农夫山泉"小绿瓶"纯净水铺货开卖

农夫山泉打的什么算盘? 纯净水赛道会生变?



"农夫山泉现在 换绿色包装了?"5月 25日,刚过完"小满" 的长沙,最高气温已 飙升至35℃高温线 左右。高先生在芙蓉 中路一家便利店随

手打开冷藏冰箱柜门,惊讶地发现"变 色"的农夫山泉,"还是2元一瓶,从红色 的矿泉水变成了绿色的纯净水。

24年前,农夫山泉曾称:"因纯净水 对人体无益,农夫山泉转而全部生产天 然水。"24年后,农夫山泉主动倒戈,在 长沙街头巷尾的便利店内铺设纯净水, 挑起瓶装水市场新一轮竞争。

■文/图/视频 通讯员 杨璧嘉 三湘都市报全媒体记者 黄亚苹



农夫山泉纯净水已上架销售。

2元一瓶,农夫山泉纯净水开售

"出门一趟,农夫山泉的包装居然变绿 了,撞脸怡宝,贴脸开大?""CP可以冷门但 不能邪门!""农夫山泉别抢怡宝的衣服了" ……近期,在小红书、微博等社交平台,穿 上"绿衣服"的农夫山泉引发网友热议。

穿上"绿衣服"的是农夫山泉纯净水。 2000年,农夫山泉打出"天然水"概念,钟睒 睒彼时曾称纯净水不含矿物质、对人体健 康无益,并利用水仙花、动物等对比试验。 今年3月3日,农夫山泉官微称:"时至今日, 我仍然坚持认为,水中的矿物元素对人体 健康是至关重要的,这也是我坚持生产天 然水的原因。"

2个月后,农夫山泉纯净水已全面铺货 开售。5月25日,三湘都市报记者走访发现, 长沙市开福区芙蓉中路的芙蓉兴盛便利 店、湖南工商大学周边的便利店中均有农 夫山泉纯净水在售,但在盒马鲜生长沙南 门口店、沃尔玛印象汇店等大型超市中,还 未见到农夫山泉纯净水的身影。

线下暂未全面铺货,销量也能从旗舰 店数据中略窥一二。如,农夫山泉淘宝官方 旗舰店内,纯净水售价为32.9元一箱,平均 每瓶1.37元,截至5月25日,该商品累计销量 突破3000笔,而店内净含量相同的农夫山 泉矿泉水,累计销量已突破30万笔。"农夫 山泉送水到府"小程序中,也暂未上架纯净 水系列。

农夫山泉变"绿",打的什么算盘?

时隔近24年,农夫山泉重回纯净水赛道, 究竟为何?

农夫山泉2023年业绩公告显示,营收达到 了426.67亿元,同比增长28.4%;包装饮用水产 品收入首次超过200亿元,达到202.62亿元,但 该板块贡献的营收首次占比低于50%。2020年 至2022年,农夫山泉包装饮用水产品收益分别 为139.66亿元、170.58亿元和182.63亿元,营收 占比分别为61%、57.4%和54.9%, 已呈逐年减 少趋势。

中国食品产业分析师朱丹蓬在接受媒体采 访时表示,农夫山泉超400亿的营收中,饮用 水、饮料各占一半,但饮用水的营收已触达天 花板,"农夫山泉之后的战略是全水种运营,突 破营收的天花板。

包装饮用水的市场规模有多大?2023年5月 发布的《2023年中国包装饮用水行业发展趋势 白皮书》显示,2019年至2023年,我国包装饮用 水销售规模持续增长,预计2025年可突破3100 亿元大关,整体发展趋势向好。市场调研公司英 敏特的数据显示,2022年,中国瓶装水市场按销 售额估算的市场份额前三名分别是农夫山泉、 华润旗下品牌怡宝和景田旗下品牌百岁山。

有观点指出,农夫山泉在推纯净水新品外, 仍需面对寻找差异化竞争优势的挑战。对其他 玩家而言,农夫山泉加入纯净水市场争夺战 后,需要加大产品研发和市场营销上的投入, 以维持或提升自身的市场竞争力。

枸杞、阿胶冰淇淋!

