

为民造福给出“攸解”

——攸县以问题为导向精准发力破解民生难题

湖南日报全媒体记者 李永亮 通讯员 李沛莲 谢熙 刘俊

攸县直面基层各类急难诉求,深度剖析问题成因,有的放矢、精准作为,既高效化解当下矛盾,又健全长效机制。

从进城看病到家门口看好病——“三减一升”改革破解基层卫生院“两难”问题

农村看病难,看好病更难。

7月8日,记者走进攸县菜花坪镇卫生院,干净整洁的一站式服务中心,颠覆了人们对基层卫生院“老、破、小”的传统认知。

攸县中医院派驻理疗专家易辉,长期坐诊该院。附近村民易谷风患有腰椎间盘突出症,一早就慕名而来,接受中医疗疗。“以前要到县城医院看病,如今在家门口就能看好病,还节省不少钱呢。”她说。

一边是基层卫生院运行难,一边是群众就医难,攸县调研决定,实施“三减一升”改革行动,即减院、减员、减债,提升服务能力。

2007年高和乡和菜花坪镇合并后,高和乡卫生院成为一所非建制卫生院,运营日新困难。在当地卫健部门

推动下,2024年,高和乡卫生院并入菜花坪镇卫生院。

合并后,菜花坪镇卫生院的医疗团队得到充实。通过不断改善硬件设施,提升服务水平,卫生院的影响力迅速提升。“现在门诊一天有100多人,还在不断增长。”该院党支部书记吴志龙介绍,今年上半年,该院门诊诊疗1.67万人次,同比增长68.6%。

近两年来,攸县累计撤并非建制卫生院8家,清退编外非卫技人员280余人,化解历史债务2800余万元。去年,全县基层卫生医疗机构就医量同比增长27%。

从忧居到优居——办实办好身边事,升腾暖心的湘东烟火

“新装的路灯亮得很!”7月8日晚,攸县江桥街道谢家垅社区居民吴祖娥去邻居家串门,没像往常一样带手电。

眼前这条路长2400米,涉及5个村民小组500余人出行,往里走还有两个村。今年,江桥街道在收集民生实事中,有人说这条路没路灯,影响出行安全。在街道的指导下,谢家垅社区筹集9万余元,装上76盏路灯。

装路灯,是谢家垅社区落实当地组织部门推行“一村三实事”中的一

件。“今年村里要超额办5件实事,还要办好山塘修复、拓宽村道、自来水入户、打造和美屋场4件事。”该村党总支书记王国平说。

攸县江桥街道西阁社区化机小区建于20世纪80年代,居民楼外立面斑驳脱落,小区道路坑洼不平。去年,西阁社区原化机厂片区被纳入攸县老旧小区改造计划。今年4月,化机小区完成改造,焕然一新。

2019年启动老旧小区改造以来,攸县已完成89个老旧小区改造。

攸县各部门立足自身职能,紧盯民生堵点难点,靶向发力、主动作为。

充电桩进小区是群众刚需。攸县建立多部门联动机制,制定全县统一充电桩安装标准。老旧小区供水管网老化锈蚀,直接影响饮水安全。水务部门为老旧小区更换耐腐蚀不锈钢供水管道。攸县城管局围绕停车、背街小巷环境等民生痛点开展专项整治,城市管理有力度又有温度。

一件件群众身边事办实办好,忧居成为优居,升腾暖心的烟火。

从外出打工到“送岗下乡”——想方设法为群众拓宽增收路子

7月9日一早,攸县联星街道富康

社区居民曾启龙赶到攸县高新区澳维膜科技有限公司上班。

曾启龙去年还在广州打工。今年春节过后,他通过当地组织的“送岗下乡”活动,顺利进入澳维膜公司工作。“在家门口上班,不用奔波折腾,收入也差不了多少。”曾启龙说,越来越多的人选择留在攸县工作。

县区普遍存在园区企业招工难、群众求职远的结构性就业矛盾。攸县高新区按月收集企业招聘信息,在线上及时发布。攸县人社局深入乡镇、街道,密集开展“送岗下乡”招聘活动。截至7月9日,攸县今年成功帮助662名求职者与企业达成就业意向,366人签订合同。

一人就业,全家幸福。一家增收,一方致富。攸县想方设法为群众提供就业机会,拓宽增收路子。

该县宁家坪镇深挖存量资源价值,建成一批村级就业车间。下湾村盘活闲置小学,引进鼠标键盘电子加工项目,吸纳70余名留守劳动力就业。杜口村改造利用废弃村部和闲置校舍,引入伞件加工企业,提供60余个灵活就业岗位。江桥街道及周边10余个村的3000余农户,在湖南攸爱生态农业股份有限公司的万亩油茶林基地务工,户均年增收1.5万元以上。

