

2024年上半年经营效益稳中有进,资产规模稳步增长

长沙银行获多家券商“买入”评级

8月30日,长沙银行发布2024年半年度报告。报告显示,上半年该行资产总额达10969.22亿元,实现营业收入130.42亿元,归属母公司股东的净利润41.21亿元,经营效益稳中有进,资产规模稳步增长,高质量发展成效显著。

当天,平安证券、开源证券、国盛证券等多家券商发布关于长沙银行的评级研报,给予长沙银行“买入”“推荐”的评级。

■三湘都市报全媒体记者 潘显璇 通讯员 滕江江

出台新十年战略 支撑经营效益凸显韧性

稳健,是这份年中成绩单的最大特色之一。

此前,长沙银行发布新十年(2024—2033)战略发展规划。在新战略指引下,2024年上半年,长沙银行围绕“稳中求进、以进促稳、先立后破”的发展理念,紧扣“134568”战略目标,奋力朝“创新驱动、特色鲜明、价值领先的现代生态银行”的战略愿景不断前进,扎根本土实体经济,深耕重点领域,交出了一份稳健的“长行答卷”。

半年报数据显示,长沙银行经营效益持续提升,上半年实现营业收入130.42亿元,同比增长3.32%;归属母公司股东的净利润41.21亿元,同比增长4.01%。在新十年战略的引领下,长沙银行延续此前战略积累,不断精细化管理,经营效益韧性显现,在银行业净息差延续收窄趋势下,上半年净息差维持在稳定水平,为2.12%;实现非利息净收入32.12亿元,同比上升17.50%。

在提前两年于2023年实现“万亿”资产后,长沙银行经营规模持续壮大,截至2024年6月末,资产总额达到10969.22亿元,较上年末增长7.54%;通过坚持引金融“活水”浇灌实体经济,不断加大重点领域投放力度,上半年发放贷款和垫款本金总额5335.91亿元,较上年末增长9.25%;吸收存款本金总额6825.58亿元,较上年末增长3.60%。

资产质量方面,截至6月末,不良贷款率1.16%,拨备覆盖率312.76%,拨贷比3.62%,资产质量持续稳健。

值得一提的是,在新十年战略框架下,长沙银行还制定了“十年三步走”计划,其中2024—2026年将聚焦“业务突破、能力提升、风险出清”三大方向,在实现经营稳健增长的同时,也为下一步工作重点指明了方向。



壮大新质生产力 推动金融高质量发展

去年中央经济工作会议强调,“以科技创新推动产业创新,特别是以颠覆性技术和前沿技术催生新产业、新模式、新动能,发展新质生产力”。在此背景下,长沙银行与时代同频共振,将服务实体经济与经营目标有机结合,助推湖湘新质生产力发展。

截至6月末,长沙银行对公贷款余额3398.77亿元,较上年末增长17.05%;对公存款余额2967.90亿元,较上年末增长1.94%;对公客户数42.26万户,较上年末增长1.38%。

产业金融立足湖湘、聚焦实体。长沙银行因地制宜地围绕发展新质生产力,在工程机械、生物医药、新能源、储能材料、节能环保等重点产业链中深耕细作,并以供应链金融助推产业转型。截至6月末,服务产业链上下游客户4233户,较年初增长3.90%;支持省、市重点项目93个,新增信贷资金投放73.30亿元,同比增长41.15%。

同时,围绕交易银行、生态场景以及投资银行三大板块,长沙银行在产业金融产品上持续推进生态场景建设的深度和广度。截至6月末,供应链金融产品融资余额295.11亿元,较上年末增长2.35%;累计主承销非金融企业债务融资工具39只,承销金额165.59亿元,同比增长84.69%,承销规模在湖南区域排名第一。

绿色金融乘势而上。长沙银行坚定贯彻落实双碳战略,持续创新绿色金融机制和产品,并因地制宜支持了一批绿色环保项目建设,赋能经济绿色发展。截至6月末,绿色金融贷款余额518.06亿元,较上年末增长20.75%。

