

“风雪无情，长城站有请”背后的气度与担当

湖南日报全媒体评论员 周泽中

去年底，一档名为《南极厨师》的韩国真人秀节目播出，其中一集记录了节目组前往中国南极长城站的故事。为感谢中方长期对韩国世宗基地的支援，韩国团队特意前往长城站烹制答谢餐。然而一进入站内，原本以为会面临物资紧张的韩国团队集体震惊——长城站里不仅有新鲜的农场蔬菜、琳琅满目的调料，甚至储备着醉虾、牛蛙等多样生鲜食品，与想象中依赖冷冻食品的极地生活截然不同。“舌尖上的南极”，靠的是国家综

合实力的坚实支撑。让外人“合不拢嘴”的日常供给，依托的是“雪龙”系列破冰船等大国重器的远程投送能力，是中国高效的物流体系与强大的物资生产能力，体现了国家对极地科考人员安全与生活品质的高度重视与持续投入。镜头前的惊叹与羡慕，是对中国极地工程与应用技术实力的褒奖。如果说充沛的物资展现的是“硬实力”，那么危急时刻的援手，则传递出大国的责任与担当。就在韩国团队打算返程时，南极天气突变，世宗基地

的小艇无法启航，29名韩国人员只得滞留。危急时刻，中方毫不犹豫伸出援手，妥善安置人员。这份“风雪无情，长城站有请”的待客之道，生动诠释了人类命运共同体理念在极地的实践。说一千道一万，为什么人类要去苦寒之地开展科考？因为极地是洞察全球气候变化的窗口。通过极地研究，我们可以获取全球气候环境变化资料，从冰川加速融化中读懂全球变暖与环境破坏间的关系。其他的研究，也是潜力无限……

借他人视角，我们清晰看见：中国在南极的活动，已从早期的后来者，成长为引领科学探索前沿的关键力量。从长城站到逐渐深入南极腹地的秦岭站，“雪龙”系列破冰船到能抗零下30℃极寒、破解高反难题的极地科考增压建筑，中国正以扎实的基建实力与持续的技术创新，夯实极地活动的后勤根基与科研平台。这片白色大陆上的中国印记，承载着探索未知的进取精神，在国际合作中传递出共担风雨的气度与担当。

敬业是劳动者“最美”的底色

王樱洁



近日，26岁的北京交警张钰因执勤形象与演员杨紫相似，被网友们称为“最美交警”。张钰是北京西城交通支队女子铁骑队的一员。这个团队的成员平均年龄仅26岁，每一个人都各尽其能、各展所长，一起负责着北京中轴线周边重要景区的交通疏导任务。流量可以让人被看见，但也容易让人被片面解读。张钰因颜值意外走红，可能大众的关注点停留在其外貌上，其实，更值得关注的是她在职场上的履职尽责、服务公众。张钰始终牢记自己肩负的责任，对流量保持清醒。她说：“对我的关注，其实是一份沉甸甸的责任。我很害怕会影响到其他奋斗在一线的人民警同志们，会把他们的辛苦给埋没。”网友们的关注点逐渐指向了张钰身着警服的真实工作状态，大家不断向一线劳动者的坚守致敬。类似的现象也出现在杭州交警李

语蔚身上。因形象气质酷似动漫角色，她被网友称为“兔子警官”而意外走红，但也一度面临作秀、摆拍的质疑。实际上，李语蔚始终以富有同理心和人情味的独特风格处理各类突发事件，即使任务繁重也始终保持零差错。凭借快速处置事故的过硬业务能力和微笑服务群众的超强亲和力，她入围2025年最美“浙警”评选。这份荣誉，正是对她专业与真诚的肯定。不论是张钰还是李语蔚，她们在互联网上因外貌走红，但更打动人的是她们的敬业与担当。在张钰工作的日常里，我们看到了年轻一代交警如何专注本职工作、守护城市烟火；在李语蔚的故事里，我们看到了同理心与人情味如何让执法变得更有温度。她们代表的不是个例，而是无数在岗位上默默奉献的交通管理者。其实，真正的美，从来不是浮于表面的相似或精致，而是扎根职责的坚守、精进服务的敬业。（作者单位：重庆大学）

