

求职“管培生”，有多少人成企业管理者

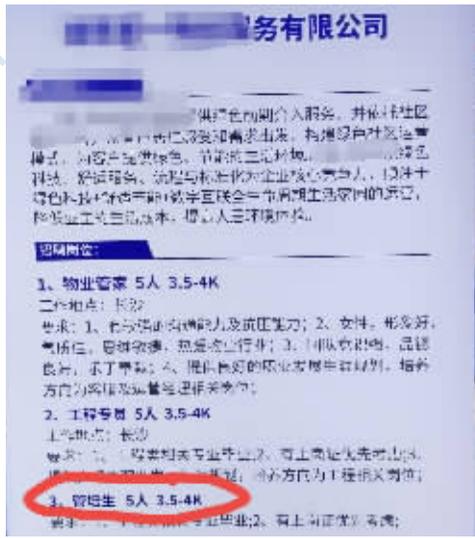
职场“管培生”项目真假难辨，不少人被骗 专家：企业可能涉及虚假招聘，求职需谨慎甄别

“别去！”“注意甄别！”一条“应届生当管培生是好的选择吗？”话题帖下众人留言，甚至有人提醒“管培生”可能涉及虚假招聘。

“管培生”存在哪些问题？连日来，三湘都市报记者对此进行调查走访，发现招聘市场确实存在“管培生”需求旺盛的情况，行业涵盖科技、互联网、餐饮等。有求职者因“管培生”被骗，也有人真正成为企业管理者。

高级经济师、湖南省省级职业指导专家团成员邱智军提醒，企业应该对“管培生”招聘、培养、使用、考核、晋升等有较清晰的标准和体系。而求职者面对泛滥的“管培生”项目时，也要保持理性，仔细甄别。

■文/图/视频 三湘都市报全媒体记者 王智芳



招聘会现场，随处可见企业招聘“管培生”“储备干部”岗位。

“管培生”项目泛滥，不少人直呼“上当”

职场竞争中，管理培训生项目（简称“管培生”）一度被视为企业培养未来领导者的摇篮，是众多应届毕业生眼中的金字招牌。然而，随着近年来“管培生”项目的泛滥和市场竞争的加剧，这一岗位逐渐失去了原有的光环。

小曦（化名）是众多“管培生”中的一员，毕业于国内一所知名高校，凭借优异的成绩和丰富的实习经验，成功获得了一家信息科技公司的“管培生”职位。

“招聘时说只招聘2名‘管培生’，到岗后发现有多人，全部要求从基层做起。”6月14日，小曦接受三湘都市报记者采访时表示，从基层做起本身很正常，结果她在销售岗位一待就是3个多月，“没有轮岗的意思，人事表示，只有把销售做好才能当好管理者。”小曦表示，薪酬待遇落差太大，招聘宣传资料显示“管培生”薪资6000元到10000元，后期根据表现提升待遇，到岗后才发现工资只有2000多元。

6月16日，曾在一家网络企业做岗位运营“管培生”的小彤（化名）向记者讲述了她与小曦的类似经历。她上班2个月，公司以“达不到结果导向，不符合公司标准”将其辞退。

一场招聘会，20家企业招聘预备“干部”

记者注意到，招聘平台上标注为“管培生”的职位数量在近几年激增。不只是招聘网站，线下的招聘会上“管培生”“储备干部”等字眼随处可见。

在一场招聘会现场，记者留意到招聘“管培生”一职的公司有近20家，企业类型涵盖科技、环保、商场、律所、餐饮等，企业的体量也大小不同。

针对“管培生”岗位，甚至有毕业生总结了经验，“专业不限、面试简单、工资待遇高，但年年招聘人。”2023年高校毕业生李乐在一家快消零售企业当了120多天“管培生”后，自己主动放弃，“工作内容就是机械性劳动，重复性体力活，招聘的时候说多部门轮岗，实际上就是柜员。”

“‘管培生’制度本身并非问题所在，原本是为大型企业精心设计的培养未来领导者的计划。”在上海一家外企工作了两年多的李静雯告诉记者，她毕业后就是通过“管培生”身份进入到目前工作的企业，如今早已能够独当一面。

只搬名头不搬体系 坑人才也坑企业

专家说法

“企业希望通过招聘‘管培生’来培养自己的管理人才和业务骨干，有助于从源头上把握人才的培养方向和质量，为企业的长远发展储备关键人才。”邱智军认为，对于企业来说，“管培生”项目往往具有一定的吸引力，能够吸引优秀的毕业生加入。于毕业生而言，“管培生”项目通常意味着有更多的培训机会和更快的晋升通道。

