

编者按

今年9月初,随着本报和华声在线一组系列报道“汪洋中的小舢板”的同步推出,引起了媒体和公众对于小额贷款公司的关注,人们开始对这个朝气蓬勃的新生事物有了初步的认识和理解。三个多月过去,由上市公司友阿股份筹办的友阿小额贷款公司即将营业,将改变湖南的小贷市场格局,并壮大行业的整体力量。

《走近小额贷款公司》系列报道之一

友阿股份涉水小额贷款

■记者 李治

“胡子敬改行做金融了吗?”

在商界,历来有“无湘不成军,无胡不成商”之说。由于上市公司友阿股份(002277)高调进军小额贷款业,其掌门人胡子敬是否改行做银行家的疑问在坊间不脛而走。

高调进军小额贷款业

9月10日,友阿股份召开2010年第二次临时股东大会,第一个议案就是《关于投资成立小额贷款公司的议案》。这份议案获得了100%票数的通过。

两个多月后,一艘在小额贷款公司行业中体量最为庞大的“航母”出现在公众面前——注册资金人民币2亿元,发起人为友阿股份。最让同行们艳羡的是,由于“出身名门”,友阿小额贷款公司还在筹备阶段时,就获得了交通银行1亿元贷款的承诺。

11月19日下午,位于长沙金融商务中心的第一大道写字楼喜气洋洋,胡子敬和友阿股份总裁陈细和在六楼,徐徐拉开友阿小额贷款有限公司的牌匾,掌声欢呼声此起彼伏。

这是省内注册资金最大的一家小额贷款有限公司,也是第一个由上市公司产业延展而成的小额贷款公司。

胡子敬就是胡子敬,出手即不同凡响!



胡子敬(中)、陈细和(左一)走进刚揭牌的小额贷款公司。记者 李治 摄

远景目标是成立村镇银行

友阿股份长沙区域的供应商数量已达到1600家。针对供应商在经营过程中面临着资金回笼时间长、资金使用效率不高和靠自身资金的自然流转很难满足资金的正常需求等问题,胡子敬早就有意设立小额贷款公司。

“我们小额贷款公司的客户群体,有相当一部分来自于供应商。这些供应商,一般都有贷款在我们手上,向他们提供贷款,风险相对比同行们要小一些!当然,金融

行业要说完全没有风险,那是不可能的!”和记者聊起此事,以友阿股份总裁之职兼任小额贷款公司董事长的陈细和表示,整体而言,设立这家机构将使供应商、其他中小企业和小额贷款公司实现多赢,“且关键是将来还可以成立村镇银行或者社区银行!”

有着企业内部银行负责人工作履历的陈细和称,转向银行业的这个前景,应该是最鼓舞人心的,这也是很多人创办小额贷款公司的原动力。

“根据《中国银行业监督管

理委员会中国人民银行关于小额贷款公司试点的指导意见》的规定:小额贷款公司依法合规经营,没有不良信用记录的,可在股东自愿的基础上规范改造为村镇银行。”友阿股份公开表示,力争在3年内通过银行融资总规模达到3亿元,实现营业收入4000万元以上,盈利3000万元以上,并通过4年时间规范改造成村镇银行。

这一点,胡子敬毫不讳言,“大型商贸流通企业,如果有银行在手上作金融平台,其战略意义自然不需要过多强调!”

记者手记

胡子敬称无意转行

对于转行一说,胡子敬倒是颇不以为然。“成立小额贷款公司的最初想法,是为了解决供应商的资金问题,他们中不少只有几百万的资

金,基本上进货后就所剩无几了,而按国际惯例,在商场又有个月后支付期。这个时候如果要借钱再进行周转,银行不大搭理,民间借贷成本又高,所以

我们想出了这个办法。”

9月16日,胡子敬在接受本报记者独家专访时“辟谣”:“将来不管怎么样发展,我们的主要精力,还是在百货零售行业。”

友阿股份特约刊登

贷款咨询热线:
0731-89826178/89826078
传真:0731-89826718
地址:长沙市五一西路2号第一大道601室

工商银行“商友卡”让您经商更畅通

据悉,一款面向中小私营企业主、商品交易市场经营户等商人群体的专属高端借记卡——工银“商友卡”在长沙面市后,对支持本地民营企业的发展壮大和满足居民的金融服务需求,起到了很好的效果。

湖南某物流园区的经营业主袁先生向记者表示,“我是长沙工银商友俱乐部第一批会员,而且还办理了‘商友卡’。我相继参加了俱乐部的会员沙龙、专题讲座等活动,结识了很多志同道合的商界人士。”

