

茂名一养殖场70多条鳄鱼趁雨“出逃”

当地多个部门现场驻守,已抓捕多条 官方建议周边居民尽量不出门

三湘都市报9月12日讯 9月11日,网传视频称广东省茂名市彭村湖附近,一鳄鱼养殖场70余条鳄鱼因暴雨积水出逃,引发网友关注。9月12日,三湘都市报记者采访了解到,目前当地应急、公安和消防部门已在处置。

视频画面显示,洪水冲上路面,路面指示牌显示前往茂名方向,水中被圈出几处红圈。视频配文称:接通知,彭村塘环湖路旁出现鳄鱼,为附近养殖场逃出的鳄鱼,请村民代表通知附近村民远离水面,禁止下水捕鱼。

当地网友告诉三湘都市报记者,因为近日暴雨导致农田和养殖场被淹没,鳄鱼“集体逃亡”。其称,此次逃脱的鳄鱼,最大的有足足200斤重。有当地民兵表示,目前有鳄鱼在深水处,出于安全要求,这些流出的鳄鱼即将被击毙。已经有多个部门相关人员在现场驻守,保障居民安全。

三湘都市报记者从当地一家农产品服务中心了解到,

“确有此事,鳄鱼有大有小,现在接到通知不要出门。”

据天气预报消息,广东茂名连续遭遇多轮强降雨。9月10日,茂名市三防办发布消息:茂名市已启动防汛Ⅲ级应急响应,连续强降雨造成市区多处严重积水。9月11日,该市茂南部分地区出现内涝积水情况,全区已启动防汛Ⅰ级应急响应。

9月12日上午,记者拨打了茂名市应急管理局电话,工作人员表示一切以官方通报为准。茂南区应急管理局工作人员在接受媒体采访时表示,根据统计数量,跑出的成年鳄鱼有69条,幼年鳄鱼有6条。

目前,茂南区应急管理局正采用声呐设备搜捕出逃鳄鱼,“已抓捕到几条”。但由于水深抓捕鳄鱼较困难,建议周边居民尽量不出门。

■文/视频 全媒体记者 张浩 通讯员 王美玉



据统计,跑出的成年鳄鱼有69条,幼年鳄鱼有6条。

科普一下

抓捕鳄鱼分三步,不要贸然进入深水区

广东省水生野生动物救护科普基地负责人胡诚礼表示,自己有30余年鳄鱼养殖与救助经验,建议专业人士对鳄鱼进行抓捕,需要分三个步骤。

“首先要准备一张渔网或大网,在发现鳄鱼的时候第一时间将其网住;随后需要成年男性以骑跨的姿态骑上鳄鱼背部,用最快的速度用脚踩住鳄鱼的双眼,让其无法张嘴;最后用扎带等工具迅速将其嘴部缠上。一旦鳄鱼的嘴被缠住,也就可以宣布其没有任何的攻击性了。”

胡诚礼建议,如果遇到水深池深,不要贸然进入深水区与鳄鱼对峙,还是静等其上岸后,在岸上进行抓捕和操作。“如果网住及时,勇气过人,踩眼精准,在水中制服鳄鱼并实施抓捕也是可以实现的,但并不提倡完全没有经验的村民贸然行事。”

“一般来说,鳄鱼养殖企业,都会备有一些应急物资与用品。鳄鱼出逃后,还是尽可能地通过专业人员进行抓捕,他们对于抓捕和制服鳄鱼有更多的经验。”

兴业银行长沙分行力推“金融+科技+场景”融合服务 助力乡村振兴赋能实体经济发展

董生昭 潘显璇

奔波的“兴业人”

清晨,城市尚未苏醒,长沙海吉星大市场里就已经车水马龙、熙熙攘攘。先是大货车排起长龙把全国各地的蔬菜水果海鲜运送进来,而后是遍布城市角落的各类蔬菜水产市场、商超、餐饮经营业主前来进货,接着是来自周边小区的嗒嗒驶来为全家选购一日的食材。

位于海吉星水产市场的鲜港水产食材供应中心店内,老板徐女士忙得脚不着地,既要给固定的批发、餐饮客户供货装货,又要服务好零售端的居民。虽然店里雇了人做事,忙不过来的时候,她会亲自下场,杀鱼、去鱼鳞、剥小龙虾、绑螃蟹,样样都在行。