落实《规划》抓发展

“十五五”开局之年,郴州作为湖南对接粤港澳大湾区的“桥头堡”和湖南自贸试验区重要片区,如何在新一轮发展中发挥特色优势、展现更大作为?7月12日,郴州市委副书记、代市长白云峰接受湖南日报记者专访,围绕现代化产业体系建设、高水平对外开放、生态文明建设与文旅融合发展、民生保障等话题,畅谈郴州落实湖南省“十五五”规划的思路与实践路径。

“现代化建设离不开现代化产业。我们将坚持长期主义、保持定力耐心,锚定产业链下游、高附加值方向,夯实高质量发展支撑。”白云峰谈到产业升级的路径:让传统产业“老树发新”,优势产业“强筋壮骨”、新兴产业“幼苗成林”、未来产业“蓄能开新”,加快构建以农产品加工、有色金属新材料、文化旅游、锂电新能源、现代装备和数字产业为支柱的郴州“1221”现代化产业体系。近年来,郴州已成功打造3个千亿产业、10个省级产业集群。

锂电和新能源产业备受关注,省委、省政府已将郴州纳入“一核一极三辅”重要一极,出台“锂十条”“矿十二条”等重大支持政策。白云峰说,郴州将加快推动产业全链化、高端化、绿色化发展,全力打造全省领先、全国一流的“电池之都”,重点从四方面发力:一是贯通上下游,以链主企业为核心精准招商,构建产业闭环;二是抢占制高点,着力攻关固态电池等核心技术,提升核心竞争力;三是优化生态圈,强化要素保障,补齐发展短板,构建良好的产业生态;四是严守安全线,始终把牢安全、环保两大关口,确保产业发展行稳致远。

家底厚了,“走出去”步履坚实。改革开放是郴州最鲜明的特质,“十四五”全市进出口总额突破2000亿元,开放的大门越来越宽。

“‘十五五’我们将锚定‘融湾向海’的主攻方向,当好全省开放发展的排头兵。”

——访郴州市委副书记、代市长白云峰

湖南日报全媒体记者 陈淦璋 刘家璇

融湾向海挺起高质量发展脊梁 加快构建“1221”现代化产业体系

白云峰表示,郴州将全力打造产业“共同体”,精准承接粤港澳大湾区产业转移,积极探索产业协作新模式,共同打造高能级产业链群;种好自贸“试验田”,对标国际先进水平,推动特色化制度创新,提升投资贸易便利化水平;拓展物流“新通道”,推动“四区一港”和大湾区开放平台高效联通、物流成网;培育经贸“增长点”,做大做强珠宝首饰、电子信息等外贸集群,扩大对非经贸规模。

郴州位于长江水系、珠江水系的分流地带,是湘江、北江、赣江“三江源”之一,近些年高标准建设国家可持续发展议程创新示范区,高质量做好旅发大会“后半篇文章”,极大提升了城市知名度和文旅影响力。

“我们始终坚持生态优先、绿色发展,将以示范区建设为统领,提升示范性,打好文旅牌,把生态高颜值转化为发展高价值,让好水好山更好转化为‘好景好业’。”白云峰介绍,“十五五”期间将坚持在保护中发展、发展中保护,深入打好蓝天、碧水、净土保卫战,提升生态品质,守牢红线底线;答好“两道融合命题”,提质莽山等标志性景区,打造长征文化等精品线路,开发云游郴州等多元场景,擦亮红色、绿色、夜色、古色等特色名片;锚定建设“世界旅游目的地”定位,深耕大湾区,拓展新市场,发展入境游,持续创响“山水画卷·郴州相见”文旅品牌。

人民幸福安康是推动高质量发展的最终目的。“十四五”以来,郴州把每年财政支出的近八成用于民生事业,办成了一批有温度、有质感、有口碑的实事好事。白云峰表示,将始终树牢为人民造福的政绩观,深入实施产业扩容增效、现代服务业拓岗和农民收入“四个高于”攻坚等行动,持续健全养老服务、社保经办、基金监管、医疗保障、社会救助、人口服务等“六大体系”,扎实开展公共空间提质、城市文化软实力提升、城市管理提标、交通秩序提效四个专项行动,用心用情解决好群众“急难愁盼”问题,不断增强人民群众的获得感、幸福感、安全感。

安沙辣椒在非洲结出首茬果

湖南日报全媒体记者 王茜 通讯员 阮霖浩

7月的非洲,阳光正好。长沙县安沙镇越丰农业有限公司在肯尼亚种下的第一茬辣椒,正进入采收旺季。

公司负责人周亚民站在内罗毕郊外农场上,捧起一把刚摘的辣椒,脸上满是笑意:“这辣椒真不错,个头匀称、颜色鲜亮,比安沙种的还漂亮。”

