

院士支招，椒农跳出“丰产不丰收”怪圈

湖南日报全媒体记者 胡盼盼 通讯员 庾炼

H 跟着院士去种地

11月20日，乌鲁木齐。天已黑，室外零下4摄氏度，中国工程院院士、湖南农业大学校长邹学校赶到当地一家菜市场，详细打听辣椒价格。邹学校说，“辣椒种得好，还要卖得好。”

经过院士团队一年的精心指导，通过良种、良法、良机配套，新疆辣椒亩产已达到国内最高水平。随着新疆辣椒种植面积不断扩大，邹学校又有了新的牵挂：如何让辣椒价格卖得好，让农民有钱赚？

院士团队解局，辣椒价格可翻番

入冬后，新疆辣椒进入精选、烘干高峰期。

11月19日，暮色四合，新疆沙湾市安集海镇九丰农业公司内，红辣椒堆成山，寒风中充斥着辣味。工人们正加班加点，对辣椒进行除杂、剪把、分选、分级、烘干。

“今年辣椒产量不错，亩产干椒500公斤，就是价格卖不上来。”安集海镇和平新村村民于江一铲一铲地把辣椒送进除杂机。

就在上个月，他家50亩辣椒一摘完，就在田边被贩子收走，一公斤干椒仅卖7.5元。

于江算了一笔账，种一亩辣椒总收入达到3000多元，按照当前的市场价，收入和投入基本持平。于江记得前些年，1公斤干辣椒的售价最高达到15元，是现在的2倍。

“你们有办法让辣椒卖上好价格吗？”于江对邹学校院士团队专家、湖南农业大学教授戴雄泽说，语气里充满渴望。

“老乡，您放心！院士已经为你们做了全套解决方案。”戴雄泽说，“丰产不



11月19日，邹学校院士团队专家、湖南农业大学教授戴雄泽（右）来到新疆阳光食品有限公司了解辣椒相关产品的生产情况。 湖南日报全媒体记者 田超 摄

丰收”看似是逃不脱的农业“怪圈”，但其背后都是有原因的。

戴雄泽随机拿了一个干辣椒，用手指一比画，长度仅10厘米。而过去，这个品种辣椒的长度可达20厘米。当地大范围种植的线椒品种退化，带来辣椒产量、品质、商品性下降。

“明年春天，我们就可以种上院士团队为我们筛选的新品种啦！”九丰农业公司总经理丁洁瑜告诉记者，院士团队专门为沙湾地区筛选的新品种椒型好、适合机采，目前正在海南南繁基地制种中。

而烘干、仓储、加工能力不足，缺乏规范的交易市场，导致了当地辣椒附加值不高。戴雄泽称，沙湾市辣椒种植面积超4万亩，但全市只有一个辣椒深加工企业，当地农民种的辣椒大多在田按“大路货”卖掉。如果加工成辣椒酱等产品，1公斤辣椒的身价至少可以翻一倍。

品种创新，孕育来年丰收

红的辣椒、白的棉花统统收获进仓，辽阔的新疆大地进入冬闲，院士团队又开启了新的忙碌。

11月20日，新疆生产建设兵团重大科研项目、南疆加工辣椒专用品种选育及机械化生产关键技术集成示范启动会在乌鲁木齐召开。可以说，“全国最会种辣椒的专家”都来新疆了。

“南疆适合种辣椒，但以前没有大规模种辣椒，他们既缺品种也缺技术。”邹学校认为，新疆地广人稀，人力成本

高，发展辣椒机械化是必然趋势，因此机械化品种的选育和机械化栽培技术是下一阶段的研究重点。

会上，来自新疆、湖南、河北、重庆、内蒙古的多位国家特色蔬菜产业技术体系专家，认领了明年南疆辣椒产业机械化发展的重点攻关任务。

还未未来得及拂去身上的沙尘，院士团队像候鸟一样，又飞到了长沙的育种实验室。

11月25日，在长沙县春华镇的湘研种业公司分子技术实验室里，一盆盆辣椒在实验架上加速生长。

“以往需要经过6—8代的筛选，才能把一个材料性状稳定下来，现在通过单倍体培养技术，1代就能够将材料性状稳定下来，育种时间从8年缩短至一两年。”戴雄泽说，通过今年在新疆的调查，发现新疆亟须一批宜机作业、高温条件易坐果、抗病强的品种，团队正在加紧培育。

在湘研种业公司，工作人员正在对每一批制好的种子进行发芽率测试。只见温室培养柜里，一个个贴有标签的小盒子里撒满了种子，正在发芽。戴雄泽随机拿出一盒，细数100粒种子中，有98粒发芽了。“发芽率达98%！远超行业标准。”戴雄泽说。

