

长沙无人车昼夜奔跑，场景多点开花

无人配送、无人巡逻常态化运营 400多家企业聚链发展 本土智驾产品走向海外



长沙的无人零售车。



扫码看视频

早上约辆无人驾驶出租车，车内温度、音乐提前按你的偏好调好；上车后，你可以安心处理工作或小憩，前方路况、信号灯配时尽在掌握中；到公司楼下，无人配送车已送达你下单的早餐；傍晚，无人巡逻车在园区内安静巡更，全时段无死角补位监控盲区……7月27日，湖南湘江智芯云途科技有限公司董事、副总经理罗中宝向三湘都市报记者憧憬着无人驾驶的日常图景。而如今，在长沙街头，无人配送车、无人巡逻车早就不是新鲜事物。

■文/图/视频 三湘都市报全媒体记者 胡锐

【场景】不分昼夜，长沙无人车在街头已跑起

7月27日，长沙县特立路上，一辆白色无人配送车停在路口等红灯，绿灯亮起后平稳起步汇入车流，像一名经验丰富的“老司机”。从快递分拨中心到小区驿站，它每天往返多趟运送数百件包裹，全程自主完成路况判断与行驶决策。

在长沙五一广场附近，一台无人巡逻车从解放西路缓缓巡行，车载摄像头实时捕捉路面动态，并同步回传指挥中心，可自动抓拍违停，有效补充固定监控盲区。

“首期百余台无人配送车已投放长沙，为市民带来‘随叫随走、即刻送达’的全新货运体验。”长沙行深智能科技有限公司市场总监杨芳向记者介绍，用户只需在“滴滴送货”小程序的无人车入口下单，即可体验全程无人化送达，这套模式目前已稳定运营，接下来计划向更多城市拓展。

“我们的无人车，白天跑，晚上也不歇。”杨芳补充介绍，行深智能与长沙马王堆农产品股份有限公司合作，开通了夜间生鲜配送专线，晚11时至凌晨4时，在海吉星农贸市场至马王堆生鲜批发市场之间多趟往返运输，有效解决了夜间配送成本高、疲劳驾驶风险高的痛点。

罗中宝提供的数据显示，在长沙，无人巡逻车已在五一广场、洋湖景区、韶山景区、产业园区等区域实现24小时常态化安防巡逻，安全运行150余天，累计行驶近1万公里；无人配送车常态化运营230余天，里程超20万公里，智能网联商业模式正加速走向闭环。

【技术】9000万公里跑通！长沙智驾已闯出国门

非载客领域跑顺了，乘用车智驾也在踩油门高速发展。据工信部数据，今年以来，我国搭载组合驾驶辅助功能的乘用车新车市场渗透率达

70%，其中配备领航驾驶辅助功能的车型渗透率超30%。

长沙2016年就已前瞻启动智能驾驶布局，“现在它是全国少有的集齐五块国家级牌照的城市。”罗中宝告诉记者，国内首支RoboTaxi车队在长沙落地试运营，全国首条基于5G+V2X技术、支持L3级及以上自动驾驶的智慧高速在这里启用，全国首创的智慧定制公交依托信号优先和专享路权，实现通勤时间节省近30%。

“我们已实现全栈国产化智驾方案量产，成为行业首个斩获10万台级L4智驾量产定点的企业。”杨芳介绍，目前行深智能已携手600余家全球合作伙伴，在300多个城市实现常态化运营，累计商业里程超9000万公里，规模化运营成效显著。

不止在国内布局，长沙智能驾驶企业还大步走向海外。“我们的无人配送车已落地越南、日本、荷兰等地。”杨芳补充道。

【产业】400家企业扎堆，长沙用立法给智驾铺路

今年4月1日起，《长沙市自动驾驶汽车发展条例》正式施行，明确了车怎么上路、事故怎么定责、数据怎么管等核心问题，覆盖乘用车、末端配送车、环卫作业车等多类车型。

“长沙建成了行业领先的路侧智能网联网络，完成了180个高速公路点位和286个城市路口点位的智能化改造，累计开放测试道路总里程超1100公里。”罗中宝透露，长沙还建成城市级智能网联云控平台。据初步统计，目前长沙已集聚智能网联领域上下游企业400余家，形成了上游研发设计与原材料、中游感知决策等系统与整车制造、下游汽车综合服务的完整产业链。罗中宝介绍，长沙还探索出“政府+国企平台+生态企业”的“铁三角”协同模式，产业链企业在政策资源对接、场景开放、数据运营等方面都能获得系统性保障。

