

# 打折已成常态，牛奶为何不畅销了

数据：多家上市乳企上半年财报业绩下滑 分析：市场需求放缓，产品创新待提速



10月13日，长沙一市民正在便利店内选购低温奶。



扫码看视频

“基本上整箱的牛奶都在做活动，一些临期的还会大跳水降价。”近日，长沙市民赵女士反映，商超里的常温奶经常打折促销。光明乳业的2024年中报显示，截至本报告期末，公司营业总收入127.14亿元，同比下降10.08%，归母净利润2.8亿元，同比下降17.03%。此外，还有多家上市乳企上半年财报显示业绩下滑。伊利液体乳业务营收今年上半年已降至368.87亿元，蒙牛液态奶业务营收也降至362.62亿元。

线下终端市场常温奶和低温奶还卖得动吗？价格如何？近日，记者走访长沙多家商超、便利店一探究竟。

■文/图/视频 三湘都市报全媒体见习记者 仝若楠

## 奶制品打折成常态

10月15日，长沙卜蜂莲花富兴超市入口处，数箱牛奶整齐地堆放着，正进行促销。不过，在记者停留期间，未有顾客选购。

而在现场低温奶区域，约九成的低温奶参与促销。“惊爆折后价”“9.9元两瓶”等标签随处可见，折扣大多数在6折左右，就连“酸奶界的爱马仕”——卡士也有满29.9元减10元的优惠。随后，记者又扫描了现场的饿了么平台二维码，看到外卖首页端推出了光明鲜奶“满59元减30元”活动。

记者线下走访发现，长沙各个便利店乳制品类特别是低温奶常年推出促销活动，例如“买一瓶送一瓶”“第二瓶1元”等活动，其中不乏伊利等大品牌。

在长沙Today绿地中心店内，牛奶促销活动五花八门。“再加6.9元就可以带一瓶Today吨吨桶酸奶。”收银员会在每位消费者结账时询问是否加购特价酸奶。

在线上淘宝平台，多类牛奶产品参与百亿补贴活动，整箱限时直降20-30元，大部分125毫升至200毫升的牛奶活动后每盒约为2元。其中，200毫升蒙牛全脂纯牛奶单盒券后仅需1.58元，和单买相比相当于打了5折。

湖北一零售烟酒超市老板王女士坦言，牛奶确实卖得不算很好，有时候临期的牛奶会考虑加大促销力度，“但顾客在购买时如果看到降价过多还会留意日期，因此即便是贴钱卖临期牛奶也卖得不好。”

## 零售店内低温奶更受欢迎

在Today便利店，正在挑选牛奶的小艾（化名）告诉记者，自己一直有喝低温牛奶的习惯，“但我发现牛奶的价格越来越贵，如果不是促销可能不会购

买”。在结账时，她发现便利店有搭配套餐活动，“一个悦鲜活加一根烤肠只要9.9元，果断拿下”。

长沙一汇米巴店员告诉记者，就单瓶牛奶来看，低温鲜奶更畅销。正在选购下午茶饮品的邓女士表示，“因为常温奶单瓶也并不便宜，相比之下我每次会选择低温奶，更新鲜，活动也多”。

记者注意到，Today便利店收银台还张贴了伊利低温奶“满39元立减20元”以及各类秒杀活动，其中伊利经典鲜牛奶235毫升装折后单品低至4.18元/瓶。对比之下，店内200毫升装的常温奶卖到了4元，甚至比新鲜奶更贵。

## 终端市场需求放缓，产品待创新

谈及牛奶为何不畅销，王女士坦言，“一方面，消费降级导致买的人少，另一方面，各大平台以及连锁便利店的促销活动不断，小型零售商超不是很好卖。”此外，王女士表示，年轻人逢年过节不执着于送礼，这也导致一部分买整箱牛奶的群体正在流失。