今年3月下旬,周亚民从安沙出发,奔赴内罗毕罗斯农场,首批试种100亩辣椒。辣椒5月出苗,7月上旬正式进入采收期。“我们分批次、分区域采收,平均3天摘一次。”周亚民说。当前一天能收数百公斤,产量稳定后,每天可收5000公斤,采收期持续3到4个月。经测算,首批100亩辣椒,预计亩产可达4000公斤,远超预期。

“非洲土地养分足、日照强、温差大,常年温度变化小,产出的辣椒个头和颜色比国内更均匀,辣度稍强,口感更脆,香辣味更浓。”周亚民说,“整体品质明显优于国内基地。”

周亚民介绍,生产高峰期,农场在当地雇佣了30多名工人,还从国内运送旋耕机、拖拉机、灌溉设备、烘干设备等10多台生产加工设备到肯尼亚。

目前,越丰农业在肯尼亚种的首批辣椒已在内罗毕本地市场和商超上架

销售,售价200先令每公斤,供不应求。这几天,还有来自法国、迪拜的客户专程到农场实地参观。周亚民说,他正与当地航空公司对接空运事宜,产量将稳定供应欧洲市场。

周亚民赴肯尼亚种辣椒,缘起去年10月在非洲国际农业博览会上,越丰农业参展并结识来自捷克的客户。今年6月,对方专程飞到长沙,前往安沙基地考察。目前,双方已敲定在非洲合作开发3800亩农场,后续几批辣椒正在育苗,灌溉设施同步安装,预计8月底完成1000亩辣椒苗种植。“这批产品将以干辣椒原料为主,我们会在农场旁新建厂房,直接加工成辣椒粉销售。”周亚民透露。

越丰农业目前已在安沙镇和平村和新华村有2个现代化基地,新增植4个红薯品种,经筛选后将把最优品种带往非洲;更多的辣椒品种也将在安沙试种筛选后,在非洲基地同步推广。

首茬辣椒正在采收,第二茬已在育苗,3800亩新农场一天一个样。周亚民满怀希望,他说,“能把国内技术和品种带到非洲,内心很激动。我们正在对接欧洲市场,打通物流、仓储环节,把安沙的好产品带到世界。”

养猪场粪污直排致树木枯死 群众一个举报,企业被罚30万元

湖南日报7月13日讯(全媒体记者 郑旋)山林深处,养猪场看似远离人烟,暗地里却有一条软管将滚滚粪污直排入山,导致树木枯死、土壤“染疾”。这出暗度陈仓的把戏,没能逃过群众的火眼金睛。7月10日,省生态环境厅公布一起举报奖励典型案例,为监督生态环境违法行为的广大群众奖励3000元。

3月3日,群众通过省生态环境问题线索举报奖励平台反映,涟源市某山林中养猪场粪污直排、导致周边树木枯死。娄底市生态环境局涟源分局接到线索后立即开展调查核实,现场检查发现某生物科技有限公司从中转池至氧化塘的污水管网上私设三通,连接软管将未

经完全处理的养殖废水引出直接排放至周边山地。

娄底市生态环境局对该公司相关违法行为进行立案调查,责令该公司立即改正违法行为,并于3月31日向该公司下达《行政处罚决定书》,罚款人民币30万元。依据《中华人民共和国环境保护法》第六十三条第三项之规定,案件已依法移送公安机关,其直接责任人员已实施行政拘留。同时,依法启动生态环境损害赔偿程序。目前,该公司已拆除私设的三通及软管,并对污染区域进行清理整治。

依据《湖南省生态环境违法行为省级举报奖励办法》第九条第十八项的规定,省生态环境厅将给予举报人3000元奖励。



暑运启动近两周来,长沙南站客流持续高位运行。为应对暑期研学、旅游等客流叠加,车站加开8432趟列车,并增派志愿者在关键位置引导帮扶,全力保障旅客出行安全顺畅。

江毅 摄(湖南图片库)

图①:7月13日,智能警用巡逻机器人在长沙南站巡防。该机器人通过全景摄像与AI识别,实时排查隐患并同步预警,配备的语音播报和一键求助功能,便于旅客快速对接民警。



图②:7月13日,长沙南站,旅客有序进站乘车。

新能源车渗透率升至六成多,且竞争优势日渐凸显 燃油二手车正经历“估值体系”洗牌

湖南日报全媒体记者 谢卓芳 见习记者 张天爱 鲁钦柯

极端失衡。刘永良回忆,2021年芯片短缺导致新车断供,消费者转向二手车市场,埃尔法、奔驰大G等车型加价幅度高达上十万元。

2026年,这个前提被击穿。据乘联分会(中国汽车流通协会汽车市场研究分会)秘书长崔东树披露的数据,今年1至4月,常规燃油车平均单车降价3.4万元,降幅达14.6%。记者走访发现,奥迪A6L裸车跌至26万元左右,宝马7系最高直降30.1万元,路虎极光L从40多万元跌至17.5万元。

