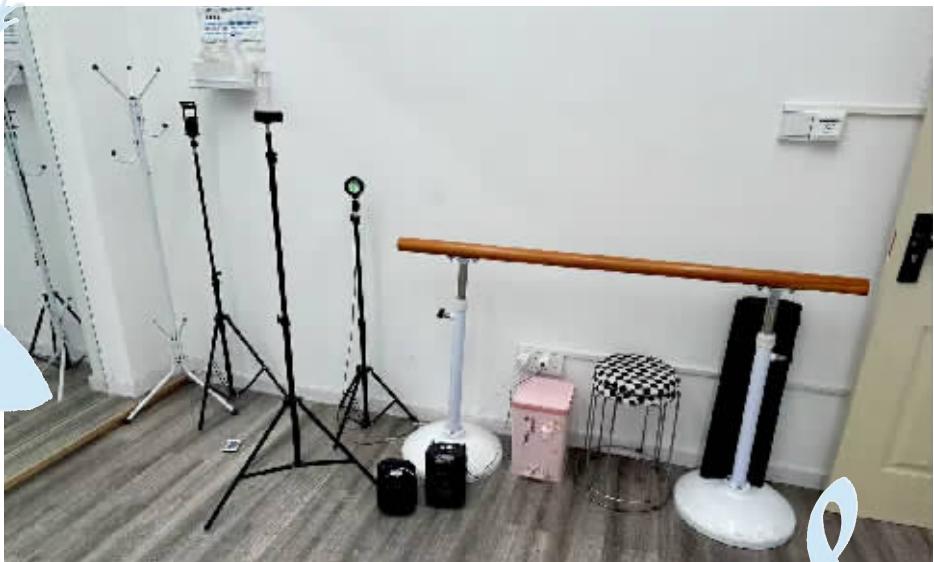


扫码即舞，自助的风吹到了舞蹈室

随约随用、私密空间、高性价比，长沙24小时自助舞房走红



长沙一自助舞房内配备有三脚架、补光灯、音箱和瑜伽垫等设备。

消费新观察



扫码看视频

在共享经济蓬勃发展的浪潮下，自助服务的风又吹到了舞蹈室。近日，长沙不少商圈的商场和写字楼内，主打“全程自助”的舞蹈租赁场地悄然兴起，凭借预约便捷高效、注重隐私空间、高性价比等特点，深受年轻人喜爱。

7月7日，三湘都市报记者对长沙多家自助舞房展开了走访和调查。

■文/图/视频 三湘都市报全媒体记者 全若楠 通讯员 万家忻

随约随用，价格低至9.9元/小时

记者来到位于长沙岳麓区的Major Dance智能舞蹈练习室，门外墙上清晰地写着预约和开门使用流程，有消费者正在门口扫码开门，并按照约定时段进入预定好的教室。只见教室里靠墙一侧，摆放有不同高度的手机支架和日落灯，此外还配备有瑜伽垫和挂衣架。这位顾客熟练地打开空调、启动音响，站在镜子前跟着伴奏音乐开始进行跳舞前的拉伸动作。

目前，自助舞房通常采用线上预约方式，顾客到店后自行扫码或输入密码即可进入舞房，“我们是全程自助的，没有员工在那里值守。”芙蓉区keeplove自助舞房店员说。

调查发现，自助舞房在收费标准上，会根据空间大小、设施设备以及体验时长而有所差异。通常1至2人的小教室每小时从10元到30元不等，中教室可容纳4到7人，价格每小时30至60元，大教室至多可容纳10人，每小时40元到100元。部分商家推出“新客特惠”或“多次券包”，一小时低至9.9元。还有商家针对早间非高峰期时段也推出了一小时10元左右的特价房。

走访的多家自助舞房都配备有空调，通常中大型教室还会有投影仪、蓝牙音箱、支架、瑜伽垫、狼牙棒等，部分门店为了营造舞蹈练习和拍摄环境，提供有补光灯、氛围灯、前后射灯等灯光设备。“不同教室主要是面积区分，设备差异不大，中型教室的灯会多一些。”keeplove自助舞房店员说。

据了解，自助舞房的目标客群主要面向舞蹈爱好者，同时也吸引了一些艺考生用于练习舞蹈和拍摄艺考视频。此外，还有部分顾客是来拍摄视频、唱歌或练习表演等。“自助舞房单价低，无需办理昂贵的年卡，按次付费，随约随用，可以减轻我的经济压力。”每周都有练舞需求的宋女士说。