在走访过程中记者发现，精打细算是年轻人的生活常态，小艾直言自己越来越会过日子，“我在挑选牛奶时，除了会看配料表的钙含量，还会考虑一天内是否可以饮用完，并对比促销活动”。

艾媒咨询CEO兼首席分析师张毅在接受三湘都市报采访时指出，就面向大众的、保质期半年左右的牛奶产品，其市场需求目前接近饱和，“换句话说，这些产品留给企业的市场可增长空间并不大”。

张毅表示，眼下，头部乳企的服务对象以60后、70后和部分80后为主，对于一些90后、00后甚至10后，其产品略显单一。“有些消费者对口味、健康、便利性等方面有着较高的关注度，因此，我觉得对乳企来说，如何把握市场的需求，抓住多样应用场景和方向非常关键。”张毅说。

## 宇晶股份副总经理涉嫌内幕交易被立案



扫码看视频

三湘都市报10月16日讯 10月15日晚，上市湘企宇晶股份公告称，公司收到公司副总经理朱浩宇通知，其于近日收到中国证监会出具的《立案告知书》，证监会对朱浩宇因涉嫌内幕交易予以立案。

宇晶股份表示，本次立案调查事项系针对朱浩宇个人交易其他公司股票的调查，不涉及本公司股票交易。

宇晶股份2023年年报显示，朱浩宇出生于1979年10月，本科学历，2021年11月15日至今，任公司副总经理。2023年税前报酬总额为29.27万元。

记者注意到，今年4月，宇晶股份独立董事江云辉因配偶短线交易被警示。江云辉配偶于2023年9月27日通过集中竞价的方式卖出公司股票1600股，2024年2月6日通过集中竞价的方式买入公司股票10000股，在卖出后六个月内又买入，构成短线交易，产生的收益为2.27万元，湖南证监局对江云辉采取出具警示函的行政监管措施。此次短线交易获得的2.27万元收益，全部上交了公司。

宇晶股份全称为湖南宇晶机器股份有限公司，成立于1998年6月，注册地位于湖南省益阳市，2018年11月在深交所主板上市。公司以高端数控设备制造、配套核心耗材为主营业务，产品主要服务于消费电子、光伏、半导体等行业。

财务方面，2024年上半年，公司实现营业收入7.32亿元，同比增长23.68%；净利润4666.48万元，同比下降29.27%。

宇晶股份解释称，2024年上半年，公司业绩变动主要因光伏行业产能的快速扩张和大量释放，使得产业链各环节竞争态势日益白热化，虽然销售收入实现了一定幅度的增长，但受硅片切片加工业务及金刚石线业务亏损和应收账款信用减值影响，净利润有所下滑。

■文/视频 全媒体记者 潘显璇

## 今年湖南中老班列发车数突破6500车

跑出外贸“加速度”



扫码看视频

三湘都市报10月16日讯 10月16日凌晨，一列满载化肥、农机、电子产品的集装箱中老班列从怀化西铁路物流园鸣笛开出，经磨憨口岸，驶向老挝万象。随着该趟班列发出，今年湖南中老班列发车数突破6500车，较去年同期增长近62.1%。

记者了解到，为推动中老班列双向高效运输，湖南铁路部门联合湖南省冷链物流协会，打通了东盟冷链进出口通道，让东盟热带水果搭乘中老班列走上老百姓的餐桌，也为内地优质鲜活农产品出口东盟增加了新的快速通道。

今年，随着怀化国际陆港建设，怀化西铁路物流园硬件设施补强，铁路集疏运能力得到进一步提升，激发了市场活力，货物运输持续高位运行，中老班列需求旺盛，成为湖南乃至中东部地区连接东盟最便捷、最稳定的物流通道。

接下来，湖南铁路部门将立足服务湖南五大国际贸易通道建设，不断强化中老班列与各物流链网的无缝衔接，为湖南地区经济发展提供助力。

■文/视频 全媒体记者 李致远 通讯员 刘卓岳 孟祥琳