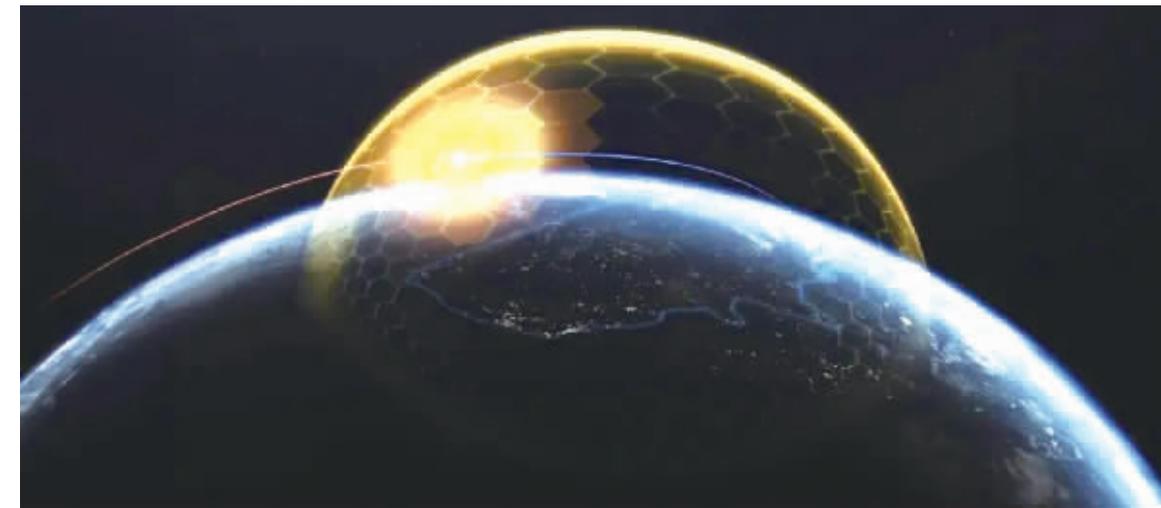


力推金穹计划,美国砸钱筑牢本土防盾

未来20年或烧8000亿美元,防导弹无人机袭击,分析指出此举或诱发军备竞赛



“金穹”系统拦截威胁示意图。资料图片

美国国防部日前发布2026年国防战略报告。作为总统特朗普第二任期的国防政策指导性文件,报告明确美国未来数年的国防优先事项和资源投放方向,指导国防预算、军力部署和军工规划。

美国专家和媒体认为,这份报告有四个关键词值得注意。

关键词一:“关键地域”

优先保护美国在西半球利益

报告强调五角大楼的首要任务是保卫美国本土,将西半球视为美国本土安全的战略延伸,把保护美国在西半球各项利益列入本土防御这一优先事项。

报告称,美国本土防御范围不仅涵盖美国领土、领空、边境及直接涉及国家安全的周边区域,还包括从加拿大到中南美洲各国的“美国利益”。美方可借助军事手段打击拉美地区的“毒品恐怖主义”和非法移民活动,确保美国军队和商业机构能够进入从北极到南美洲的“关键地域”,尤其是格陵兰岛、墨西哥湾和巴拿马运河。

有分析认为,在这份报告中,“关键地域”指代对美国军事行动、商业利益和力量投送至关重要的地区,除战略要地外,还涉及西半球的贸易体系、能源供应等。从措辞看,美国想要控制的“关键地域”并不止于报告中点名的格陵兰岛、巴拿马运河和墨西哥湾,旨在为美国在全球争权夺利进行战略布局。

关键词二:“金穹”

美国本土反导防御获优先支持

报告称,美国国防部将优先发展“金穹”导弹防御系统,开发和部署用于对抗无人机的能力和系统,实现美国核力量的现代化和适应性改造,加强美国军事目标和某些民用目标的网络防御等。美媒解读,这意味着美国本土反导防御项目将获得优先支持。

分析人士认为,“金穹”系统在美国本土防御战略中占据突出地位,计划构建多层、多域、一体化防御体系以应对大规模导弹和无人机袭击,建成后将对来袭弹道导弹、高超音速武器、巡航导弹以及无人机等空中威胁予以拦截和防御。

据《今日美国报》报道,特朗普2025年1月就职后不久便宣布要打造“金穹”系统,同年5月公布1750亿美元的该反导系统发展规划。然而,同月美国国会预算办公室称,这一项目在未来20年最终可能耗资超过8000亿美元。从成本过高,到技术可行性存疑,再到可能引发军备竞赛风险,该项目备受争议和质疑。

有分析指出,“金穹”计划标志着美国核战略从“相互确保摧毁”转向“单边防御优势”,这一追求绝对安全的反导项目将耗费巨大资源,诱发军备竞赛,破坏战略稳定。

关键词三:“负担分摊”

