

A资讯 B行业 C综合

七天七夜 苏宁打造开年大惠

苏宁2011元旦电器购物节将有上百款高、精、尖产品上市体验互动;还有0元购物即可参加整点循环不间断抽奖;更有好礼、好价格的畅销产品等着您。

12月31日,苏宁全国百城将同步启动核心旗舰店的跨年团购盛典。在湖南,苏宁电器全省10大地区32家门店将同步启动,在全省1.2亿让利资源的支持下,满1000元直降200元,或者满1000元送价值300元的现金券和礼品,打造史无前例的极限优惠;同时,购物满300元,即可参与当晚“越夜越疯狂”整点抽奖活动,赢取电磁炉、液晶电视、iPad平板电脑等超级大奖;购物满10000元,更可获赠电压力锅、小冰箱、32寸液晶电视等豪礼。

12月29日起,苏宁电器开年大惠全面启动,元旦优惠提前放送。12月29日到1月4日,在苏宁电器全省各门店购传统家电,满500元最高赠送350元,还有电水壶、电影票等多种礼品;同时,苏宁电器在全省共准备了价值6000万元的礼品,购物即有机会获赠42寸液晶电视、家庭影院、数码相机、空调、笔记本等好礼;另外苏宁电器提醒广大消费者,面值为20元/60元/160元/260元的苏宁电器特惠消费券已全面使用。

购物满10000元以上的顾客,可到各门店VIP团购接待处,享受200元到1500元的团购优惠。

元旦期间,苏宁各大旗舰店均为消费者准备了多重服务保障,如老人消费绿色通道、VIP套餐导购、临时收银台、店面现场客服等多项便民措施。

钻石小鸟 长沙新品发布时尚亮点

12月26日下午,钻石小鸟的新品发布活动在长沙召开,活动现场,钻石小鸟的钻石顾问对“饰尚圈”和“旋爱”两款新品做了重点推介。

这次饰尚圈新品发布,由钻石小鸟首席设计师精心打造,每件产品在创作过程中都秉承钻石小鸟一贯的严苛标准;选用的钻石全都藉由钻石专家一丝不苟的悉心挑选。

2010年12月15日至2011年1月3日期间,钻石小鸟为长沙消费者准备了最闪耀的“圣诞礼物”:全国限量200颗特价裸钻八折抢购,其余全场裸钻9折(包括成品18分以上);多款指定成品6折,其余全场钻石成品(18分以下)85折;购指定款现货戒托满1000元可立减300元等;全场满2万即可获赠世博限量款海宝钻石吊坠1枚等。

乐Phone让联系人跳动起来

点入乐Phone屏幕中间的联系人不仅打开通讯列表,还能左右滑动,滚动显示20位用户预设的重要联系人,让联系人真正跳动起来。

打开乐Phone手机,不同寻常的界面就跃入眼前,在这个整合界面的中心位置就会有“联系人”,乐Phone用户在标注20个重点联系人以后,下次查找无需点入通讯列表,直接左右滑动界面中间的圆形图标,就能依次显示已标注的重点联系人。

当乐Phone用户左右滑动“联系人”,找到想要联系的好友以后,四片叶子上的通话、短信、聊天、邮件也随之默认成想要联系的好友信息,直接点击就能与好友联系。

另外,乐Phone将人人网、开心网等社交网站深度整合,只需点击屏幕中央的好友头像,便可实时了解身边朋友在社交网站上的所有动态。

春天百货上演年度“贺岁片”:40小时不打烊

长沙百货业年度“贺岁片”——“40小时不打烊”,12月24日至25日在春天百货激情上演。平安夜每小时达8万人次的激情澎湃的购物人流使春天百货水泄不通,最后一个圆满的大团圆结局赢得了销售满堂红,春天百货两天实现销售业绩较去年同期高涨50%,再度演绎了长沙五一商圈的商业传奇。

虽然面临着五一商圈地铁封路的困境,春天百货始终致力于品牌结构调整与升级,先后引进了MANGO、艾薇、E-WORLD、斯莱德、佰草集、理肤泉、西村名物等一系列广受年轻消费者喜爱的品牌,丰满的商品结构与市场形成了很好的结合,忠实粉丝日益壮大。活动期间,春天百货全体员工通宵加班,微笑服务,为顾客做好收银、兑券、售后、饮水等后勤服务,特别是平安夜还派出圣诞老人为顾客朋友送上各式各样的惊喜来店礼。