据了解,商友卡是中国工商银行行为工银商友俱乐部会员精心打造的专属借记卡,是工商银

行俱乐部会员享受工商银行专属产品及特色服务的身份标识,加入了中国工商银行商友俱乐部的商户都可以申请该卡。

“商友卡给我的企业管理带来很大的便利,尤其是在转账汇款方面,我有切身的体会。”袁先生表示。

工行为商户提供了多款工银商友俱乐部专属个人汇款套餐业务,帮助商户节约资金汇划成本。袁先生透露,他办理的是套餐一:全年汇款100笔仅78元。

袁先生特地为记者算了一笔账:以每次汇款1万元、汇款100次为例,普通卡汇款则需收费5000元,选择“商友卡套餐

一”汇款手续费为78元,还不到原来的2%。

除此之外,作为俱乐部会员还可预约工商银行财富中心、贵宾理财中心作为生意洽谈、朋友聚会、小型沙龙的场地,免费享受“私人会所”的服务品质;参加、参与组织、主动发起俱乐部的会员沙龙、专题讲座、养生保健、汽车试驾、培训教育、法律咨询等各类增值活动,结识更多志同道合的商界人士,发现更多的商机。

另据工行湖南省分行个人金融业务客户经理介绍,商友卡

具有以下特点:

1、灵活专属的投资理财服务,让您的流动资金告别闲置和低收益;

2、抵押、质押、保证、联保等多种担保方式的经营性贷款,为您事业成长增添强劲动力;

3、“卡贷通”,让您轻松实现贷款资金自助提款,循环使用,随借随还。

■实习生 黄文成 记者 李庆钢



明年投资 关注ETF

本报讯 据悉,日前华泰柏瑞又正式获批了首只上证中小盘ETF,率先将ETF的布局延伸到了沪市中小盘,为投资者投资A股提供了新一种投资工具。

据华泰柏瑞指数投资部副总监、基金经理柳军介绍,ETF的一个特点就是“所得即所想”,即走势表现与它跟踪的指数几乎完全一致,不会因为基金经理的主观判断,而使投资者实际投资的组合与其期望的不符。同时ETF是一种结合了股票优点的开放式基金,它可以直接在交易时间内,按照盘中的实际价格进行交易,不必像一般的开放式基金那样,一定要以“未知价格法”成交。另外ETF单边交易的手续费不高于0.3%还免印花税。

■杨斯涵

华宝兴业动量 优选基金获批

本报讯 首只专门投资成熟市场ETF的QDII基金——华宝兴业成熟市场动量优选基金日前正式获批,即将于近期发行。

据了解,该基金主要投资于发达市场ETF等金融工具。其中ETF占基金资产的比例为60%-95%,债券、现金等其它投资品种的比例为基金资产的5%-40%。

华宝兴业成熟市场动量优选基金经理尤柏年表示,华宝兴业成熟市场动量优选基金的投资策略主要分为资产配置策略和单个金融产品选择策略两个部分,其中将基金资产在全球成熟金融市场的股票类资产和债券类资产之间进行配置将是该基金获取超额收益的主要来源。该基金资产配置的重点是将基金资产在美国股票、日本股票、欧洲成熟市场股票、亚太成熟市场股票(除日本外)等八大类别资产之间进行动态配置。

■杨斯涵

君得利二号 17日结束募集

本报讯 “CPI都已经4%以上了,银行一年定期存款才2.5%,现在把钱存银行里太亏了!”王女士向记者抱怨道。确实,在银行存款利率远低于物价上涨速度的负利率时代,如何保住手里的现金让许多老百姓头疼。

统计显示,君得利一号自2005年10月成立以来,累计收益率达到20%,平均年化收益率高达3.5%。为了满足广大投资者的需求,该公司目前正在发行君得利二号,12月17日结束募集,限购10亿元。

据悉,君得利二号的投资经理与君得利一号相同,为该公司固定收益投资部总经理黄文卿担任,他表示,君得利二号会将君得利一号的优势进一步发挥,预计最高年化收益率可以达到3%以上。

业内人士分析,货币型产品既能使“闲钱”保持较高的流动性,又能获得一定的稳定收益,不失为个人现金和企业短期资金的理财好工具。投资者在选择货币型产品时,首先应当关注收益的稳定性和流动性,其次是产品的投资业绩,以及管理团队的实力。

■杨斯涵