冷饮市场玩起了"养生局"



5月24日,湖南省气象台发 布今年首个高温预警,又到了 吃冰消暑的时节。今年冷饮市 场也玩起了"养生局",五丰冷 食、伊利、蒙牛今年都推出了添 加真实水果的冰淇淋,还有加 入龙井、大红袍、乌龙茶等元素

的新品,甚至市场上还有添加枸杞和阿胶的冰淇淋。 今年冰淇淋市场如何?"养生赛道"又有什么新花样? 5月23日,记者展开了走访。

阿胶、枸杞等加入冰淇淋原料

"高热量的冰淇淋不敢心动, 夏天必须控制自 己。"5月24日,中南大学大二学生小邓一直是冰淇淋 "重症爱好者",但因为体重原因却不敢多吃,"现在有 了低糖低脂的枸杞冰淇淋,负担小了!"和小邓一样, 不少人因为"养生"冰淇淋,又重新爱上了这一单品。

5月23日,长沙五一广场GELATO手作冰淇淋店 冰柜里陈列着各种口味的冰淇淋。"有茉莉花茶、红茶 佛手柑、芒果柚子等多口味的冰淇淋。像雪芭类的是用 水、新鲜水果或新鲜果汁以及糖为原料,对素食爱好者 非常友好。冰淇淋脂肪含量也很低,一般是4%一8%。 该店店员介绍,"一般到18时左右就卖完了。"

除了水果、茶类型的养生冰淇淋,东阿阿胶与五 丰冷食还合作推出了阿胶口味的冰淇淋。小红书上 带有"拿破仑东阿阿胶冰淇淋"话题的笔记浏览量共 有600多万。去年,光明还和太极集团合作推出了藿 香味冰淇淋。

冷饮行业向着高端健康等方向迈进

从甜度满分到如今低脂低糖,甚至是添加阿胶、 藿香正气水,冷饮行业又迎来了新一轮的变革。

艾媒咨询数据显示,在"2023年中国消费者认为 冰淇淋及雪糕行业需优化的方面"调查中,63.67%的 消费者选择"营养健康路线",低脂、低卡、低糖、无糖 的冰淇淋产品将受到消费者青睐。"随着冰淇淋简化 配料表成为新消费趋势,冰淇淋品牌们主动放弃了原 有的香精堆砌的生产模式, 向着高端健康等方向迈 进。"从事了15年冰批行业的鸣先生表示,近年来,市 场上的冰淇淋口味正积极从茶饮、养生品等中汲取创 新元素,口味趋向多样化、趣味化,此外也重视与其他 食品进行跨界合作,品牌形象趋向丰富化、年轻化。

鸣先生认为,冷饮行业现在正朝着两个方向创 新:一是将冰淇淋口味和天然农产品原料进行结合, 开发营养、绿色、低糖低脂的冰淇淋;二是用椰浆、杏仁 奶、燕麦奶、豆乳等植物成分代替牛奶,满足更多人群 的健康需求,"在夏天唱主角的冰淇淋,已经告别了躺 嬴的时代,品牌需要在原料、研发、设计、创新等方面进 行更多投入,以'质'服众,才能在市场立足。"

■文/图/视频 三湘都市报全媒体记者 卜岚 通讯员 涂昕睿 邓智文



在长沙一家冰淇淋店,一消费者正在购买水果冰淇淋。

2024长沙(夏季)走娃少儿健走大赛开赛

阳光人寿湖南分公司全力保驾护航

5月25日至26日,2024长沙(夏季)走娃少儿 健走大赛正式开赛。阳光人寿湖南分公司作为赛 事唯一指定保险供应商,为赛事所有运动员、工作 人员约1.2万余人提供全方位的保险保障和现场 志愿服务。

阳光人寿湖南分公司自成立以来,以社会责任 为己任,坚持做有温度的企业。公司先后在湖南郴 州汝城县、邵阳新邵县、湘潭排头乡、娄底新化县援

建了4所阳光博爱学校。从2017年起,连续3年为"长 沙国际马拉松赛"提供全方位保险保障和志愿服 务,助力赛事的平稳顺利举办。连续3年参与集团公 司倡议的"双生计划"助学活动,累计捐款37.91万 元,帮助近百名贫困学生完成学业。2021年,作为第 二届中非经贸博览会指定保险供应商,为博览会参 会外宾、参展商、搭建商、参展观众提供全方位的保 险保障。 ■通讯员 彭溪 经济信息