

刚刚踏入社会,发现钱既可爱又可怕。未来岁月里,你该怎样养活自己

# 投资自己,培养“致富”能力

20多岁是刚踏入社会的年龄,这时候人还很年轻,在应对退休生活上存在着大量机会。如果只是单纯地从财务的观点来看待退休生活,这是一个能将幼小种子照料为资金大树的年龄段,尽管刚参加工作不久,挣的钱不多。但是如果在这时候对于自己的退休生活建立正确的目标,并立即着手准备,未来必能将收获到一棵资金大树。在20多岁时,即便自己人生的中长期财务计划具有一定风险,也要敢于进行一些极具风险性的投资,以此来获取人生的第一桶金,具体来说要注意以下几个事项。



简单的事。年轻时能赚到钱,这就为未来播下了希望的种子。20岁刚出头时的月薪为6000元,这就相当于40岁出头的人2万元的月薪,60岁出头的人9万元的养老金(假设年复利率为7%),是不是很吃惊?月薪不过才6000元的人,怎么能和每月拿到9万元养老金的人相提并论?这是因为20多岁时月薪是希望的种子,这里指的是它所能产生的价值,这粒种子在我们不注意的时候,它慢慢地生根发芽,最终长成能为我们生活带来方便的资金大树。你要为了一时的满足感(名牌商品、汽车等等)而放弃未来每月9万元的养老金吗?当然这是你个人的选择,但我还是想建议你,在20多岁时最好将一半以上的月收入存起来或是进行投资。

## 关注自己的潜能开发,为今后事业的成功做铺垫

20多岁时必须加强对自己的潜能的开发,如果错过学习机会,等到了30多岁就会追悔莫及,个人也像企业一样,没有长期性投资很难继续维持发展。在20多岁时,比起眼前的一些事,要将能帮助自己的未来的事置于更优先的位置,毫不吝惜地将时间和费用投资在自己身上。20多岁时如果准备工作做得充分,三四十岁时收入便可得到保障,退休时间也可延后。21世纪是一个信息时代,依靠个人的想法和能力就有可能创造出一定的收入,你希望日后的自己也具备这种可能性吗?那就赶紧对自己的能力进行投资吧!

## 面临人生重大抉择时要多听取他人意见

20多岁是迈入社会生活的第一步,它是为今后30年职场生涯打好基础的一个重要时期,从财务方面来说也是一样,20多岁形成的消费习惯和投资经验对于今后的生活都具有深远的影响,所以一定要尽可能征求周围亲友及专家的建议,并尽快做出决定,千万不要犹豫不决。

## 筹集租房资金和结婚费用是20多岁这个阶段的财务焦点

20多岁这个时期的财务焦点,就是要关注结婚费用和租房资金(或住房资金)。这些是个人必须解决的问题,当然也有一部分人能得到家庭成员的帮助。人的一生中要面对各种问题,这些问题并不会按照先后顺序一一等着人们来解决,很多时候我们要一次面对各种不同问题,储蓄也是同样的道理,不能在某个时间段只为一个目的而储蓄。20多岁的年轻人也不能将储蓄只看成是为了筹集与结婚相关的资金,像人寿保险和疾病保险、退休生活资金这些虽不属当下必须考虑的问题,但是也可以提前进行准备,以长远目光来看,提前做准备十分重要,当然我们还应具备挑选合适金融产品的好眼力。

## 20多岁如何选择适合的金融产品

首先要确认自己为退休生活所准备的资金规模,之后便可以选择适当的金融产品。以长远目光来看,如何稳定地获取高收益率应为今后投资的方向,换句话说,投资组合中的高收益产品和本金保障性产品各自要占据恰当比例,这从收益率的观点来看是一种好的投资选择。20多岁的年轻人一般都是上班族,其中大部分人的职业生涯将会一直持续到50多岁,因此这部分人群需要进行分散投资,一方面选择能够保障固定收益率的储蓄、养老金以及防范风险的死亡或疾病保险等投资产品,另一方面还可选择以追求高收益率为目标的股票型基金。

刘长信



理财故事

## 阿姨的闹心事:不理财就成“负翁”

58岁的刘阿姨近来遇到一件闹心事。

去年11月,她在银行存了3万元,准备今年年底给儿子办婚宴。没想到,原来1500元一桌的酒席,仅一年光景就涨到了1800元。存了一年的定期存款,就算加上利息,也不够二十桌酒席钱了,刘阿姨还要再掏5000多元。

不仅婚宴酒席涨价,菜市场什么都在涨。一年间,白菜每斤从3毛钱涨到了8毛钱,土豆每斤从8毛钱涨到1块8……眼看着记账本上的开销一点点涨上去,退休金却纹丝未“涨”。

刘阿姨连连叹息:“存钱咋还成了负数?早知道这样,就不存钱了。”

不断上涨的物价让刘阿姨明白了一个道理:在通胀时代,不理财就成“负翁”。

刘阿姨决定把银行里的钱取出来,理财!

许多人和刘阿姨选择了同样的做法。数据显示,10月我国居民存款锐减7000多亿元,减少幅度创历史最高水平。物价涨幅较大导致实际“负利率”,是此轮储蓄搬家的重要原因。这些资金无疑将成为投资品市场的重要推手。

钱从银行取了出来,往哪里投呢?

