

美国政府与哈佛之争越闹越大了

特朗普喊话交出国际学生名单,威胁撤出30亿美元拨款

美国总统特朗普5月25日要求哈佛大学交出全部国际学生的姓名与国籍信息,同时谈到了“钱”。他暗示,有些国际学生来自对美国怀有敌意的国家,而这些国家没有也不打算为这些学生的教育“出钱”。

5月26日,特朗普在其社交媒体平台“真实社交”上发文表示,他正在考虑从“反犹太主义盛行”的哈佛大学撤出30亿美元的拨款,并将其拨给全美各地的职业学校。

特朗普当天在社交媒体上发文说:“我们必须掌握这些外国学生的身份,鉴于联邦政府每年向哈佛拨款数十亿美元,这个要求合情合理。”

他说:“哈佛为何不公开该校近31%学生来自外国?其中一些国家对美国根本不友好,没有为其学生的教育支付分文,也无意支付。”

特朗普还表示,哈佛应该动用其捐赠基金,“不要再要求联邦政府继续给你们拨款!”

据美国有线电视新闻网(CNN)报道,哈佛大学网站上有关联邦政府财政援助的信息显示,国际学生“没有资格获得任何联邦资金”,但有机会获得哈佛的奖学金和校内工作机会以获取报酬。

特朗普在另一个场合还说,哈佛大学的国际学生“太多了”,会挤掉一些想上哈佛的美国本土学生。

根据哈佛大学的数据,截至2023年秋季学期,国际学生占该校学生总数的27%以上。目前,哈佛大学招收了近6800名国际学生和学者,他们来自140多个国家和地区,其中大多数人在攻读研究生课程。

美国国土安全部日前宣布取消哈佛大学获得的学生和交流学者项目资质,禁止该校招收国际学生。哈佛大学随即就这一政策起诉特朗普政府。美国马萨诸塞州联邦地区法院一名法官23日对特朗普政府禁止哈佛大学招收国际学生的政策发出临时限制令,要求在举行听证会之前“维持现状”。

一名就读于哈佛大学的瑞典学生告诉CNN,学生们被当作“白宫和哈佛之间斗争的筹码”。

影响

留学中介:咨询量明显减少

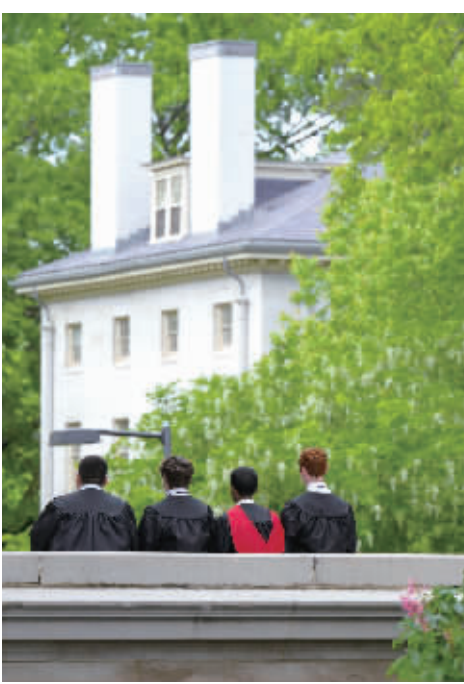
政策变化后,留学市场情况如何?易度留学集团副总裁王泽告诉记者,政策对2025年9月份入学的这批学生影响较为明显,这批学生正处在办签证的阶段,部分签证被纳入审查程序,审批进度和入学也会受影响。

她介绍,目前大部分学生和家长均持观望态度,“时间和金钱成本都花了,万一碰到更极端的政策被遣返怎么办?”王泽表示,她所在机构“美国硕博”申请咨询量减少了20%,行业整体下降数据可能更高。近期,咨询的内容集中在两个方面,“还能不能去美国上学?现在要不要考虑申请其他国家的学校?”