种子要到农民手中，还要经过包衣环节。在湘研种业公司种子生产区，工人操作包衣机，一粒粒辣椒种子经过搅拌后，裹上了红色的“外衣”。

“这批种子准备发往新疆。”湘研种业公司总经理刘荣云介绍，今年新疆辣椒病毒病、炭疽病等病害严重，但院士团队通过提高品种抗病性、利用包衣对种子进行杀菌消毒，一批品种在新疆表现不错，因此有不少种植户又来订购。

包衣机内，一粒粒红色种子不断翻滚。再过几个月，这批红色的种子将落入广袤的新疆大地，到来年秋天，又会把天山脚下染得通红。

长沙以宜居宜业优势引湘商回归

粤港澳大湾区企业家共谋合作

环节则以“以赛促融、以情聚力”的方式，为两地深化交流搭建了轻松开放的平台。

推进会上，长沙市住建局、工信局分别围绕“宜居长沙”“宜业长沙”作专题推介。据悉，长沙已形成六大千亿级制造业集群，工程机械规模全国第一，

拥有3个国家级先进制造业集群，12大园区集聚全市75%规工产值，全球科研城市排名第23位；同时全面推进“四好”建设，通过智能建造、智慧物业和“15分钟生活圈”打造宜居环境，更以最高12万元购房补贴、6个月免租等政策，为人才提供梯度化安居保障，实

现“低成本创业、高品质生活”。数据显示，1至10月长沙新建商品房供应超700万m²，33个新规“好房子”项目成交去化率超75%；新建商品住宅成交均价约11000元/m²，价格平稳理性，交易量居全国22个重点城市第8位、中部六省会第2位。

长沙市人民政府驻深办主任比干则勇介绍，此次会议首次移师长沙，标志着两地合作从“引进来”迈向“深度融合”，长沙将持续拓展产业、人才、资本对接渠道，为“湘商回归”注入新动能。

藏在村史馆里的“南方大寨”

湖南日报全媒体记者 刘涛 王胜红 通讯员 王建



慈利县通津铺镇长峪铺村，村史馆后面的山头上是长峪铺人建造的梯田。 湖南日报全媒体记者 童迪 摄

十年九旱忙活，龙虎天坑泪长流。养女莫嫁长峪铺，苞谷红薯野菜粥。苦风凄雨花家凹，上坡下岭代代苦。”站在展板前，长峪铺村史馆馆长吴庆情不自禁想起了过去的一首民谣，他指着墙上一幅幅照片告诉我们，曾经的长峪铺非常贫穷。

长峪铺属于喀斯特地貌，溶蚀现象极为严重，可耕种土地稀少。由于山是空山，蓄水保水十分困难，遇上严重干旱，往往颗粒无收。土改前，长峪铺仅200来户，900多人，耕地面积900多亩，只能种旱粮。“那时候的日子太苦了，一亩产粮100多公斤，吃不饱饭。”87岁的黄炳秀记忆犹新。

就这么听天由命吗？

1964年3月，黄炳秀参加了湖南省第一届贫下中农代表大会，回村后连夜召开大队支委会，发动村民改变现状。她将家中省吃俭用存下的84元钱全部拿出来购买钢钎、铁锤、炸药等物资，在自家门口的岩板沟开始劈石造地。

1964年隆冬的一天，生产队敲下了第一锤。社员们把每一寸土壤都储备到

旁边，把岩凸炸碎，大块石料用来砌墙，小块碎石填到低洼处。长峪铺缺土，村民就到附近山上找土，挑下山铺在平整好的石地，再围起来，这就是“客土”由来。

一时间，大山中热火朝天。奋战半个月，原来只有0.2亩耕地的岩板沟造出了三块梯地，总面积达3.2亩。

岩板沟试点的成功，拉开了全村劈石造地的序幕。

土有了，还要水。村里再次依靠集体的力量大兴水利，兴建山塘、水库、干渠等。

从黄炳秀带领村民在岩板沟向顽石砸下第一锤，长峪铺村用时十年，共炸掉了6000多个岩凸，搬走了17万多立方米岩石，运进了20多万立方米“客土”，建成了共2000多亩梯地，并修建了两座水库、40多口山塘，以及近1620米长的主渠道……幸福的种子在这些良田里发芽。

