

华夏银行明年15亿投放中小企业

■记者 陈张书

“中小企业是我们赖以生存和发展的主要客户，明年我们将为湖南中小企业提供10亿元到15亿元的贷款额度。”12月3日，在华夏银行长沙分行中小企业信贷部成立暨“中小企业融资洽谈会”上，华夏银行长沙分行行长肖良茂接受记者采访时表示，华夏银行长沙分行通过开业以来的市场探索，并根据自身实际，将客户主体定位于中小企业。据悉，来自湖南省各地市的100多家中小企业参加了此次融资洽谈会。

99%的客户为中小企业

“我们的客户主体99%都是中小企业。”肖良茂分析说，华夏银行在湖南开业以来，就慢慢体会到湖南的大企业虽然很多，但是银行业扎堆，攻大企业争大户，这不是中型股份制银行的出路。该行首先把自己定位于中小企业服务经营商，主要客户群体定位为中小企业，将服务中心企业作为该行未来发展的一种战略。据了解，华夏银行自成立以来就对中小企业融资难的问题非常关注和重视，58%的贷款额、70%的客户是中小企业。

从银行业未来发展来说，真正赖以生存的客户应该是中小客户。据了解，该行结合湖南经济发展的实际情况，在开业不到8个月，就实施组建成立中小企业信贷部，主要是为了明年打造该行

中小企业的信贷平台和扩大该行客户群体作准备，更好服务湖南中小企业。

收益可以覆盖风险

“明年我们计划解决1500家左右的中小企业融资难题。”肖良茂告诉记者，明年该行将在湖南针对中小企业提供10亿元到15亿元贷款额度。由于该行今年3月进入湖南市场，目前老客户不多，这一额度将主要针对中小企业新客户进行投放。

“中小企业融资环境相对于前几年来看，有些好转，但从政策到落地，可以说，刚刚进入解冻期。”常德云港生物科技有限公司董事长邓家国深有感触地说。

“中小企业虽然风险大，但收益也要高一些。”肖良茂对中小企业的风险也有自己与众不同的看法，如果一家中小企业贷款在100万元左右，15亿元可以放贷的客户是1500户。如果有了这样一个客户群体，从银行的客户结构、负债结构、资产结构来看，都是一个比较好的结构。这样大的客户群体资产的风险相对分散，即便出现不良，也容易处理，收益也可以覆盖风险。

围绕三类中小企业发放贷款

“我们贷款不能铺得太开，我们将重点围绕核心企业的上下游中小企业、平台公司推荐中小企业、专业市场中的中小企业。”肖良茂在接受记者采访时说，打个比方，像华菱钢铁公司的上游



华夏银行中小企业信贷部长沙分部开业揭牌仪式。

有供矿的、供煤的、供油的、甚至一些机械零附件，它的下游就是钢铁经销商、贸易商，华夏银行主要是围绕这种核心企业的上下游中小企业提供贷款服务，这是一类中小企业客户。第二类是平台公司，如担保公司、小额贷款公司、一些商会、协会，推荐的一些中小企业客户可以到华夏银行贷款。还有一类就是专业市场，比如高桥大市场。华夏银行将根据各个不同行业的特点制定一些相应的服务方案，有抵押的拿抵押，没抵押

的就采取联保联贷的方式进行贷款。据肖良茂透露，如果是市场推荐的纳税大户、信用很高的客户，该行将有可能尝试信用贷款，为中小企业提供融资服务。

肖良茂表示，谁支持中小企业的“第一桶金”，一旦企业长大，企业就是他们的子弟兵，他们的忠实客户。华夏银行希望在湖南从中小企业做起，通过十年、八年，与湖南中小企业同舟共济，共同成长，将更多的小企业培育成大企业，建立起华夏银行的忠实客户群。

华夏银行 HUA XIA BANK

华夏银行中小企业信贷部长沙分部：

服务热线 0731—88909695 欢迎垂询

中小企业金融服务

钢材期货交割库或落址长沙

“如果在长沙建立钢材期货交割库，那湖南的钢材贸易商就不会无视这个交易品种了。”在周三专门针对钢材贸易商举办的钢材期货投资报告会上，德盛期货陈毅对记者表示。

湘人对钢材期货不敏感

尽管上海期货交易所早在去年就推出了螺纹钢和线材两个钢材期货交易品种，不过湖南的钢材贸易商参与者寥寥。

“不过这种状况应该在钢材期

货交割库建立之后会得到改变。”陈毅表示，一旦钢材期货交割库落址长沙，对于湖南本土贸易商来说，在大大减少了运费支出后，参与钢材期货交易将是有利可图的。

德盛期货研究员罗志敏指出，相比现货交易，期货交易中不存在违约情况，即便持有到交割日，最后直接进入实物交割，对于贸易商来说是有着交易所的严格保障的。

套期保值熨平价格波动

对于现货交易为主的钢材贸

易商来说，通过期货市场进行套期保值才具有更大价值。

据株冶集团董事长傅少武介绍，“4200万元的风险通过期货市场成功规避掉了，这一数字占企业全年利润的1/3左右。”这一鲜活事例无疑对钢材贸易商参与钢材期货交易有极大触动。