对此,她表示“让子弹飞一会儿”。目前是5月份,距离下一个申请季还有半年时间,政策形势很可能还会变化。

她建议,家长根据自身情况做好长期规划,不要盲目跟风,也不要因短期政策波动而放弃留学计划。同时,建议学生多国混申,增加录取机会。

■综合新华社、央视、极目新闻



5月23日,学生在美国马萨诸塞州剑桥的哈佛大学校园内拍毕业照。 组图/新华社

直击

“禁招令”下的哈佛大学校园:学生们震惊、愤怒与紧张

在原本充满期待、值得庆祝的毕业季,位于美国东北部马萨诸塞州波士顿市剑桥城的哈佛大学校园却笼罩在一片紧张与不安的氛围中。

5月24日,哈佛校园细雨飘落。采访中,很多学生并不愿意谈论这个话题,即使愿意开口的人,很多因担心招致美国政府报复也不愿意留下姓名。

一名来自加拿大的历史系在读博士生匿名告诉记者,得知美国政府禁令的第一反应是“愤怒,同时也感到紧张,紧张的是我自己的处境,而愤怒是对美国政府”。

即将从肯尼迪政府学院毕业的中国留学生王越峰告诉记者,尽管之前有些许征兆,但他得知消息后仍然“有些震惊”。联邦政府冻结拨款、削减资金都是针对校方,而“这一次它非常精准地打击到学生身上”。

“本科生目前还可以转学,他们的专业渠道相对来说比较开放,然而像硕士生、博士生,如果想转到其他学校,去跟随另外一个导师,基本上意味着要重新申请,之前的学术研究都要另起炉灶。”王越峰说,“大家目前都要为最坏的情况做准备。”

王越峰认为,“禁招令”这种事情的发生“很悲哀”,对美国吸引外来人才的整体环境而言,势必造成消极影响。 ■据新华社

▼5月23日在美国马萨诸塞州剑桥拍摄的哈佛大学校园。

军哥说新闻

万达再卖48座广场

断臂求生?多方共赢

十年来,曾经的中国首富王健林风光早已不再,最近“大手笔”再卖48座万达广场。多家企业进行了联合收购,国家市场监督管理总局也无条件批准。自2015年提出轻资产转型以来,万达迄今已剥离超100座广场。这究竟是商业地产的突围自救还是大资本的游戏呢?

据每日经济新闻、犇视频等媒体报道,王健林此次出售48座万达广场给由太盟投资、腾讯、京东、阳光人寿等组成的“熟人团”,涉及广州、南京、武汉等多个一二线城市。业界认为,这是万达集团应对债务压力、加速轻资产转型的关键举措,同时也是商业地产行业在资本与科技双重驱动下的标志性事件。

当然,此举也可以看作是王健林在债务危机倒逼下的“断臂求生”。万达集团近年深陷债务泥潭,截至2025年3月,短期债务达662亿元,账面现金仅133亿元。此次交易若按市场传闻的500亿元规模计算,可直接覆盖约40%的短期债务,负债率从78.6%降至65.2%,暂时踩住政策安全线。这是万达继2023年出售26座广场、2024年引入600亿元战投后的又一“止血”动作,累计变现超800亿元,凸显其与债务赛跑的紧迫性。

接盘的多家资本方实际也有各自的盘算:进行资源整合与长期价值押注。

“带头大哥”太盟投资作为亚洲最大私募股权基金,2024年刚以600亿元入股万达新达盟,此次牵头500亿元基金,延续其“收购-改造-证券化”策略。当然,太盟投资身份也从救火队员相应地变成了长期价值投资者,并通过运作作为未来通过公募基金退出埋下伏笔。

腾讯与京东则是进行线下流量入口的争夺。腾讯计划投入120亿元接入智慧零售系统,包括微信支付智慧商圈、AI客流分析等,试图将万达广场的年客流量超60亿人次转化为私域流量,强化“线上+线下”消费闭环。京东则拟开设“京东之家”体验店,探索新零售场景。二者的入局,本质是争夺消费数据入口,构建“科技+商业”生态。

基于避险逻辑,阳光人寿等险资看重万达广场稳定的现金流,在低利率环境下,6%左右的租金回报率具有强吸引力。

那么,这次的“大手笔”交易是不是可看作是一场多方共赢的资本实验呢?

对万达而言,此次交易是化解债务危机、完成轻资产转型的关键一步;对资本方而言,是布局线下流量入口、获取长期收益的战略投资;对行业而言,则是商业地产从“粗放扩张”向“精细化运营”转型的里程碑。其最终成效取决于三点:万达能否在轻资产模式下维持品牌溢价、资本方能否通过科技赋能实现资产增值,以及市场能否在经济波动中保持消费韧性。

不管怎么说,这一案例不仅是万达的自救之路,更是中国商业地产行业在资本寒冬中探索转型的缩影。我真的很希望他们都能取得成功,而不仅仅只是玩一场大资本的游戏,毕竟中国的经济经不起瞎折腾了。

■全媒体评论员 张军 视频 刘文