亩产500斤，还是不满足。1965年，黄炳秀从父辈在自家菜地里间作玉米、红薯的事例中得到了启发，邀请县旱粮研究所的科技人员和几位老农来参加支委会。

经过反复试验，首创了“两季三熟”科学种粮生产模式，在小麦地里间种玉

米，小麦收割后，再在玉米的两旁套栽红薯。到1973年，全村粮食亩产达到了550多公斤，在五十年代的基础上增长了5倍。

1973年，时任湖南省委第二书记张平化来长峪铺视察，赞誉长峪铺为“南方大寨”。

村史馆助力乡村振兴

我们去的那天，花家凸梯地里的红薯刚刚收完，在深秋阳光的照射下散发着暖意，村民三三两两翻着土，捡去杂草，准备下一轮耕种。

“长峪铺通过旱粮深加工、延长产业链、电商销售等方式，壮大村集体经济，带动长峪铺老百姓致富增收，助力乡村振兴。”长峪铺村党支部书记王生龙介绍，村史馆的建立对村民精神层面帮助也很大，尤其是村里的年轻人看到前辈艰苦奋斗的事迹，深受激励。

胡慧介绍，长峪铺村史馆先后被评为“全省党员培训现场教学点”“张家界市党史学习教育基地”“湖南省乡村博物馆”等，成为全国各地主题党日活动、工会活动、社会实践活动的重要场所，已接待全国游客13万余人次。

游客慕名而来，村里人气旺了起来，村民也跟着受益。“老百姓家里的玉米、白糖等特产在家门口就能卖出去，销量上来了，收入也增加了。”王生龙说。村史馆门口超市工作人员付华告诉我们，每年旺季的时候，超市的生意要好很多。

湖南长峪铺农业科技发展有限公司经营着长峪铺村特产的加工产业，在村史馆开馆前还在村里开了一家叫“长峪铺大食堂”的农家乐。“开馆后，对我们产品的销售起到了明显拉动作用。”公司负责人朱芳介绍，“农家乐就更明显了，开馆后客人增加了一倍以上，现在主要客源就是游客。”

“现在长峪铺村的变化翻天覆地，跟过去不能比。”对于村民现在的生活，黄炳秀很高兴，“祝福村民的生活越来越好，越来越幸福”！

全国婚调比武 湖南三人获奖

湖南日报11月28日讯（全媒体记者 李毅 通讯员 郑丽萍 李诗韵）

11月26日至27日，由全国妇联、司法部联合主办的全国婚姻家庭纠纷人民调解工作“大比武”总决赛在长沙举行。来自全国31个省（区、市）和新疆生产建设兵团的32支代表队、96名调解员同台竞技，最终产生一等奖1名、二等奖5名、三等奖10名。3名湖南选手获奖。其中，马泽寰、李婷获二等，张乐琳获三等奖。

“我是一名‘95后’调解员，也是一名执业律师，活力和专业是我的优势。”今年27岁的马泽寰来自长沙市芙蓉区婚姻家庭纠纷人民调解委员会，年纪轻轻却已从事调解工作3年。她认为，感情不和与家庭角色的缺位成为当前引起婚姻家庭纠纷的主要原因，对此，她有一套自己的办法，“在调解纠纷前，更重要的是帮助当事人厘清自己真正的诉求。”

“这次比武收获满满！”常德市鼎城区灌溪街道人民调解委员会调解员李婷向记者介绍，总决赛有笔试考察、知识竞答、模拟调解等环节，考验

大家从理论到实践的综合能力，“在全国各地的精英调解员同台竞技，让我学到了更多更优秀的婚调经验和方法，对今后的工作帮助巨大。”

张乐琳是来自娄底市娄星区人民法院立案庭的一名法官，也是娄星区婚姻家庭纠纷人民调解委员会调解员。今年以来，她引入“法院+代表委员”的矛盾纠纷化解模式，助力打造“娄家和”婚调品牌，“在我们承办的民事诉讼案件中，婚姻家事纠纷占比达30%。希望通过我们的努力，让更多濒临破碎的家庭重归平静。”

据悉，此次“大比武”活动是在婚调领域首次开展的全国性技能比赛活动。活动历时8个月，9.8万名调解员参与选拔。目前，我国在县级层面设立了3690个婚姻家庭纠纷人民调解委员会，全国7.85万名专职婚姻家庭纠纷人民调解员扎根一线。湖南已构建了市（州）、县（市、区）、乡（镇）、村（社区）四级婚调管理平台，县级及以上建立了婚调委144个，乡镇（街道）、村（社区）婚调点3万余个，每年为3万余对夫妻提供调解服务。