莫让「直播热」扰乱「求学心」

王威然

“一天直播4小时，一天生活费有了”“相当于带薪学习，不白不白”……在社交平台上，有大学生发帖称找到了“致富新路子”。时下，一些大学生通过直播尝到“甜头”，学习直播、吃饭直播已是常态，走路直播、睡觉直播也屡见不鲜。部分直播行为不仅扰乱正常学习秩序、破坏宿舍关系，更让一些学生沉迷短期利益而荒废学业。宿舍本是休憩的空间，却被架起的手续变成全天候秀场。一些学生为凑MCN机构的保底时长连课开播，有人因追求打赏数据导致考试挂科扎堆，最终陷入本末倒置的尴尬困境。乱象背后，是多重因素的交织。对大学生而言，短期变现的诱惑比寒窗苦读的漫长耕耘更具吸引力。平台算法的流量倾斜、MCN机构的商业包装，加上直播“日进斗金”的幻象收割着年轻群体的时间与注意力。部分高校管理滞后，对宿舍直播等行为缺乏明确规范，也让这类“公私边界模糊”的行为野蛮生长，最终偏离成长正轨。“立身以立学为先，立学以读书为本。”直播本可成为成长加分项，分享专业知识、记录实践感悟都值得鼓励，但前提是守住“学业为本”的底线。青春的价值远不只是直播间的点赞数，而主要是脑袋里积累的学识、实验室里攻克的难题。流量是一时之热，学识才是一世之基，与其在镜头前消耗青春，不如在求学路上积淀实力。大学是人生的“充电期”，而非“变现期”，愿大学生们能拨开流量迷雾，在书香、实践浸润中筑牢成长根基。（作者单位：华中农业大学）

新闻漫画

“十四五”期间，
全国铁路营业里程由14.63万公里
增至16.5万公里、增长12.8%

铁路营业里程快速增长

“十四五”期间，全国铁路营业里程由14.63万公里增至16.5万公里，增长12.8%。其中，高铁由3.79万公里增至5.04万公里，增长32.98%。铁路发展的亮眼成就，凝聚着无数铁路建设者与运维人员的艰辛付出。正是他们的日夜奋战与执着坚守，铸就了不断延伸的高铁网络，让“千里江陵一日还”从古诗中驶入现实。高铁不仅缩短了时空距离，更促进了人流、物流、信息流的高效涌动，为区域协调发展注入了强劲动力。

图/文 朱慧卿

一份温暖人心的信任年报：垫付1377次，次次返还

李焱婕

杭千高速的一份年度数据，读来让人心里暖暖的：收费员全年为司机垫付1377次，累计金额超十万元，且所有钱款事后均获全额返还。这组数字，背后没有惊天动地的波澜，却上演了一场善意与诚信的双向奔赴。不少人遇到过突发状况：手机忘带或没电、现金不足，到了高速出口才发现没法交费，尴尬又着急。按照常规流程，收费员完全可以让车辆靠边、司机联系家人转账，或是按规定办理其他手续，但杭千高速的收费员们，选择了更有人情味的方式——用自己的钱先行垫付。这份选择，不是理所当然。有收费员曾一次性垫付1040元，面对司机“这么多钱，你敢垫付吗”的疑问，他只轻描淡写地说“没事”。1377次垫付，100%返还，没有一笔坏账，这背后是司机们对

善意的珍视与回馈。他们用实际行动证明，善意不会被辜负，诚信从来都是刻在绝大多数人骨子里的品质。值得一提的是，杭千高速运营方设立的“垫付兜底机制”，更让这份善意有了制度保障。公司承诺，若司机未能归还垫付资金，将由公司全额承担，可这项机制设立一年来一次也没启用。企业为员工的善意撑腰，员工放心释放善意，司机用诚信回应善意，形成了一个良性循环。当下，我们偶尔会听到“人心不古”的感叹，而杭千高速的这组数据，恰恰给出了有力的反驳。这双向奔赴的美好，体现的正是社会温暖的底色。社会发展的成果，不单体现在路的延伸、车来车往，更体现在这条路上人与人之间那份未曾磨损的、宝贵的信任。（作者系湖南日报全媒体评论员）

浏河奔涌 向高而攀 ——浏阳以高质量招商激活县域高质量发展新引擎

王文 张艳 李芝

多元招商开新局，加快优势产业集聚度

面对新形势新挑战，浏阳主动求变，探索形成“驻点招商、亲情招商、资本招商、链式招商”的多元招商模式，让招商靶向更精准，成效更扎实。

2025年5月，浏阳主动破局、锐意创新，在探索专业化、精准化招商新模式的进程中迈出坚实一步——成立驻外招商工作专班，择优选派业务骨干，分赴京津冀、长三角、粤港澳大湾区等重点区域，开展常态化驻外招商。这些“招商先锋”肩负重任、奔赴一线，奋力在招商引资最前沿开新局、促合作。

小分队成员化身“招商哨兵”，深入产业集群腹地，2025年累计拜访对接企业及机构700余次，邀请客商来浏40余次，获取投资意向消息70余个，涵盖智能制造、生物医药、文旅等多个领域，目前已有赛瑞贝尔营养保健品等9个项目有望近期落地。

乡音乡情更容易催生招商引资“归巢效应”。浏阳充分发挥湘商、校友资源优势，2025年以来成功举办新春招商恳谈会、重点产业推介会等活动20余场；借助广州、南宁、佛山浏阳商会换届及怀化浏阳商会成立契机，举办高规格推介活动，吸引数百位商（协）会代表共叙乡情、共谋发展。