在当日的钢材期货投资报告会上，罗志敏向与会厂商详细讲解了如何通过套期保值来熨平波动带来的风险。

参与投资报告会的多位厂商代表在会后纷纷表示，在金融市场与商品市场联动日益紧密的今天，不论从事何种商品交易，都不能无视期货市场。一力物流的一位负责人表示，“我们必须参与到期货市场中来，利用好这个市场的价格发现及套期保值功能。”

■记者 李庆钢

封闭式债基又添新宠：交银添利获批

本报讯 今年以来，封闭式债券基金受到了市场的热烈追捧，频频出现首发当日售罄的消息。来自交银施罗德基金公司方面消息，该公司旗下第2只债券基金——交银施罗德信用添利债券证券投资基金已获监管部门批准，将于近期正式发行。

据悉，交银添利在基金合同生效之日起三年（含三年）的期间内，将采

取封闭式运作，封闭期结束后转为上市开放式基金（LOF）。封闭期内，在符合基金合同规定的前提下，亦可提前转换运作方式为上市开放式基金（LOF）。该基金对债券等固定收益类资产的投资比例不低于基金资产的80%，其中对信用债券的投资比例不低于固定收益类资产的80%。

第三方分析机构指出，作为一只

封闭式债券型基金，交银添利在较大程度上可以避免陷入流动性困境，具有运作方便且收益率弹性相对较高的特点。

业内人士表示，“救生艇”条款能够平衡投资者对基金收益率与流动性的需求，保护基金持有人利益，可以克服传统封闭式基金折价率过高的弊端。

■杨斯涵

经济信息

高尚、尊贵、养生王者——古汉养生酒

荣誉：产品配方被国家保密局列为国家一级保密方。被指定为“省委老同志养生专用酒”。
不含动物激素，不伤肠胃，适合长期服用，养生防病，提高精、气、神。
对手足冰凉、失眠、夜尿多、肩周炎、颈椎病、风湿关节炎、动脉硬化、肾虚、肾亏、焦虑更年期综合症，有明

显改善作用。
男士饮用——提高免疫力，强身健体。
女士饮用——调节内分泌、排毒养颜。
即日起至2010年12月31日止，隆重推出购古汉养生十年陈酿珍品瓷品酒2瓶或五年陈酿水晶精品酒6瓶，送

港澳四天三晚免费游活动 订购热线：88914399 88941399
古汉养生酒特供系列诚招：全国团购经销商、营销经理、营销代表（可兼职）
招商热线：13272233825袁总
旅游咨询热线：15111181138
本次活动解释权归紫光古汉衡阳饮源制药有限公司

全新“定位介入疗法” 一次性治疗静脉曲张

在湖南省军区机关医院进行推广治疗

据了解，湖南省军区机关医院静脉曲张科最近引进“定位介入疗法”一次性治疗静脉曲张获得成功。该疗法专业治疗糖尿病足、静脉曲张形成及下肢静脉曲张。主要表现为：下肢静脉变粗，呈蚯蚓状迂曲，走路时酸胀、无力，局部皮肤变青变黑、瘙痒、脱屑等。如不尽早治疗，易出现下肢溃疡，形成久治不愈的“老烂腿”，甚至需要截肢，给患者带来极大的痛苦。

该疗法的治疗特点是：不开刀、不住院、随治随走，并可在治疗后5小时使曲张的静脉变平缓，尤其对脉管炎、老烂腿、静脉炎的治疗有绝对性效果。

此疗法在省内由军区机关医院率先推广，患者可拨打0731-85215813咨询、预约。12月8号-30号由北京血管病“定位介入疗法”创始人胡圣宇教授亲自坐诊（每日限10名）。

诺安黄金基金明日募集

本报讯 记者日前从诺安基金了解到，诺安黄金基金即将于12月10日公开发售。据了解，该基金募集期内的募集规模上限约为33亿元人民币，诺安基金将采取末日比例配售的方式对募集规模进行控制。

黄金业内人士分析指出，诺安黄金基金的成功获批发行，有可能对国际金价产生一定影响，改变国内黄金投资格局。从11月29日诺安基金正式收到诺安黄金基金募集批文开始，国际金价结束了创历史新高之后的调整态势，出现了连续上涨行情，一度再次逼近1400美元/盎司关口。

诺安基金国际业务部总监宋青先生说：“我们的目标就是为国内投资者提供工具型的产品，为国内投资者开发一个流动性很好、安全简单的金融工具，能够迅速进入黄金市场。”

■杨斯涵

保本基金扩容在即

本报讯 今年以来11%以上的正收益，这个众多股票型基金都无法达到的收益率，来自南方基金旗下的保本基金——南方恒元保本。

据银河基金研究中心数据显示，截至11月26日，南方恒元保本基金今年以来的净值增长率为11.02%，在保本基金中业绩不仅大幅领先其它同类型基金，甚至在银河分类的221只标准股票型中，也可以入围前50强。虽然是低风险基金，但却能在股市大幅波动的情况下取得如此不错的业绩。

在保本基金扩容在即之时，南方恒元保本的基金经理蒋峰说：“保本基金在不同的阶段有着不同的管理重点，保本绝不意味着保守，在风险可以承受的前提下，积极去寻找投资机会，保本基金同样可以为持有人创造一个有竞争力的收益。”

■杨斯涵