打造湖湘红色金融品牌

我省开展“红色金融润三湘”系列文化活动

湖南日报11月28日讯（全媒体记者 黄利飞）

中国特色金融文化是金融强国建设的重要精神支撑。为打造具有示范感召力、广泛影响力的“湖湘红色金融品牌”，即日起至2027年底，省委金融办、省金融工委组织开展“红色金融润三湘”系列文化活动，以深入挖掘红色金融文化内涵，弘扬传承红色金融初心使命，推动地方金融高质量发展。

湖南作为红色金融发源地之一，孕育了苏维埃国家银行、柴山洲特别第一农民银行等早期金融实践，奠定了“金融为民”的红色基因。省委金融工委相关负责人表示，开展“红色金融+综合教育”特色游学活动，打造“金融研学青训营”品牌；省融资担保集团联合具备一定条件的社区、村镇，开展“金融知识+红色文化”双普及活动，打造“红色金融+防非反诈”品牌；湖南银行利用湘潭分行所在地现有红色金融资源，在相关网点设立专题展厅，打造“红色金融+普惠服务”品牌。

据了解，“红色金融润三湘”系列文化活动全过程分为筹备、实施、深化三个阶段，实施阶段具体内容包括向

“湖南造”量子重力仪

通过国家级测试

可为地震监测提供自主“精准尺”

湖南日报11月28日讯（全媒体记者 谢卓芳）

记者从长沙量子测量产业技术研究院（简称“长沙量子院”）获悉，该院自主研发的QS-AG10s型量子绝对重力仪已通过中国地震局第一监测中心国家级测试，各项性能指标全部达标，代表该仪器已完全具备在地震监测领域正式部署和应用的能力。

“经过对比，这款具有完全自主知识产权的国产设备和国际先进量子绝对重力仪性能基本一致，并且解决了数据安全痛点问题。”长沙量子院相关负责人解释，过去我国高精度绝对重力仪长期依赖国外进口，部分功能需要连接厂商的海外服务器，使

得涉及国家安全与资源分布等敏感数据面临泄露风险。QS-AG10s型量子绝对重力仪的成功研制，为我国相关领域用户提供了性能优异且完全自主可控的国产选项。

QS-AG10s型量子绝对重力仪采用物质波干涉原理，以微观冷原子作为探测介质，实现对重力加速度的高精度、高稳定性测量。该设备具备无需外部校准、接近零漂移等技术优势，能够在陆地台站环境下实现长期连续稳定观测。

该设备由长沙量子院联合中国科学院博士团队，历经多年技术攻关、工程化迭代与多轮测试后推出的定型产品，目前已实现批量化生产。

湘江新区搭台引才引智

高校创新创业优质项目加速落地湖南

湖南日报11月28日讯（全媒体记者

记者 王晗）11月27日至28日，“天天麓演杯”高校创新创业大赛优质项目湘江新区落地对接活动在长沙举办。来自北京大学、清华大学、华中科技大学等高校的25个优质创新创业项目团队，通过政策推介、产业对接、园区参访、投融资路演等多种形式，实地感受长沙“低成本创业、高品质生活”的城市生态，加速优秀项目落地湖南。

此次活动是湘江新区落实我省支持大学生创业“七个一”部署要求的具体行动。活动以“才聚湘江，创赢未来”为主题，吸引AI、生物医药、航空航天、文化科技等多个前沿领域的优质项目，其中既有全球首创CT/MRI适配手术机器人技术的飞燕医疗，也有国内AI Excel赛道用户规模领先的ChatExcel等“明星”项目。

项目团队分行业走进圣湘生物、拓维信息、万兴科技等上市公司参观，围绕技术合作、产业链配套等展开深度交流。投融资路演现场，25个项目团队通过“8分钟展示+问答”的形式，向投资机构、产业专家全面呈现项目技术优势、市场潜力与发展规划。

“年轻人更倾向于去寻找一个更年轻、更有活力、能够释放他们想象力的城市，长沙是一个很好的选择。”北京大学在读博士、元空智能技术合伙人宁鲲鹏介绍，公司旗下ChatExcel产品已服务数百万用户，长沙完善的产业配套、优质的政策支持和浓厚的创新氛围，给企业产研中心落户提供了广阔前景。

据悉，“天天麓演”平台是湖南首个科创企业股权融资线上平台，自去年10月上线以来，已吸引超1000家企业入驻，发布项目近3万个，汇集200余场直播路演回放，搭建起项目与资本高效对接的桥梁。

苦干10年，石地变成幸福田

“长峪铺，穷山峪，瘦坡烂地干溪沟。