碳纤维渔竿项目的落地，正是乡情招商的生动成果。该项目由宁波欧胜渔具有限公司投资，公司主要管理人贺以飞是土生土长的浏阳龙伏人，在2025年新春招商恳谈会上被家乡的发展变化和招商诚意打动，最终决定回乡投资。

政府投资引导基金是撬动社会资本、赋能实体经济的关键杠杆，对补链强链、集聚发展至关重要。

2025年6月，浏阳经开区设立总规模30亿元的产业投资母基金，通过资本纽带精准对接优质项目。该基金聚焦本地主导产业，目前已引引项目近10个，累计投资数亿元。此外，产业投资母基金还与达晨、倚锋、深创投等头部投资机构开展合作，共同储备了20余个优质项目，为区域

高位统筹聚合合力，构建全域招商大格局

招商引资是经济发展的“源头活水”，更是“强省会”战略的核心引擎。扎根长沙都市圈、融入湖南发展大局，浏阳始终将招商工作置于经济工作“C位”，作为产业迭代升级、积蓄发展动能的关键抓手，一幅上下同心、全域联动的招商画卷徐徐展开。

湘东春早，浏河潮涌。2025年伊始，浏阳市委、市政府主要领导密集调度、高位推进抓招商、拼经济、谋发展各项工作。2025年2月5日，浏阳市“招商质效提升年”“园区发展提质年”推进大会召开，吹响了大力招商、大兴园区、大促项目、大强产业的奋进号角。

谋定而后动，方能行稳致远。立足长远发展，浏阳制定出台《浏阳市招商引资三年行动方案（2025—2027年）》，明确总体目标、重点产业、主攻方向和保障措施，为招商工作绘制清晰的“路线图”和“任务书”；创新构建“1+2+32+N”全域招商体系，建立健全“方案指导、政策引导、基金赋能、平台支撑、机制保障、专班推进”的“六位一体”全方位招商体系，为招商攻坚提供坚强制度保障。

市委、市政府主要领导带头行动，以高频率“走出去”和高质量“请进来”的诚意，为合作牵线搭桥。长沙市委常委、浏阳市委书记肖正波多次带队深入大湾区、长三角、京津冀等经济发达地区，主动叩门、精准拜访，与目标企业开展务实高效的深度洽谈。市委副书记、市长王雄文带

项目引进事前评估及事中事后服务监管办法》，优化审批流程，灵活审批方式，推动项目引进更科学、落地更高效。

同时，对签约项目实行台账化管理，围绕招商“四张项目清单”，实时跟踪项目进展，紧盯企业手续办理、工程建设、生产运营等难点痛点环节，针对进度滞后项目，联合督查室、发改、林业等部门定期召开调度会，现场会商解决问题，全力提升项目投产达产率。

2025年新引进的166个项目中，开工项目139个，开工率达83.7%，尤其是两个百亿项目均实现了当年签约、当年开工。

企业是营商环境的“试金石”。在浏阳办企业，总有“超出预期”的惊喜，很多我们还没来得及考虑的问题，服务专员都已经提前想到、提前办好的。“湘品元食品负责人指着正在加紧改造的厂房，言语间满是赞许。这个通过司法拍卖接手的“旧厂房”，在政府专班的全程护航下，消防验收周期直接缩短60%，环保审批实现“零跑腿”全程网办，让企业少走了不少弯路，节省了大量精力。据了解，该项目预计2026年上半年就能正式投产，投产年后产值将突破3亿元。

优质服务背后，是专业招商队伍的支撑。浏阳将队伍建设视为战略工程，构建“内培外训+下沉调研+实战练兵”三位一体培养体系：“招商大讲堂”夯实理论素养；“我是招商人——我为浏阳代言”推介比武提升能力；项目洽谈一线历练锤炼攻坚本领。

在此基础上，创新实施“双经理人”制度，重大项目有“项目经理人”全程跟进，招商活动有“活动经理人”专业服务，实现全周期护航。如今，上百名懂产业、精政策、善沟通、能攻坚的招商人才活跃在一线，为营商“软环境”注入硬核动能。

一个个项目落地生根，见证招商步伐；一次次突破升级，彰显发展决心。如今，浏阳“引进一个、带动一串、辐射一片”的招商生态已然形成。

潮涌浏河千帆竞，奋楫扬帆启新程。站在“十五五”开局的新起点，浏阳将继续保持“闯”的精神、“创”的劲头、“干”的作风，勇挑大梁、勇开新局，为高水平建设“县域经济新典范、共同富裕先行区”努力奋斗。

精耕服务优生态，打造六好营商新高地

浏阳持续打造企业礼遇好、办事体验好、承诺兑现好、法制保障好、政企交往好、综合效应好的“六好”营商环境，让优质企业愿意来、留得住、发展好。

为全力推动项目早开工、早建设、早投产，浏阳实行招商项目全生命周期管理，通过“前端精准对接—中端高效审批—后端持续赋能”的全链条服务闭环，启动项目建设“加速度”。

2025年，通过完善《浏阳市招商引资