沙漠瓜低至0.99元/斤 长沙西瓜价格“大跳水” “吃瓜自由”提前到位



扫码看视频

7月的长沙暑气蒸腾，大街小巷的水果店里，堆成小山的西瓜成了最亮眼的消暑主角。“上个月买半个麒麟瓜还要二三十元，现在同样的价格就能抱一整个回家！”7月27日，不少市民逛市场时惊喜发现，曾经动辄七八元一斤的精品西瓜，如今普遍跌到了四元以内，平价沙漠瓜更是不到一元一斤，实打实的“吃瓜自由”说来就来。

低至0.99元/斤，终端售价全面下跌

7月27日，记者走访长沙多家水果店发现，全城西瓜价格已出现普降，不同档次、不同品质的西瓜价差明显。

在果优多金盆岭店，麒麟瓜售价3.98元/斤，脆度稍差的通货西瓜社群价仅1.98元/斤；沙漠瓜0.99元/斤。“西瓜现在占了门店七成的销售额，一天能卖一百五六十个。”该店店长介绍，店里卖的是河南美都麒麟瓜和沙漠瓜，不同价位的瓜主要差在脆度和口感上，“这段时间产地行情掉下来，我们也跟着降了价”。

“我们的瓜都是河南产地直供，麒麟瓜前几天卖到4.99元/斤，现在降到3.99元/斤；夏乐瓜原来5.99元/斤，现在4.99元/斤。”绿叶水果兴汉门店店员告诉记者，“卖一个瓜也就赚几元钱，还要算上打包耗材、人工和运输成本。”店内晒砂瓜同样打出0.99元/斤的低价，但不提供切果服务。

正在挑选西瓜的市民张女士笑着说：“今年夏天西瓜便宜，我们家几乎天天都吃，解暑又解渴。”

产地丰产滞销传导终端，多重因素拉低瓜价

终端价格的持续走低，源头直指主产区的丰产与滞销。记者了解到，此轮西瓜降价是全国性行情，河南作为核心主产区首当其冲。

农业农村部监测数据显示，今年5月初，全国西瓜批发均价还维持在2.545元/斤，进入6月批发价一路下滑，6月中旬已跌至1.755元/斤。产地端跌势更为剧烈，河南太康等地精品西瓜收购价仅0.2—0.3元/斤，普通商品瓜低至0.13—0.2元/斤，大量成熟西瓜滞留田间，瓜农面临“丰产不丰收”的困境，多数瓜农根本无法覆盖成本。

“今年瓜价跌得这么猛，核心就是种多了，又赶上扎堆成熟。”从事水果批发多年的李女士告诉记者，前两年西瓜行情好，农户收益可观，今年全国种植面积同比增长了15%—20%，仅河南一省增幅就超过22%，种植面积达到约370万亩。加上开春气温偏高，西瓜成熟期普遍提前一周左右，河南、山东等主产区同期集中上市，原本“南收尾、北接棒”的错峰节奏被彻底打乱，短期供给严重过剩。

值得注意的是，此轮降价并非“一刀切”，市场分化十分明显。普通通货西瓜价格探底，但精品瓜、特色品种依然保持着较强的抗跌性，口感、糖度、品相俱佳的好瓜始终不愁卖。

业内预计，随着7月下旬北方露天西瓜进入全面上市高峰，普通西瓜价格大概率维持低位运行，接下来一段时间仍是长沙市民吃西瓜的黄金窗口期。

■文/视频 三湘都市报全媒体记者 龙思言 通讯员 刘蕊