很多顾客在网上留言,纷纷惊叹,春天百货40小时不打烊太成功了,凌晨5点还有那么多顾客在抢购商品,真是不可思议。

活动的巨大成功,用春天百货总经理周仕平的话归纳为三点:一是,事实印证,“信心比黄金更重要”。春天百货40小时不打烊已成功举办四届,其所打造的圣诞品牌文化已形成规模,赢得了市场认同。二是,尽管今年圣诞期间五一商圈封路不利于出行购物,但“40小时不打烊”活动里超值心动的商品折扣,令广大市民对春天百货圣诞促销抱以极大的热情。三是,长沙人追求时尚、热捧潮流的年轻城市性格,推动了圣诞节的购买力,捂紧钱包一年的市民朋友在节日里格外大方,引爆了星城年终消费潮。

湖南手机市场 进入乐语时代



专业十年 创新升级

1998年,飞鸿电讯连锁的诞生,结束了移动通信器材行业良莠不齐的状态。并在短短几年之间,开辟了通信大卖场、正品低价、专业专注等服务特色,创下了我省移动通讯产品销售发展的新模式。与此同时,长沙飞鸿凭借其“专业专注、心随您动、正品低价”的服务理念和“质量、价格、服务”等三大系统工程在该区域树立了良好的知名度和品牌影响力。其成功运作和专业发展引来了国内外众多投资公司的青睐。并与国内最大的移动通讯终端产品销售服务提供商“乐语中国控股有限公司”喜结连理,终端形象及软硬件设施升级为乐语中国控股旗下品牌“乐语通讯连锁”。

展望乐语 深度普惠

即将到来的元旦正好碰上变脸升级之后的乐语卖场进行庆典,届时,不仅有众多手机厂商支持,还将有盛大的路演庆典活动。

据长沙乐语负责人介绍,此次乐语通讯卖场的促销活动覆盖面之广、力度之大,将大幅度超过商家任意一场促销惠卖,优惠风暴将普及整个湖南。活动期间将会出现“价格低到想不到、赠品多到拿不动”的惊爆场面。惊喜特价机、超低特价机、常规特价机等充沛的低价商品资源将最大范围的满足消费者的需求,最高优惠幅度达30%以上。

许多新老客户朋友纷纷表示:大家都在屏息期待即将轰动全城的元旦55店联合开业庆典活动,届时不仅要来提前享受特价优惠促销活动,更要来体验乐语通讯连锁所倡导的温馨、时尚、快乐与自由。

长沙雅美医疗美容医院明星非手术美容基地成立

当电视从平面向3D、信息从单一到立体转变时,非手术整形美容界也迎来了其立体变革的契机。

12月26日上午,长沙雅美医疗美容医院明星非手术美容基地盛大揭幕,同时在全省独家发布当今最先进的非手术美容注射技术,来自欧美的“三维立体注射技术”。

“三维立体注射技术”不同于以前单一的塑形、除皱,它从点、面、线多层次立体取点注射;同时根据脸型、脂肪厚度等,选用玻尿酸、肉毒素等多种物质搭配注射。这种整形后的脸型更立体,效果更明显。”中国整形美容医师协会全国委员谭军教授解释,能够成为“三维立体注射技术”独家发布医院,与全球知名非手术美容技术及产品研发机构战略合作,雅美非手术的实力值得肯定。

“我们在全国范围内首先开河与顾客签订术前合约,承诺‘签约保证治疗效果’。非手术注射除额纹、鱼尾纹、鼻唇沟、颈纹项目保证除皱效果外,还可以享受同项目五年内免费持续除皱。”雅美吕琴教授说。

2011年1月3日前,雅美整形、口腔、美肤、非手术项目全线8.5折;消费满2万元以上者可获赠4日3晚港澳豪华游;美容冠、非手术项目买4送1;美国C6祛斑王治疗黄褐斑年度特惠,赠送抗氧化针;美国射频抗衰老疗程特惠,一次性付款再赠送,办理年卡直减现金。 ■文/张文杰

湖南巴威福民生物科技有限公司成立

“民以食为天,食以安为先。现在不少人都是因吃而闹出的毛病,像营养过剩、肥胖等等。”12月27日,在湖南巴威福民生物科技有限公司成立仪式上,其董事长蔡和荣表示,我们希望通过福民康的健康产品平台,让湖南人民过上回归自然、低碳、绿色的健康生活。

总部在厦门的福民康产业平台,由多家生物科技公司及多所高校高新技术研究联合组建,主要以健康养生生物科技为主导,集全系列药食同源健康养生功能食品的研发、生产、销售;农业种植、中草药种植、农业生物科技产业化和健康养生示范基地及大型种植示范基地建设为一体,致力于低碳、环保、健康模式的推广与运用。