与二手车燃油车销售形成鲜明对比的,是中南汽车世界各大新能源汽车体验中心门店,进进出出的年轻消费者络绎不绝。

乘联分会最新数据显示,2026年5月新能源车国内零售渗透率攀升至62.8%,而燃油车零售同比暴跌39%。

2026年以来,主流新能源车型价格持续下探,部分车型官方直降3万至5万元。比如比亚迪多款车型推出荣耀版,起售价进一步拉低,特斯拉也多次调整价格策略,新势力品牌为冲销量纷纷跟进降价。

“新能源车越卖越便宜,燃油二手车的价格就越来越站不住。”一位二手车商向记者坦言,客户拿着手机一看,比亚迪秦PLUS新车才7万多,我这儿一台开了5年的卡罗拉还要卖6万,他

凭什么买我的车?

多位分析人士指出,新能源车的定价策略与燃油车截然不同。新能源车企可以通过电池成本下降、规模效应、软件服务等分摊硬件成本,从而在终端持续压价。这种定价权,传统燃油车企难以复制。

当新能源车凭借更低的用车成本、更智能的体验和不断下探的售价持续吞噬市场份额时,燃油车的“价格天花板”被越压越低,二手燃油车的估值体系也随之加速瓦解。

一边掉头一边出海,行业寻找“新大陆”

记者走访发现,本地车商正在“抱团取暖”。几家经销商合并成一个大店,各自发挥优势,擅长收车的专门负责收购,不用再管销售,从而降低成本、提高效率。

更长远的出路在于开拓新市场。出海成为一条重要通道。“中国二手车出口红利期有望持续20年以上。”中国汽车流通协会副会长罗磊分析,国内超4亿辆的汽车保有量、成熟的供应链体系将为二手车出海提供坚实基础。

湖南二手车出海步伐正在加速。3月16日,经长沙海关所属岳阳海关监管验放,岳阳首批12辆国产二手汽车

在城陵矶港完成装船作业启运出口非洲多哥,为中部地区二手车出海增添新支点。湘龙商会加速海外布局,2025年在加纳签下二手车出口战略合作协议并共建海外仓,在阿联酋打通汽车出口通道,在老挝设立联络处,探索二手车出海新模式,今年3月又在吉尔吉斯斯坦设立联络处,主攻二手车海外售后网络。

更值得关注的变量在于,新能源汽车也即将大规模进入存量市场。公安部数据显示,截至2025年底全国新能源汽车保有量达4397万辆,占汽车总量的12.01%。

一个值得关注的现象是,即使是二手车市场,新能源车的竞争优势也正在超越燃油车。

车商们长期担忧的新能源二手车流通障碍,正在被政策逐一拆除。工信部等六部门联合发布管理办法,要求每块动力电池拥有唯一数字身份证,买家可查询电池衰减率等关键数据。今年5月1日,电池健康状态评估国标正式实施,首次明确基于运行数据的电池健康评估体系。

政策效果正在显现。数据显示,今年1至4月,全国新能源二手车累计交易54.79万辆,同比增长29.1%。混动类车型2年保值率达57%,首次超越传统燃油车。

经济视野

7月9日,长沙中南汽车世界城某二手车门店,展厅里的车擦得锃亮。

“这台路虎揽胜运动版,收车成本22万元,现在报价20万元出头,亏了一万多元在卖。”销售小陈说,即便这样,问价的人仍然不多。他介绍,几年前行情好时每月可卖四五十台车,而这个月总共才卖出八九台车。

二手车市场行情不理想,本非个案。湖南省二手车流通协会会长刘永良告诉记者:“现在的问题已经不是利润空间小,而是能回本就不错了。”

中国汽车流通协会数据显示,2026年6月二手车经理人指数仅为43.5%,连续多月处于荣枯线以下。

谁击穿了燃油车的“定价锚”?

2022年,一辆保时捷开3年还能原价卖,这在其他消费品类中几乎很难想象。

燃油车的保值率,过去靠什么决定?

记者走访多家二手车商,他们普遍表示,二手车估价基本套用“新车成本×折旧率”这一公式。只要新车价格稳定,二手车就能形成相对可预测的保值曲线。

有些车之所以能“开几年原价卖”,靠的是几个特殊条件:一是新车价格不降反涨。比如丰田汉兰达2020至2022年加价3万到5万是常态,3年保值率一度高达87.3%。二是供需关系