科技金融顺势前行。通过迭代优化专精特新贷、优才贷、科e快贷等特色产品,长沙银行不断提升科技金融服务能力。截至6月末,科技金融贷款余额415.60亿元,较上年末增长10.13%。

普惠金融谋势而动。2024年上半年,长沙银行将信贷资源持续向小微等实体经济重点领域倾斜,通过加大考核引导和贴息政策反哺等措施,加大中小微领域信贷投放。截至6月末,普惠小微企业贷款余额636.17亿元,较上年末增长9.20%。

新开局新举措 各项业务“多点开花”

作为中部地区首家资产过万亿的A股上市银行,今年上半年,长沙银行始终围绕“稳中求进、以进促稳、先立后破”的发展理念,各项业务“多点开花”。

坚持县域金融“一号工程”定位,长沙银行全力以赴推动县域金融高质量发展。截至6月末,县域存款余额2151.03亿元,较上年末增长5.15%;县域贷款余额1939.48亿元,较上年末增长14.29%。

围绕“做实县域”,长沙银行紧盯湖南千亿产业,形成产业贷款的链式、圈式经营模式,构建水稻、果蔬、油茶、烟叶“育、种、产、销”全产业链金融服务,上半年为高标准农田建设项目提供融资超13亿元,为头雁人才发放贷款7,591万元;优化“湘农快贷”“湘村快贷”,截至6月末,“两湘”产品授信金额达10.61亿元,贷款余额4.49亿元。

推动零售发展转型,长沙银行实现零售业务稳中提质。截至6月末,零售客户资产管理规模(AUM)达到4276.92亿元,较上年末增长6.88%;个人存款余额3597.75亿元,较上年末增长7.05%;个人贷款余额1882.67亿元,较上年末增长1.89%。

零售客群生态得到进一步开拓和深化。推行多元资产配置服务,落地首笔面向高净值客户的保险金信托,积极开展国债代销业务,丰富城乡居民理财投资渠道。专注“一老一小”两大重点人群,培育特色客群生态,成立布蕉绿亲子俱乐部,持续运营超能力养老俱乐部。建设长尾客群批量经营能力,推出长尾客群经营管理的智能便捷平台——启明中台,精准赋能支持客户经营。截至6月末,长沙银行零售客户数达到1805.99万,较上年末增长2.05%。

零售资产业务紧随市场。截至6月末,个人消费贷款余额719.63亿元,较上年末增长6.51%;个人经营性贷款余额291.87亿元,较上年末增长5.20%;信用卡较上年末新增发卡9.89万张。

金融市场业务实现“稳中趋优”。长沙银行区域做市初见成效,自营投资、销售引入市场资金投资累计73.29亿元,全力支持湖南企业发债融资,债券篮子获得“市场创新业务机构”“活跃篮子”“债券篮子报价之星”3个全国性奖项。托管业务顺利起航,与21家头部金融投资机构达成合作或意向合作,截至6月末,资产托管规模45.52亿元。

此外,长沙银行以数字化经营为基础,深耕数字金融,通过金融科技为各项业务赋能。2024年上半年,发布长沙银行e钱庄7.0版,加入鸿蒙生态并启动鸿蒙版App建设。截至6月末,网络银行用户达到1124.47万户,月活跃用户(MAU)达到249.09万户,网络银行交易额17676亿元,快捷支付交易额1750亿元,微信快捷支付交易额蝉联全国城商行第一。

善谋者行远,实干者乃成。2024年是长沙银行迈上“万亿”台阶后的首年,也是新十年战略和新三年规划的开局之年。新十年、新征程,长沙银行将坚持把金融服务实体经济作为根本宗旨,做好“五篇大文章”,聚焦服务实体主责主业,持续助力培育湖湘新质生产力,担当“金融湘军”使命,绘就高质量增长新画卷。