“企业如果在招聘过程中只搬名头不搬体系，不仅‘坑’了人才，也‘坑’企业雇主品牌，对人力资源市场良性健康发展不利。”邱智军表示。

同时，邱智军也提醒求职者，面对泛滥的“管培生”项目时，要保持理性和清醒的头脑，仔细甄别。在选择项目时，应该充分了解企业的招聘和培养机制以及自身的职业发展规划和目标。入职后，也应该积极适应新的工作环境和任务要求，不断提升自己的能力和素质，更好地实现自己的职业梦想。

千年大夏香妃酒 今朝香飘贺兰山

——访宁夏大夏香妃酒业有限公司董事长陆地先生

■宁一

春夏时节，我们一行来到了北国边陲的贺兰山下，采访了宁夏大夏香妃酒业有限公司的董事长陆地先生。他向我们娓娓道来，述说着大夏香妃的前世今生。

一千多年前有个大夏国，与北宋、金国（金朝）三国鼎立，俗称后三国，大夏国立国 189 年李元昊从他父亲手中继承皇权登基，成为大夏国的开国皇帝。大夏国推行汉文化，国力强盛，成为西小强，国都设在兴庆府，即现在的宁夏银川。后世历史学家称大夏为西夏。香妃的传说，早在清乾隆之前就已有之，她也是来自西域，十分美丽身有异香，大夏宫中都称她为香妃娘娘。相传当时大夏宫廷里酿有一款美酒，成为大夏国宫廷御酒，配方神秘。香妃娘娘很喜欢喝这款美酒，早也喝，晚也喝，其乐融融，美不胜收。

天有不测风云！成吉思汗征讨欧洲归途中，要灭了大夏国，扎大营在六盘山下。他命令他的铁骑将大夏宫城团团围困，要大夏皇帝献出公主前往六盘山大营侍寝。大夏国第十八位皇帝（大夏末帝）眼看城池危在旦夕，就与最美的三公主商量，让她去侍寝。三

公主意欲前往，救城中百姓于水火！此时，香妃娘娘挺身而出，说，三公主尚未婚配，由本宫前往！态度非常坚决。皇帝忍痛割爱，应允了香妃娘娘前往六盘山大营。当晚，香妃娘娘在大营沐浴净身，连指甲里也反复检查，有无藏毒。其实此时的香妃娘娘已经抱定了必死的决心，在侍寝过程中化成一股强大的复仇力量。传说是香妃杀死了成吉思汗。

大夏国灭亡后，宫廷御酒的秘方流落民间，大夏国遗民纷纷酿造这款酒，一时风靡全国。大夏遗民为了纪念香妃娘娘，便将这款香妃娘娘非常爱喝的酒称为大夏香妃酒。每年香妃娘娘的忌日，六盘山下就会摆满来自千家万户的成千上万坛大夏香妃酒，来祭祀香妃娘娘。

大夏香妃酒曾参加万国博览会并获金奖，名次远在贵州酒之前！因为大夏香妃酒用的水乃是贺兰山融化之冰雪，水质清澈，味如甘泉，用此水及塞上江南银川平原上盛产的玉米、高粱、大麦、小麦、糯米、豌豆等多种粮食酿制美酒，并窖藏于贺兰山麓之洞窟，使之久蓄甘芳，曲窖浓郁，尽显烧酒尾净悠长之神韵，无愧为白酒之珍品。

千年大夏香妃酒，今朝香飘贺兰山！陆地先生一气呵成，讲好了大夏香妃的动人故事，令人动容！也令人扼腕长叹！大夏国的香妃娘娘离开她深爱的故土和百姓已有一千多年，渐行渐远，只留下她那悲壮且美丽的背影，而她钟爱的大夏香妃酒却香飘千年岁月，随着千年历史长河，一路向我们走来，至今越发酵香！

陆地先生信心满满地向我们展示了大夏香妃的发展前景，今年已开始布局全国市场，三年之内，大夏香妃的年销售额将达到 30 个亿。公司将加大投放力度，快速提升大夏香妃的品牌价值。我们预祝大夏香妃在白酒市场激烈的竞争中脱颖而出，品牌价值节节攀升，让更多的消费者和经销商了解这款卖相好、酒质好的浓香型白酒。广州的经销商更是作出了诗意般的评价：大夏香妃，卖相如梦，酒质超群！陆地先生则坚定地说，人们只要买了一瓶大夏香妃，喝完了必定会再买第二瓶、第三瓶！他显得很有底气。

（大夏香妃厂方招募分销商电话：18309680613）