无人干扰、独立空间，练舞私密性受青睐

记者注意到，这些自助舞房多为24小时营业，

“可随时根据自己的时间安排练习，而且是独立空间，对于我们这种社恐人群来说，能避免他人目光，尽情练习舞蹈，无需担心尴尬。”宋女士说。

据keeplove店员介绍，舞房共有两道门，大门外有监控探头，无预约和操作不能打开。进入大门后，还要扫码才能进入到消费者所预约的教室，并且舞房全程无人干扰，可自由使用舞房内设备，“这个房间时段是唯一的，比如你预约了下午两点到晚上八点的时间，这个时段内门只有顾客本人的小程序能扫码开，非时段的人开不了。”店员表示，即使练习到深夜，“双门双保险”也能让消费者的安全得到保障。

无人值守弊端明显，卫生乱象与服务缺位引关注

曾体验过一次自助舞房的黄女士向记者反馈了卫生问题，“只能看出定期有人员维护，但是一些细节打扫还是不到位”。此外，还有消费者认为，如果在舞房紧张的条件下，前一位消费者的“素质”可能会影响后面使用者的教室环境。

对此，Major Dance店员直言：“由于无人值守，若前一位顾客刚刚结束，的确存在垃圾遗留的可能，需等待员工每日集中打扫。”keeplove店员告诉记者，舞房每天早上有专员进行卫生打扫，整体的卫生环境可以得到保障，“我们会要求顾客离开时把垃圾带走，大部分顾客都是能做到的”。

除了卫生条件，消费者还集中反馈了无人看守带来的服务滞后的问题。“全自助虽然满足了自己不被打扰的需求，但初次使用者并不在少数。很多设备上没有使用说明，有疑问只能问线上客服，如果客服回复得不及时或者太机械，那么体验感就会大打折扣。”在长沙读大学的王同学说。

此外，舞房的隔音效果欠佳、设备易损坏等问题也饱受消费者诟病。业内人士指出，全程自助是未来许多行业的发展趋势，“它在给商家带来便利的同时，也会给消费者带来服务、安全上的困扰，因此，如何为消费者打造更高品质的自助舞房，应是更多商家需要思考的”。

亚光科技董事长被留置 “企二代”临危受命



扫码看视频

三湘都市报7月7日讯 今天上午，上市湘企亚光科技发布公告，亚光科技实控人、董事长李跃先之子李基出任公司副总经理。此前的7月4日，亚光科技公告称，李跃先被河南省安阳市滑县监察委员会实施留置。不难看出，此次“企二代”李基上任，颇有临危受命之意。

90后“企二代”临危受命

亚光科技于7月6日召开第五届董事会第二十九次会议，应参加表决的董事6人，实际参加表决的董事5人，其中董事长李跃先因被留置未出席本次会议。

此次会议的唯一议案，是关于聘任李基担任公司副总经理一事，获得参与表决董事的全票通过，任期自本次董事会审议通过之日起至第五届董事会换届完成之日止。

履历显示，李基出生于1990年，研究生学历，曾任职于安信证券，2019年起任亚光科技项目总监，现任亚光科技副总经理、成都亚光董事、成都华光瑞芯微电子股份有限公司董事长、湖南芯普电子科技有限公司执行董事等职务。李基为亚光科技董事长李跃先之子，未直接或间接持有公司股份。

李跃先出生于1963年，本科学历，高级工程师职称，目前合计持有亚光科技19.45%股份，为上市公司的实控人。

今年已签下多份备产协议

亚光科技的注册地位于湖南益阳沅江市，拥有军工电子和智能船艇两大业务板块。亚光科技控股子公司成都亚光，是原电子工业部最早建立的半导体器件厂家之一，是我国第一批研制生产微波芯片、电路及器件的骨干企业，产品广泛应用于卫星通信、载人航天、探火探月、雷达精导、电子对抗等高新技术领域。公司智能船艇产品主要是公务船艇、防务装备、游艇游船。

受船艇业务板块拖累、军工电子业务不及预期导致成都亚光的商誉发生减值等影响，亚光科技近几年业绩不太理想，2022年至2024年连续三年出现亏损。

不过，今年以来，亚光科技已签下多个备产协议。5月上旬，亚光科技发布公告称，公司控股子公司成都亚光收到与特殊机构客户签订的《产品预估备产协议书》，预估总额约1亿元，占公司最近一个会计年度经审计的营业收入的10.56%。

5月16日，亚光科技发布公告称，公司控股子公司、电子主业核心平台——成都亚光与两家特殊机构客户分别签订《产品预估备产协议书》，预估总金额约1.17亿元、1.78亿元，产品皆为科研生产任务器材，占亚光科技最近一个会计年度经审计的营业收入的31.06%。

■文/视频 全媒体记者 潘显璇