

出口有订单,借银行资金“生蛋”



春江水暖鸭先知。2010年,随着全球经济复苏,湖南出口贸易企业订单数额快速增长,对于长沙氟瑞进出口贸易有限公司等中小出口企业而言却有些为难,通常在发货前会受到资金短缺的困扰。虽然接到大量的优质订单,却因担保不足、临时筹措不到资金,而可能让好不容易促成的业务付诸东流。

不愁订单愁现金

“我做进出口贸易十多年了,基础化工行业从来没有这么好过。”长沙氟瑞进出口贸易有限公司总经理曾锋高兴地说。随着经济的复苏,出口订单数量快速增长,公司利用自有资金进行原材料采购已不能满足业务需要,出口货物备料、生产和装运需要大量资金,现金流的风险让很多企业不敢接单。

华夏银行长沙分行国际业务部总经理刘智刚分析认为,大部分中小企业所需的资金量其实并不大,主要是用于阶段性现金周转。“这种情形需要的资金并不多,大约也就100来万元。”但就是这个不多不少的100万元难倒了许多中小企业。

担保融资成本超过9%

无法融资就意味着无法接单,不仅仅海外市场会萎缩,企业的运营最终也将受到影响。“到银行贷款是有门槛的,特别是中小进出口贸易公司没有固定资产很难融到资。尽管信用担保融资能享受政府贴息等优惠,但依然摆脱不了一些隐性成本。”曾锋深有感触地说。他算了一笔账,通过信用担保体系进行融资,总成本将超过9个百分点。一笔100万元的贷款,扣除担保金等各种费用之后,最终能拿到手的



银行订单融资产品解除了中小出口企业资金短缺的困扰。

可能只有90万元。

巧用订单借银行“生蛋”

“原先使用保单融资,只能解决出货后应收账款未到前企业现金流的问题。如今使用订单融资,采购原材料等前期资金就有了保证。”曾锋高兴地说。据了解,2010年进入长沙的华夏银行,抓住全球经济复苏,湖南进出口贸易企业订单额快速增长等机遇,针对中小型进出口贸易企业及时推出该行国际业务产品体系“环球智赢”旗下子产品——出口订单融资,大大降低了企业的融资门槛,轻松解决中小型出口贸易企业资金难题。

“出口订单融资,与以前出货后融资最大的区别就是,公司可以借银行资金来‘生蛋’,比如公司接到了海外订单,但采购资金有限,办理出口订单融资,企业就可以从银行借钱采购货物;而出货后融资,公司则必须有自有采购资金。”刘智刚分析说,出口订单融资主要是针对中小企业,是专门为以汇款或跟单托收为主要结

算方式的出口企业量身订做的,为企业出口发货前生产出口订单下的货物或采购商品原材料提供短期融资。据了解,该产品期限最长可达4个月,与发货后融资产品相结合融资期限最长可达180天。进出口贸易企业可根据需求自由选择美元、港元、日元、英镑、欧元、人民币等多个融资币种,融资比例最高可达90%,这个比例与其他银行同类产品相比高出许多,极大地满足了出口企业的资金需求。

订单融资带来转机

“太贴心了,办理了订单融资,贷款自动就转到上游原料商了,省心省力,很轻

名词解析

出口订单融资产品也称非信用证项下打包贷款,是指以汇款、跟单托收为结算方式的出口贸易中,华夏银行应客户申请,在货物装运前向客户发放的专项用于出口订单项下出口商品的采购、生产、装运的短期融资业务。

注意事项

- 1、出口订单融资的申请人应为出口订单的出口商或代理出口商;
- 2、出口订单中未含有禁止转让应收账款债权的条款;
- 3、出口商品原则上不属于鲜活、异变或季节性较强的出口商品。

松我就能顺利完成订单、抓住商机。”曾锋高兴地告诉记者。据了解,“出口订单融资”产品填补了该行以往在非信用证结算方式中没有出口发货前贸易融资产品支持的空白。

还款方式也十分方便、简单。据刘智刚介绍,“出口订单融资业务是一种非信用证结算方式下的贸易融资,凭出口商提供的有效贸易订单,以该订单项下的预期应收账款作为第一还款来源,向出口商提供的贸易融资业务,还款也简单、便捷。”据了解,华夏银行“出口订单融资”产品可与发货后的融资产品相组合使用。

