开发、终端建设、产品布局等营销目标；
- 3.负责本区域的客户管理、渠道管理、价格管理、窜货管理工作。

岗位要求

- 1.专科及以上学历，市场营销等相关专业；
- 2.从事1年以上销售工作经验，有快速消费品行业者优先；
- 3.具备优秀的沟通技巧、表达技巧和销售技巧，普通话标准流利；
- 4.富有开拓精神和良好的团队合作意识，有很强的学习和沟通能力，良好的协调能力。

薪资待遇：底薪+提成+福利+五险。

## ■ 销售助理

工作职责：

- 1.文件管理，负责我司各市场文件（包括市场费用投入等各种文件）和销售方面文件的处理、存档管理等；
- 2.要货计划的处理，负责订单接收、处理、通知物流仓库按时间地点发货。
- 3.对账工作。
- 4.统计工作，日常统计工作主要有：每周销量统计、各市场消费券统计、品鉴会/公关活动统计等；
- 5.协助其他部门工作及办公室日常工作。

岗位要求

- 1.专科及以上学历；
- 2.受过市场营销、产品知识等方面的培训；
- 3.计算机操作熟练，具有1年以上相关工作经验。

薪资待遇：底薪+提成+福利+五险。

## ■ 广告宣传专员

工作职责：

- 1.收集各地厂家、竞争对手促销信息，提交促销建议；
- 2.每月对库存物料进行盘点，有效使用；
- 3.根据促销方案，进行日常广告的设计制作；
- 4.负责广告宣传资料的组织及各类广告创意及制作；
- 5.每周对公司的广告、新闻、促销活动进行汇总通报，每月进行分析总评，提出改进建议；
- 6.日常媒体维护，保持与媒体的良好合作关系。

岗位要求：

- 1.大专以上学历，美术等相关艺术专业，有深厚的艺术功底、良好的色感和视觉表现力、非凡的创意；
- 2.熟练操作办公软件（PPT、EXCEL等），精通Photoshop、Illustrator、CorelDRAW等软件，有平面设计经验，具有一定的文案策划功底，能独立完成设计项目；
- 3.熟悉品牌推广和各种媒体的推广模式，具有良好的客户沟通能力和团队合作精神，工作责任心强，具有迎接挑战的信心和对工作的激情。

薪资待遇：面议。

## 联系方式：

品牌运营商：湖南中商浏阳河酒销售有限公司 地址：长沙市芙蓉中路458号平安大厦19楼  
 联系电话：0731-85117062 82834568 网址：http://www.hnliuyanghejiu.com