“现在人们不但要吃得饱、吃得好,还要吃得健康。”蔡和荣说,不治已病治未病,中国古老文化中就有药食同源,起到预防疾病强壮身体的功效。在厦门推广的七宝彩麦贡膳、中华双神草广受市民好评。

“我们还将创建科普大讲堂、健康养生会所,传播自然、低碳、绿色的健康理念。”蔡和荣坚定地表示,要把健康这个根种在人们心里。 ■文/张文杰

金杯大海狮登陆湖南

2010年11月5日,金杯大海狮在湖南荣耀面市。作为金杯品牌在H2平台的首款产品,它更是华晨汽车旗下首款“新概念商旅车”。带着大家的关注,笔者以消费者的身份走访了湖南汽车城金杯海狮准4S店,让销售人员为我们详细解读这款备受关注的全新产品。

突破性的造型设计、同级别最大化的驾乘空间、全方位安全保障、数字化配置全系武装……此外,倒车雷达、停车辅助系统(PDC)、门未关报警、冷却液报警、防眩目后视镜等便利性配置,更进一步地加强了使用的便利性。可以说,金杯大海狮不仅实现了轻客产品的理念创新,更在技术层面实现了飞跃。如此看来,其“新概念商旅车”的定位已经是呼之欲出。

相信在不久的将来,华晨汽车将续写金杯品牌在中国轻客市场的传奇!

元旦假期 健康给力

元旦临近,许多人已经有了出门旅游的计划。我们在欢度长假的同时,请多注意病毒侵入,让我们掀起一股2011年的健康运动。

身体疲劳状态下容易感染疾病,因此少去人群聚集的地方,必须去时记得戴上口罩。如果发现发烧、咳嗽、鼻塞、流涕等不良症状,请尽快加强治疗,并坚持每天服用适量的抗病毒类药物(如:中国抗病毒类第一品牌和亚运会指定用药——香雪抗病毒口服液,早中晚各一支,可显著提高对流感的防治能力)。

“纯中药,抗病毒,抗流感……”我们也不妨铿锵有力地喊出香雪抗病毒口服液对抗流感的口号,武装自己,将病毒死死踩在脚下,为我们的长假健康——给力。



“国际友谊小姐” 长沙赛区决赛落幕

“玛莉莱2010-2011国际友谊小姐大赛长沙赛区决赛暨颁奖大会”于19日下午圆满落幕。经过两个多小时的激烈争夺、四大环节的精彩展示,来自中南林业科技大学的佳丽高馨琪用美丽与智慧征服了评委和现场的观众,摘得桂冠;亚军由滕欣和王巍获得;季军由汤舒雁和王雅获得。与此同时,包括欧丽君在内的10名佳丽分别获得各项单项大奖。

一袭长裙,轻盈步伐,凝神一笑媚生。大赛现场,参加2010-2011国际友谊小姐大赛长沙赛区决赛的30位佳丽身着华丽的晚装礼服在舞台上依次亮相,体态婀娜,美若天仙,赢得了众人的喝彩。大赛首席执行官周长征先生表示:“从海选到决赛一路走来,亲眼目睹了佳丽们的辛苦付出,希望部分晋级湖南赛区的佳丽明年能有更好的表现,同时也希望这些美女们在今后能将人生演绎得更加精彩、更加完美。”

通程百货迎新钜惠

元旦即将到来,通程百货联手11大银行,刷卡加送券活动即将开始啦,七大门店同步启动。

2010年12月30日(周四)至2011年1月3日,(周一)通程百货七店同步促销:给力2011——11大银行齐联手,共贺新年刷卡礼活动期间,顾客凡持任意银行卡至通程百货旗下四大商业广场(通程商业广场麓山店、星沙店、浏阳店、红星店)购物,单笔刷卡消费满200元即可在该商场客服中心凭购物小票免费兑换价值20元的现金抵用券一张。

12月30日(周四)至1月4日(周二)通程商业广场麓山店、红星店、星沙店、浏阳店:“激情跨年庆,新年添心意”全场活动专柜满158送100,同时狂欢十小时,礼券加码赠。1月1日当天14时至22时,原“满158送100”活动全面升级!即在指定时段内,凡在活动专柜累计购满158元加码送150元现金礼券,仅相当于5.1折!

金色家族东塘店、韶山路店、奥特莱斯活动期间,凡在商场活动专柜购物即可享受折后满额减优惠!其中,金色家族东塘店、韶山路店全场6折起,奥特莱斯全年畅享1-5折,三店折后均可再享8.8折。同时狂欢十小时,礼券加码赠,1月1日当天14时至22时,通程金色家族东塘店及奥特莱斯迎新巨献加码送券!在指定时段内,凡在活动专柜累计购物满500元可获赠价值50元现金礼券,全场通用!