

长安汽车与LG化学强强联手 共同开发汽车锂电池



■记者 田泽伟

近日，长安汽车与韩国LG化学签署了共同开发汽车用锂离子电池系统战略合作协议，共同开发全球领先的汽车用锂离子电池系统。据了解，该协议还只停留在框架阶段，具体细节、项目尚有待双方进一步磋商并确定。

长安汽车任勇在接受三湘华声全媒体记者采访时透露，双方已经有初步意向建立一家合资工厂，共同研发和生产锂电池，用于汽车和笔记本电脑。

长安汽车人士表示，目前电动汽车最主要的瓶颈在电池上，其中充电时间长是限制其普及的最主要矛盾。如果将目前的镍氢电池升级为锂电池，国内电动车和新能源或将在市场化方面取得突破。此次长安汽车与技术全球领先并有锂电池量产经验的LG化学联手，对长安实现其新能源战略无疑具有

重要意义。

据介绍，LG化学是韩国最大的化工企业，同时也是世界上首家量产锂电池系统的企业。而长安新能源公司又在国内混合动力汽车领域的研发生产方面处于领先地位，目前长安新能源汽车的销售量也占到了全国销售量的50%以上。截至2010年，长安汽车已经累计开发、投奔奔奔Love、奔奔Mini纯电动、志翔油电、杰勋油电中混、志翔燃料电池等8款新能源汽车产品，首款纯电动轿车奔奔LOVE也将于今年上市。长安方面表示，一旦长安汽车装上锂电池动力系统，国内新能源汽车将全面升级换代，走向普通老百姓生活也将提速。

消息人士称，LG化学与长安公司共同开发全球领先的汽车用锂离子电池系统，势必将为长安新能源在新一轮的竞争中继续保持领先地位打下坚实的基础。

陆风汽车天晟店举办客户答谢会

正值新春佳节，陆风汽车湖南区域代理商湖南天晟贸易发展有限公司日前在长沙黄花机场附近的樱花温泉酒店举行了“百冠荣耀——2010年陆风汽车客户答谢会”，五十多名陆风车友参加了此次答谢活动。

虽然当天气温较低，但是早上9点钟

车友们都陆续来到位于中南汽车世界的陆风4S店集中。9点半车友乘大巴以及自驾车开始向樱花温泉酒店出发。车友首先来到精心布置的樱花温泉酒店开展活动，陆风车主代表在活动上与大家分享了用车心得。之后车友还参与了车友组织的趣味互动小游戏，活动中

除了收获乐趣，大家还获得了丰盛的奖品。车友们在餐厅享用完丰盛的午餐后，来到温泉区，享受了一次美妙的温泉体验。

湖南天晟总经理李敬华表示，为感谢广大陆风客户，本次活动为每位来参加该活动的陆风客户都准备了精美礼品

(高档旅行保温杯)。同时活动现场还组织了许多有趣的娱乐项目，如K歌比赛，猜数字游戏等等，现场气氛特别融洽，客户都很积极参与，真可谓其乐融融！其后还邀请客户泡温泉，为寒冷的冬天增加一丝暖意！

■记者 樊超

宝骏要成为“国际品质亲民车”

近日上汽通用五菱年度经销商大会召开，总经理沈阳表示，企业全新的乘用车品牌“宝骏”定位“国际品质亲民车”，面向中国最广大的乘用车消费群体。他表示，上汽通用五菱要创造一个具有国际性体验感知的主流自主品牌；在产品推广上每年至少推出一款新产品，通过产品差异化定位成为细分市场主流竞争车型。

宝骏作为合资自主品牌将发挥“制造品质和亲民性”的双重优势，发力下探二三级市场，打造与合资品牌、自主品牌完全不同的品牌价值。

据记者了解，宝骏走亲民路线有两个向度，一是品牌亲民，二是产品亲民。“充分听取意见，洞察用户需求，是实现亲民的第一步。”沈阳介绍，宝骏

630在设计之初，就将设计团队全部下放市场，进行了大规模的市场调研。

“宝骏拥有一流的汽车技术资源，并严格遵照通用制造标准构建成熟完整的体系能力。”沈阳介绍，宝骏实现了“合资经验与技术、本地化生产成本优势以及营销网络”三大融合，加之通用汽车、上汽集团的鼎力支持，宝骏有实力为中国消费者打造具有国际品质的品牌产品。

“无品质不亲民。宝骏就是要实现‘国际品质亲民车’，这是我们品牌核心价值。”沈阳表示。现场有经销商评论称，沈阳从品牌发端便抓住了要害，国际品质亲民车不仅将品牌与用户捆绑在一起，与经销商利益也实现了高度一致。

■记者 樊超

2010年销售突破24万辆 江淮商用车再攀新高峰

继延续2009年井喷之后，2010年中国汽车行业再攀高峰。据1月10日汽车工业协会发布的产销数据显示，2010年国内汽车产销超过1800万辆，蝉联世界第一。各大车企几乎均保持超过两位数的增长。在诸多车企中，江淮以商乘并举的特色格外引人关注。据悉江淮汽车2010年实现销量442547辆，其中作为基础业务的江淮商用车更以超过24万辆的销量完美收官。

回顾2010年，江淮商用车在市场

和企业自身努力的共同作用下，实现了规模效益双丰收。2011年是“十二五”开局之年，在前不久江淮200万辆下线仪式上，江淮向世人宣布了其“十二五”的战略规划，巩固发展核心业务，力争轻卡全球前三甲的市场地位，这明白无误地向公众展示了江淮发展商用车的决心和信心，而坚持走质量效益型道路，持续追求卓越品质，也将继续引领江淮商用车在新的一年里披荆斩棘，再创辉煌！

■记者 樊超



福迪汽车

[全方位，护航平安
你我他，掌控安全]








长沙市早沙中南汽车世界H11栋福迪4S店 销售服务热线：0731-84076878 84078836

郴州：0735-2367210 邵阳：18907438787 株洲：13517336363

怀化：0745 2363688 娄底：0738 8401999 邵阳：0739 5229410 衡阳：18875433098

常德：0736 8407688 益阳：0737 8407688 岳阳：0730 8407688 湘潭：0732 8407688 娄底：0738 8407688 邵阳：0739 8407688 衡阳：18875433098

长沙总店：0731-8407688 分公司：0731-8407688 分公司：0731-8407688 分公司：0731-8407688 分公司：0731-8407688

长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688

长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688 长沙分公司：0731-8407688