徐女士夫妇在海吉星大市场从事水产批发已超10年,是市场上经营规模较大的经营业主。秋季来临,她与阳澄湖养殖企业沟通,想提前锁定阳澄湖大闸蟹货源,但订贷资金不足让她十分着急。这时,她遇到在市场里调研的兴业银行的客户经理小张,得知兴业银行有款线上“农批贷”产品,她抱着试试看的态度做了线上申请,很快获得兴业银行200万元贷款,让她得以提前锁定货源。

虽然辛苦,但日子有盼头,徐女士累并快乐着。来到市场做首次贷后检查的兴业银行长沙分行客户经理小张,看到徐女士的生意红红火火,他心里也十分踏实。

像小张这样经常穿梭在省内外各大农批市场的兴业人一共有16位,他们是兴业银行农批市场服务专班的成员。他们深入农批市场开展调研,摸底市场情况、挖掘并满足经营业主的金融需求,让金融活水直达市场业主、上游农户。

便捷的“农批贷”

目前,我国农批市场交易总额已达6万亿元,年交易总量9亿吨,从业人员近700万,是保障城市运转、经济发展、就业稳定的“压舱石”。



△兴业银行长沙分行农批市场专班客户经理开展市场调查。

立足服务和稳定农批市场,兴业银行结合农批市场场景,创新推出“农批贷”线上融资产品。该产品线上办理、自动审批、期限灵活、可信用免担保,最高额度达200万元,是该行解决农批市场经营业主融资需求的拳头产品。

围绕这一产品,兴业银行长沙分行组建了农批市场服务专班,组织深入多个市场调研,将长沙黄兴海吉星、红星全球农批中心、红星冷链交易中心、岳阳海吉星国际农产品批发市场、常德国际农产品交易中心、湘潭瑞丰农产品批发市场等15家省内大型农批市场纳入白名单,定制专属业务流程,并出台了专属利率优惠政策。专班成员逐户走访对接各大市场内的经营业主,为有资金需求的经营业主解惑答疑、送服务上门,便捷高效解决业主们的资金需求。同时,联合湖南省农业信贷融资担保公司创新服务,形成“海吉星市场农户经营贷”专案,以更高额度、更快速度、更简单流程,进一步满足农批市场经营体量大的头部商户的融资需求。

据了解,截至2023年8月末,该行在湖南省“农批贷”业务余额已达2.9亿元,惠及农批市场经营业主近500户。

周到的“一站式”

兴业银行长沙分行农批市场服务专班的工作人员在推广“农批贷”产品满足业主融资需求的同时,主动根据经营业主的经营实际为他们匹配和提供多元化的金融服务,一站式解决大家的金融需求。

他们手把手教经营业主使用“兴农批”小程序,为上百家商户提供线上线下多种支付、收款方式,以及账单查询、缴费管理等一系列配套功能的商户收单服务,帮助经营业主提高收款效率、确保资金安全、减少现金流压力。目前该行每年服务农批市场业主收单笔数突破1.2万笔,收单金额近7000万元。

他们协调行内资源上门服务,为经营户现场开立借记卡、信用卡,为企业化经营的头部经营主体提供代发工资、社保代缴服务。组织理财经理团队,根据农批市场商户对于现金流流动性和安全性需求的特点,为市场内企业、个体工商户等量身定制财富管理产品组合,提供丰富的理财、保险、贵金属等财富产品。该行现金类理财产品“天天宝”“天天利”等既能投资理财、又不影响生产经营,成为广大经营业主的最爱。

该行还推出“兴业普惠·智慧农批系统”,可将传统、分散的农批市场实现数字化、智能化管理,实现商户平台进货、交易电子收银、线上订单配送到家、商品流转实时追踪等,让市场管理插上了智能化的翅膀。

兴业银行长沙分行普惠金融部(乡村振兴部)相关负责人介绍,该行通过“金融+科技+场景”融合持续赋能农批市场,支持小微企业、农村农业发展,为实体经济高质量发展及乡村振兴持续贡献力量。截至2023年8月末,该行普惠金融业务、涉农贷款余额分别达67.55亿元、85.41亿元,比年初分别增长13%、17%。