“房子不能买了。”刘阿姨说:“虽然买房以后还是能增值的,但现在国家限制房子投资。再说,现在的房价这么贵,我们这样的工薪族很难买得起啦!”

“买国库券?”刘阿姨想到了自己最常用的理财手段。2002年,刘阿姨买了2万元三年期国库券,期满后赚了2000元,那是她有生以来最大的一笔理财收益。可刘阿姨并不满意:“现在买债券不合算啊。”

还能买什么呢?“买保险吧!”保险推销员时不时向刘阿姨灌输投资连结险、分红险这些术语。但精明的刘阿姨仔细算了算,保险投资期限长,算算年收益率,也略高过定期存款。

投资黄金?刘阿姨摇摇头:“现在金价涨得那么高,不是咱老百姓玩得起的。”

买股票?买基金?这是刘阿姨最频繁听到的建议,也是让她最动心的建议。10月份伴随着巨量储蓄搬家,上证综指大涨12.17%,创14个月来最大单月涨幅,这深深地吸引了刘阿姨。

刘阿姨咬咬牙,最终取出攒了五六年的钱,加入了股民新军。

据最新数据,11月第2周,新增A股开户数56.42万户,为2009年8月7日以来单周新高。

但是,“搬家”热潮刚刚开始,市场就发生百点大跌。“难道我刚入市,行情就结束了?”刘阿姨难过地说。

专家对刘阿姨的担心做出了解释。宏观策略分析师李俊认为,此次“搬家”将持续一段时间。一方面,明年二季度前通胀压力依然存在,“不理财就成负翁”的压力让老百姓不甘于把钱放在银行里;另一方面,由于房地产市场调控,储蓄分流的其他渠道受到一定程度堵截,股市可能成为此次分流的最终目的地。

专家的分析让刘阿姨略微宽了心。她说:“老百姓的投资渠道本来就少,股市这个渠道可别再折腾人了!” 周婷



## 认识到钱的可爱与可怕!

首先,20多岁的年轻人必须牢记一点,乱花钱有可能会变成一个可怕的陷阱,稍不注意,就会坠入这个陷阱,难以从中逃出。如果没有衡量自己的能力,在花钱方面没有节制,最后极有可能使自己成为信用不良者。尤其如果有过度消费倾向的人,应该将控制自己的虚荣心和欲望当成20多岁这个阶段必须解决的重大课题。一般来说,信用卡债务等消费者负债比率应控制在个人税后收入的20%以内。如果某人的税后工资为10000元,在此人的财务计划中,每月信用卡债务和其他信用借贷还款额加起来不能超过2000元。

## 记住资金大树也是由一分一厘的种子生长而成

无论哪个年龄段,赚钱都不是件

**金融界 理财课堂**  
 JRJ.COM  
 纳斯达克上市公司代码:JRJC  
 咨询热线: 010-58325090

## 海尔的服务实在细心

用户陈先生表扬一下海尔服务人员的优质服务,倡导全社会服务行业的同志都向他们学习。前些天,我家准备添置新洗衣机,邻居和朋友们都向我推荐:要买就买海尔产品,因为它不但质量好而且服务特别好。我抱着将信将疑的想法来到海尔社区店买了一台海尔洗衣机。只有亲身体验,才知道海尔的服务的确是一流的:那天送货人员刚把货送到,安装师傅就立即替我们安装调试,师傅的技术十分娴熟轻巧,一进门,就在地板上铺上一张垫布,然后将工具包轻轻放在上面,仅一会儿工夫就将洗衣机安装调试好了。之后,师傅又耐心细致地给我讲解洗衣机的操作、各按键功能、注意事项和保养常识等,由于我年纪大文化程度不高,对他讲解有点一知半解,“海尔”师傅怕我听不懂,又慢慢地一样一样地打比方举例子地给我讲解,手把手地教我操作,直到我会独立操作为止。一次买洗衣机的经历让我充分感受到“海尔”带给我的的人文关怀,真不愧是世界名牌的产品,“海尔”的服务质量是一流的。

## 海尔用户的全程贴心保姆

黄小姐家住邵阳精美花园,家里有海尔洗衣机和热水器。10月下旬的一天,气温突然下降,家中用了近十年的海尔热水器不加热了。黄小姐拨打海尔的4006999999电话报修后得知现在在以旧换新活动,想要换一台。不到一小时就接到售后网点小姐的电话,黄小姐想换一款经济实惠的,网点小姐就建议用一款FCD-JTHQA40-III的机器,而且价格还不到700元,比以前买的旧机还便宜。过了不到一小时师傅就带着货上门安装。黄小姐表示,最让她感动的是,师傅还没有安装,先递给她一张卡片。“本以为是名

片,没想到却是一张‘请用户参与监督,促海尔服务升级活动’的监督卡,海尔服务真是把用户当成上帝啊。”黄小姐说。在安装完电热水器后,师傅还为家里的海尔洗衣机做了检测,并讲解如何保养,在了解到黄小姐的洗衣机马上超过保修期后,就耐心的向她介绍洗衣机延保的服务。才花130元洗衣机就可多保修三年,还解决了用户的后顾之忧。黄小姐表示,她为海尔售后处处为用户着想的服务精神折服。今后买家电,就选海尔,不为别的,就是因为服务好,想得周全,真称得上是用户的全程贴心“保姆”。