

礼品采购上亿元,年度最大力度回馈

通信市场贺岁促销又见“大手笔”

移动:“低门槛,超实用,来者有份”

又是一年岁末。在元旦、春节日益临近的时刻,通信市场骤然升温。几大运营商摩拳擦掌,欲在岁末掀起一波消费热潮。12月22日,记者从湖南移动公司了解到,今年湖南移动贺岁促销再出“大手笔”,与全国20余家知名厂商合作,礼品采购费用达上亿元,既有食用油、床上用品、洗衣机等日常用品,也有手机、数码相机、笔记本电脑等时尚用品,全面满足不同阶层客户的需求。湖南移动市场部相关人士介绍,“这次贺岁促销相比往年规模更大,力度更强。低门槛,超实用,来者有份。”

据了解,早在11月初,湖南移动便召开了贺岁促销礼品采购的专门会议,研究制订礼品采购方案和赠送方案。经过多方协

商沟通,最终与侨亚、联创、金健、苏泊尔、海尔、美的、创维、联想等20余家知名厂商达成合作意向。记者在湖南移动贺岁促销礼品选型表上看到,今年所赠礼品分5元、10元、30元、100元、300元、1000元、2000元、4999元共八档,涉及礼品包括面巾纸、食用油、床上用品、冰箱、手机、电视、笔记本等。“几乎涵盖了生活的各个方面。”在移动负责礼品采购的李经理表示,“既有适合家庭主妇的,也有适合年轻白领的,更有适合时尚潮流学生的,可以说要有什么有什么。”

记者发现,湖南移动此次贺岁促销有三大显著特点。一是礼品丰厚,参与门槛低,实名入网、预存话费及新业务年包费均可获赠礼品,预存越多,礼品越丰

厚。二是现场刮奖有惊喜。凡是预存50元话费再办理指定玩转月包的客户,或者参加家庭1+N活动的非新入网主卡客户,均有机会获得现场刮奖的机会;此外,每周还将参与活动的客户中抽取幸运大奖,奖品包括加油卡、手机支付红包、手机等。三是首设“网龄”特权,在网三年及以上客户可参与两次存费有礼活动,凸显作为移动老客户的身份和价值。

从即日起,广大移动客户均可到省内各地移动营业厅及指定代理店咨询参与活动。同时,登陆www.hn.10086.cn或www.wap.hn.10086.cn使用自助终端或邮政、银行、空中充值、手机支付交费参与活动,均可同步畅享亿万好礼。 ■周跃 吕三

手机支付缴话费 即刻畅享礼上礼

立享95折,更能满100送15

“今天你使用手机支付了吗?”时下,电视里、网站上随处可见关于手机支付的新闻和报道。为进一步感恩客户、回馈社会,日前,湖南移动以“双重礼”为亮点推出手机支付优惠活动。

据介绍,一重礼为全省移动用户通过网上渠道(www.10086.cn、网上营业厅、cmpay.10086.cn)使用手机支付现金账户给本机缴话费,均可享受95折。二重礼为通过以上渠道缴费的用户均可享受95折优惠,凡单笔缴费金额满100元的客户,还可享受缴100送15的优惠。活动期间,用户可多次参与,多缴多减,无次数限制。随着手机支付业务的深入推广,一些追赶潮流的消费者也开始乐于使用手机这种新兴的支付方式购买电影票、Q币等,在郴州、湘潭、长沙等部分城市公交线路,手机支付已成为人们生活中不可缺少的元素了。

据了解,手机支付业务是中国移动通过设立手机支付账户,面向客户提供小额支付功能的移动增

值服务,自推出以来获得了众多用户的青睐,具体来说具有四大特点。其一:轻松即时结账 现场刷卡消费。无论是网上购物,还是用“手机钱包”在合作商户POS机上现场刷“机”消费,手机支付都能为您轻松解决。随时随地享受手机支付方式的便捷,手机就是您的“钱包”。其二:移动网点遍布,开通账户方便。您可以足不出户,只要通过手机支付网站cmpay.10086.cn或编辑手机短信“KT”发送到“10658888”,即可开通手机支付。移动营业厅及业务网点也可为您进行现场业务受理。其三:操作简单便捷,多重安全保障。对于小额支付,您只需回复手机短信即可实现消费结账,减少时间成本。采用金融级别的安全机制,并增加手机实时验证,让您使用更放心。其四:多种方式充值,支付途径丰富。手机支付支持现金充值、网银充值、移动话费充值卡充值等多种方式,不仅可以通过互联网、短信、语音、手机上网、手机菜单使用,还可直接在商户现场刷“机”使用。 ■欧阳一平