敦促美国的盟友伙伴增加军费

新版国防战略将提升美国盟友伙伴的“负担分摊”列为优先事项之一。报告敦促美国的盟友伙伴增加军费,承担“维护本地区安全”的主要职责,从而使美国能把更多精力和资源投入其认定的“更重要”事项中。

报告说,美国将对美军在全球或特定地区的驻军结构、规模与部署方式等进行调整,并将调整方式与盟友负担分摊的多少直接关联。从俄乌冲突到朝鲜半岛,报告多次提到今后美国对盟友的防务支持会“关键但更加有限”。

报告认为欧洲对美国的重要性降低,称“尽管欧洲仍然重要,但其在全球经济中所占份额正在缩小且持续下降”。报告还说,终结俄乌冲突“首先是欧洲的责任”,美国的北约盟国应“承担欧洲常规防御的主要责任”,并在保障乌克兰安全方面发挥领导作用。

对于朝鲜半岛局势,报告对美国的军事承诺同样使用“关键但更加有限”措辞,支持韩国承担“主要威慑责任”,并称“这种责任的转变,符合美国更新其在朝鲜半岛军事部署的利益”。

一些军事分析人士认为,报告释放了美国可能削减在欧洲和韩国驻军的信号。

关键词四:“超级快充”

国防生产等方面将成为长期政策重点

“超级快充美国国防工业基础”是新版国防战略报告提及的另一优先事项。与以往报告相比,新版报告显著提升国防工业基础的重要性。统计显示,在2022年报告中,“国防工业基础”在80页报告中出现8次,而在今年34页的新版报告中出现了12次。

报告将国防工业基础视为支撑美国所有战略目标的基础,认为没有强大的工业基础就无法有效实施防御和威慑,并为美国国防工业设定了目标:重归“世界头号兵工厂”地位,“大规模、高效率、高质量”为美国及其盟友生产军火。

有分析指出,“超级快充”不单指增加投资和扩大产能,还包括通过结构性变革与各类配套举措,快速扩产、规模化提升美国国防工业制造能力。国防生产、维护和供应能力建设将成为长期政策重点。

另有分析人士认为,基于报告中强调美国与盟友共担防务和能力建设,美国会推动与盟友伙伴在军备供应、联合采购和标准联通上的合作,如共享产能和市场等。

军哥说新闻

理发师晓华遭遇碰瓷 期盼一键式维权



扫码看视频



怀化理发师晓华可能很难理解,她的护发视频竟被上百个账号盗用售假,却无处伸冤,无力应对。当互联网上这种“碰瓷式搬运”的切片带货乱象愈演愈烈时,以诚信经营“懂顾客”走红的理发师却手足无措,只能求助网友别买假货。

当不法商家靠着“高收益+低违法成本+精准引流”的畸形闭环疯狂牟利,不仅透支着创作者的公信力、坑害了消费者的合法权益,更撕裂了电商行业的公平生态。

怎么治理这一乱象?核心就在于破解“维权难、举证难、追责轻”的行业痛点,让维权成本降到最低,侵权成本提到最高,以平台一键维权的技术赋能、监管重拳出击的法律震慑,织密一张让李鬼无处遁形的防护网。

切片带货本是电商发展的创新模式,却被不法分子异化为侵权牟利的工具,其根源在于违法成本与违法收益的严重失衡。现实中,被侵权者往往要面对举证的重重障碍:商家出事后一键隐藏侵权视频和销售链接,创作者需耗费大量时间和精力收集证据;即便维权成功,大多也只是小额民事赔偿、商家下架内容了事,鲜有顶格处罚,更难追究产业链式侵权的刑事责任。

如何降低维权成本?平台必须扛起主体责任,以技术赋能实现“一键维权”,让被侵权者不再孤军奋战。作为网络内容的管理者和数据的掌握者,平台是破解维权难题的关键一环,绝不能以技术中立为借口放任侵权。一方面,平台应全面升级侵权举报工具,支持创作者一键提交侵权线索,实现侵权内容的快速核查、精准处置;更要建立侵权内容自动存证机制,利用区块链技术对关键证据实时留存,从源头上解决商家销毁证据、被侵权者举证无门的问题。另一方面,平台必须细化规则,对被举报的侵权商家设置操作权限限制,禁止其通过一键隐藏、删除内容逃避责任,一旦发现涉嫌侵权,立即冻结其店铺运营、商品上架等功能,为维权和调查保留完整证据链。

如何提高侵权成本?监管部门需重拳出击,以制度硬约束让不法者得不偿失,让侵权行为付出惨痛代价,从根本上打消其牟利念头。

治理切片带货乱象,从来不是单一主体的责任,唯有监管、平台、创作者、消费者形成多方合力,才能构建起全链条、立体化的治理体系。电商经济要健康发展,靠的是创新与诚信,而非侵权与欺诈。唯有让守法者得利、违法者受惩,才能让互联网的创新活力真正迸发。 ■三湘都市报全媒体评论员

张军 视频 刘文