■记者 陈张书

华夏银行
HUAXIA BANK
环球智赢
WORLD WISE WIN
华夏银行长沙分行国际业务部
0731-88909637
服务热线 0731-88909639 欢迎垂询
国际金融服务

分红险唱响新年理财大戏

参与中国人寿有奖互动问答,即有机会获得姚明卡通水壶

岁末年初,咨询给自己、老人、小孩购买保险的市民开始增多,除了传统的寿险、重疾险、意外险等险种之外,兼具保障和理财功能的分红险日益受到投资者青睐。

分红险的主要投资渠道为国债、企业债、协议存款、基金等方面,在加息周期中,新发债券和协议存款的利率也会

附:有奖问答规则

- 1、每期有奖知识问答的答案可参考前一天的《三湘都市报》B叠财经版新闻内容。
- 2、每道题目的正确答案只有一个,读者朋友可直接发送正确答案的编号至15973169332参与有奖答题。如:您的每题答案分别是A、C、A、D,直接编辑ACAD发送至“15973169332”即可参加答题中奖。
- 3、从答对的回复短信中,每期将按时间先后顺序抽选前五名的短信作为中奖读者,然后将奖品于三天内寄送到您的手中。
- 4、中奖读者名单和正确答案将在下一期有奖问答栏目进行公布。
- 5、本活动由中国人寿保险股份有限公司湖南省分公司举办并负责最终解释。奖品
活动送出的奖品是以中国人寿形象代言人——姚明版卡通形象人物为蓝本制作的高级吸管水壶一个。

随之上升,从而使分红险的红利随息而动,以帮助投资者规避加息风险。此前,保监会亦要求“保险公司至少应将可分配盈余的70%分配给分红险客户”,从而使投资者可以分享保险公司的投资收益,用来抵抗通胀。

2011年,中国人寿等保险公司主打产品仍然是分红险,不同的是新推出产

品在设计上更加具有人性化,理财功能也更加强大,如“福禄金尊”分红险是业内缴费期短、收益高,折返本后还有收益的新型理财产品,确保客户的利益最大化且相当稳健。

■通讯员 刘念涵
记者 刘永涛

问答题目:

- 1、中国人寿近期推出了新型分红型产品(),该产品开创分红险“返本还收益”的先河。
A、福来金尊两全保险 B、福禄金尊两全保险 C、福到金尊两全保险
- 2、国寿福禄金尊两全保险(分红型)要求被保险人是出生在()日以上、()岁以下的身体健康者。
A、55和155 B、28和55 C、28和28
- 3、分红险具备抵抗通胀的能力,可以有效回避通胀对资金贬值的威胁,使资金相对保值甚至()。
A、减值 B、等值 C、增值
- 4、福来金尊两全保险(分红型)强调返本后还领取,60岁返本后每年领取基本保额的()至终身。
A、6% B、10% C、20%
- 5、福来金尊两全保险(分红型)是中国人寿首款“()”的产品。
A、返本还收益 B、返本 C、收益
- 6、投保人选择福来金尊两全保险(分红型)后,意外身故最高可获得()倍基本保额加本金的赔付。
A、2 B、3 C、5

上期短信竞猜答案:AAAAA

上期短信答题获奖读者名单:余国祥、谢平、胡琳、毛湘豫、刘玲

中国人寿
CHINA LIFE
www.e-chinalife.com 95599

华商稳定增利 债基获批

本报讯 据天相数据统计,2010年华商基金以26.44%的净值增长率位列63家基金公司增长率排名首位。日前,华商基金发布消息称,华商稳定增利债券型基金已获证监会批复,预计将于近期发行。

据相关人士介绍,华商稳定增利是一只债券型基金,将有80%以上的资产投资于债券等固定收益类资产,不超过20%的资产投资于股票等权益类品种。此外,该基金在设计中引入了保本技术原理,强化风险控制,追求绝对收益,适合追求低风险收益的投资者,也可以作为个人资产配置的重要组成部分。

据记者了解,即将发行的华商稳定增利基金,属于风险较低、收益稳定的品种,进一步完善了该公司的产品线,给投资者提供更丰富的投资选择。 ■杨斯涵

三湘都市报
报花刊登热线
82866567 1560840778
本埠订报:业务精英团队,有报彩经验优先