车务通解决车辆管理三大难题

邵东电力局实现车辆信息化管理

12月20日,笔者从邵东电力局办公会获悉,自今年9月与邵东移动签订车务通应用协议,实行移动信息化管理以来,连续3个月车辆运维开支下降30%。

邵东电力局车辆多,特别是抢修及驻乡车辆的管理,以及车辆行驶公里的统计、油使用量的控制等等,一直是让局领导头疼的问题。针对此类情况,邵东移动及时向该单位推荐了移动车务通产品,经过一个星期的体验应用,邵东电力于2010年9月底与邵东移动签订了车务通应用协议。

邵东电力相关负责人介绍,移动车务通解决了该局车辆管理三大难题:一是超速报警有效避免交通事故发生。该局通过移动车务通设置超速报警门限值后,当车辆的行驶速度大于该门限值且时间持续10秒以上,则产生超速报警,系统自动向监控中心报

警。应用近3个月来,月交通事故减少60%。二是区域监控便于科学统筹有利于提高工作效率。车辆管理员可以根据工作需要,自行创建车辆经常行驶的区域,并可对其进行修改。设置了车辆行驶区域后,进出该区域车载终端都会给车务通平台上传一条提示信息,能够有效的防止公车私用,同时对于电力报障情况,电力局能够及时通过车务通平台调最近的抢修车辆前往抢修,大大提高了工作效率。三是科学里程统计,有效降低车辆管理成本。该局车辆从装机并登录中移车务通平台后,GPS位置移动的累加和即为车辆行驶里程的统计。通过这个功能,车辆管理员再也不用到车上进行抄表统计,只需通过车务通平台的第一次资料录入,就可以统计出每一台车的行驶公里数,大大提高了工作效率。 ■宁文彬

销售谈判遇难题 移动 MM 全“搞定”

最近几天,对于岳阳白领李钢来说可谓喜忧参半,喜的是在公司升职考核中脱颖而出,当上了公司华中地区的产品销总监,忧的是他仅上任3天就接到紧急通知要去济南和一家制造企业谈一笔采购合同。可是,李钢对济南的业务还未熟悉,如何出色完成上任后第一个工作任务?他一时有点“蒙”。

由于秘书没有到岗,行程安排都要李钢自己安排,这对于只负责本地销售从未出过远门的他来说可是个大麻烦。幸好有公司新发的移动 OPhone 智能手机,同事给她推荐了一个叫移动 MM 应用软件商城的业务,李钢如获至宝。移动 MM 使用简单,手机上的各类

软件都汇集于此,想要什么都可以非常直观地找到。既然要出行,首先要解决的当然是机票问题,通过在移动 MM 上简单地搜索“机票”,移动 MM 就立刻列出了相关软件,李钢通过对比推荐指数,选择了一款推荐指数最高的“航班管家”软件,该软件不但免费使用,最重要的是还支持网络更新数据,确保用户获取的是最新的航班资讯。李钢在从公司回家的计程车上就订好了下午出发的机票。当然,他的住宿也是能通过移动 MM 解决的。

解决了行程住宿问题,剩下的就是充分了解对方公司的采购需求了。由于对方公司是新近开发的客户,公司也没有太详尽的信息,因此很多资料

都要临时搜集整理。可是谈判时间紧急,李钢没有太多时间上网搜集资料,李钢又在移动 MM 商场找到了一款支持中国移动 WLAN 无线服务的专用软件。他利用候机时间,通过移动无线网络搜索到了对方公司最新的资料,了解到对方最迫切的需求,也为接下来的谈判成功奠定了坚实的基础。

紧张的工作让李钢身心俱疲,但是他十分开心,因为他不但得到了对方公司的赞许,还得到自己公司老板的肯定。当然只有他知道,是移动 MM 帮了大忙,移动 MM 使得手机软件的搜索、下载变得十分简单,也让他及时获取了各类想要的信息,为生意谈判的顺利进行提供了重要的支撑。 ■廖浩然



近日,东安移动公司移动心机连锁超市开业。当天,该公司举行了进店有礼、购机有礼、有奖问答、移动心机1元购等活动,引爆了群众的参与热情。活动现场共办理预存话费近1000笔,销售各类移动订制终端近200台。 ■谢文辉