

“00后”合伙人“玩”出大学生旅行社

“青春湘行”主创人：现实中的困难成为创业的灵感，“旅游+社交”定义青年旅游的未来式



扫码看视频

舞蹈专业、土木工程专业、地理测绘专业、旅游专业……一群平均年龄20岁的“00后”们，因为“贪玩”在校园里开启了创业之旅。抓住了青年旅行+社交的属性，打造了独属于大学生的旅行社。6月发出首团以来，已有超2000名大学生报名参与进行周边游。

8月13日，正在筹备暑期最后几批旅行团的团队主创人接受了记者采访。

“00后”创业，当场说走就走的旅行

“起因是我想出去玩，可惜资金不太够。”就读于湖南师范大学地理科学学院的大二学生小吴，是长沙市青春湘行旅行社的主创之一，作为一名大学生旅游爱好者，小吴就曾为旅游搭子和资金而犯愁。

现实中的困难转念之间成为创业的灵感，“我就想着打造一个适合大学生的‘纯玩’旅行团，是不是会受到大家的认可？”说起自己的创业初心，小吴笑着说，“贪玩，没钱！”

说干就干，小吴发布了一篇名为《大学生创业旅行社求意见》的帖子，很快吸引了5名有共同想法的同龄人加入。5月末，长沙市青春湘行旅行社正式在湖南师范大学文创园落地。6月发出首团以来，“青春湘行”先后推出凤凰古城两日游、萍乡武功山夜爬、广东双月湾三日游等“纯玩团”，有超过2000名大学生游客参与，旅行团的价格根据路线不同，收费为每人199元至399元不等。

“从长沙出发直奔武功山，往返车费、保险费、导游费全包，不需要自己做攻略，对于我这种旅游‘懒人’来说再合适不过。”在长沙上大学的刘同学刚刚结束“青春湘行”推出的武功山夜爬两日游，对于价格和行程安排都非常满意，“跟团的都是同龄人且收费低廉，后续还会继续参与。”

“旅游+社交”定义青年旅游的未来式

敢想敢做的“00后”既有敏锐的洞察力，也有开阔的创业思路。暑假期间，除了继续跟进大学生旅行项目，还顺势推出了“纯玩亲子团”。小吴告诉记者，“青春湘行”不仅想打造大学生旅游品牌，未来还想推出“上班族旅游”系列，为上班族实现周末旅游解决后顾之忧。

如果说定位人群精准是这群“00后”大学生创业的基础，那“旅游+社交”的模式就是他们最大胆的尝试，“现在的年轻人比较青睐搭子社交，我们想把旅游和社交结合起来，帮助更多年轻人打开社交圈。”小吴告诉记者，旅行团不仅是一次简单的出游，他们会组建微信群，也会在旅行途中插入互动性较强的小游戏，让大家在旅行中彼此熟悉、成为朋友。

“这种方式不仅能稳定客源，也为爱好旅游的同龄网友们提供了一个自由的社交平台。”小吴表示，未来并不会拘泥于旅游这一种方式，他还想为年轻人打造更多元化的社交平台。“今年下半年要扩大旅行圈，走出湖南。”“青春湘行”6名年轻的创业者憧憬着未来无限的可能。

■文视频 三湘都市报全媒体记者 田甜 通讯员 罗雅琴 程丹



武功山夜爬团的团员们在武功山合影留念。

受访者 供图



黄文静教大家整理收纳衣物。受访者 供图

整理收纳成就创业梦，带动上千人就业

25岁湘妹子黄文静：因为热爱创办高端家政公司，找到事业舞台



扫码看视频

“帮助更多的女性就业，服务千家万户享受品质生活，这是我最大的人生追求。”8月13日上午，黄文静正在筹备“成立湖南省家庭服务业协会整理收纳行业专业委员会”事宜，“迈出这一步，这将促进长沙乃至湖南整体整个家政服务行业全方位的提升。”

25岁的湖南姑娘黄文静，自湖南女子学院毕业后开公司，7年逐梦，不仅将自己的兴趣“整理收纳”发展成事业，还带动了上千人就业。

缘于热爱：“我相信家政会成为更多人选择的职业”

萌芽于大一的创业梦，经过了4年的锤炼，2021年，黄文静于湖南女子学院家政学专业毕业后，创办了一家以整理收纳为主营业务的高端家政服务公司——湖南云想家庭服务有限公司。

出生于军人世家的她，从小在严谨有序的家风下成长。钟情于“井井有条的生活”，对家庭管理充满兴趣的她，在高考志愿填报的最后半小时修改了志愿，最终选择了一个不被周围人看好的专业——家政学。

在校学习过程中，她接触到了整理收纳，在兴趣的驱使下，和几个小伙伴一起开启了他们的“小小创业梦”。在一个阳光明媚的上午，她带领团队跑到家政学教研室，请求梁小燕老师指导她的项目。面对老师的反复询问，她坚定地答道，“老师，我一定会坚持下去，我相信家政会成为更多人选择的职业，社会在发展，大家更需要有品质的家政。”

2017年底，在黄文静的带领下，“云想整理”项目正式入驻了学校创新创业孵化基地。随后几年里，她同团队一起参加了大大小小的创业比赛，收获了国家级大学生创新创业训练项目立项、省级立项，第七届湖南省“互联网+”大学生创新创业比赛中三等奖，第五届“中国创翼”创新创业比赛天心区选拔赛一等奖，连续两个年度获国家励志奖学金等荣誉，为她的创业之路奠定了坚实的基础。

从不放弃：“带着情怀把热爱的事情做成事业”

2019年，黄文静开始利用节假日，带领团队去北上广学习，她发现，培训公司所讲的内容和高昂的收费不匹配，这让她决心打造适合中国本土的整理收纳课程，并让培训价格平民化。

大学毕业后，黄文静正式创办了公司，发展势头很好，收到许多企业的合作邀请，还与湖南、广东等地的龙头家政企业开展深度合作，这让她对未来充满信心。

然而，疫情袭来，对这个正处于萌芽时期的公司带来了不小的打击。黄文静告诉记者，“因为我们的工作主要在线下开展，时不时出现的临时封禁情况，让我们失去了很多工作机会，公司的负担越来越重。后来，合伙人的离开更是让公司雪上加霜。”

面对重重困难，她并未选择放弃，而是积极寻求转型与突破。“线下断了，就转向线上，总能找到办法破局。”黄文静内心坚定。得益于自身多年来的实践经验，她开始研发线上相关培训课程及配套资料。2023年，她在广东开展了为期10个月的直播技术学习，为公司线上直播和产品奠定了基础。

“坚持7年，终于有书啦，小小副主编，拿下！”今年7月14日，黄文静在朋友圈晒出新鲜出炉的《整理收纳师培训实用教程》，这是她参与编撰的第一本书，是她7年来的心血，这也是行业第一部整理收纳师培训实用教材。

“和很多做家政行业的朋友一样，我也是带着情怀把热爱的事情做成事业。”7年来，黄文静项目团队依托湖南女子学院，为整理收纳行业培养学生200人/届，带动大学生就业800+，累计服务时长300000小时，覆盖社区和乡村78个公益活动，线上线下赋能农村妇女1500余名，帮助298名家政服务人员完成技能增值培训，社区技能培训课堂200+次，为22所中小学开展劳动素质整理收纳培训。

在创业路上，黄文静找到了属于自己的事业舞台。

■湖南日报全媒体记者 刘镇东 通讯员 胡思蕊